

MÉTODO  
**CORRETOR**

DE



FECHE VENDAS  
**TODOS OS MESES**



## 3.7. Atitude

Today

2)

3)

4)

- Ideia não vale nada, execução é tudo!
- O cliente não vai cair no seu colo, trabalhe para conquistá-lo e sobretudo, para merecê-lo!
- O que você está fazendo para ter os resultados que você quer?
- Onde você quer chegar?



**Movimente-se  
na direção certa!**

- Tenha um plano com metas claras

# OBRIGADO



**RICARDO**  
MARTINS

MÉTODO  
**CORRETOR**



FECHE VENDAS  
**TODOS OS MESES**