

Gerando senso de tribo

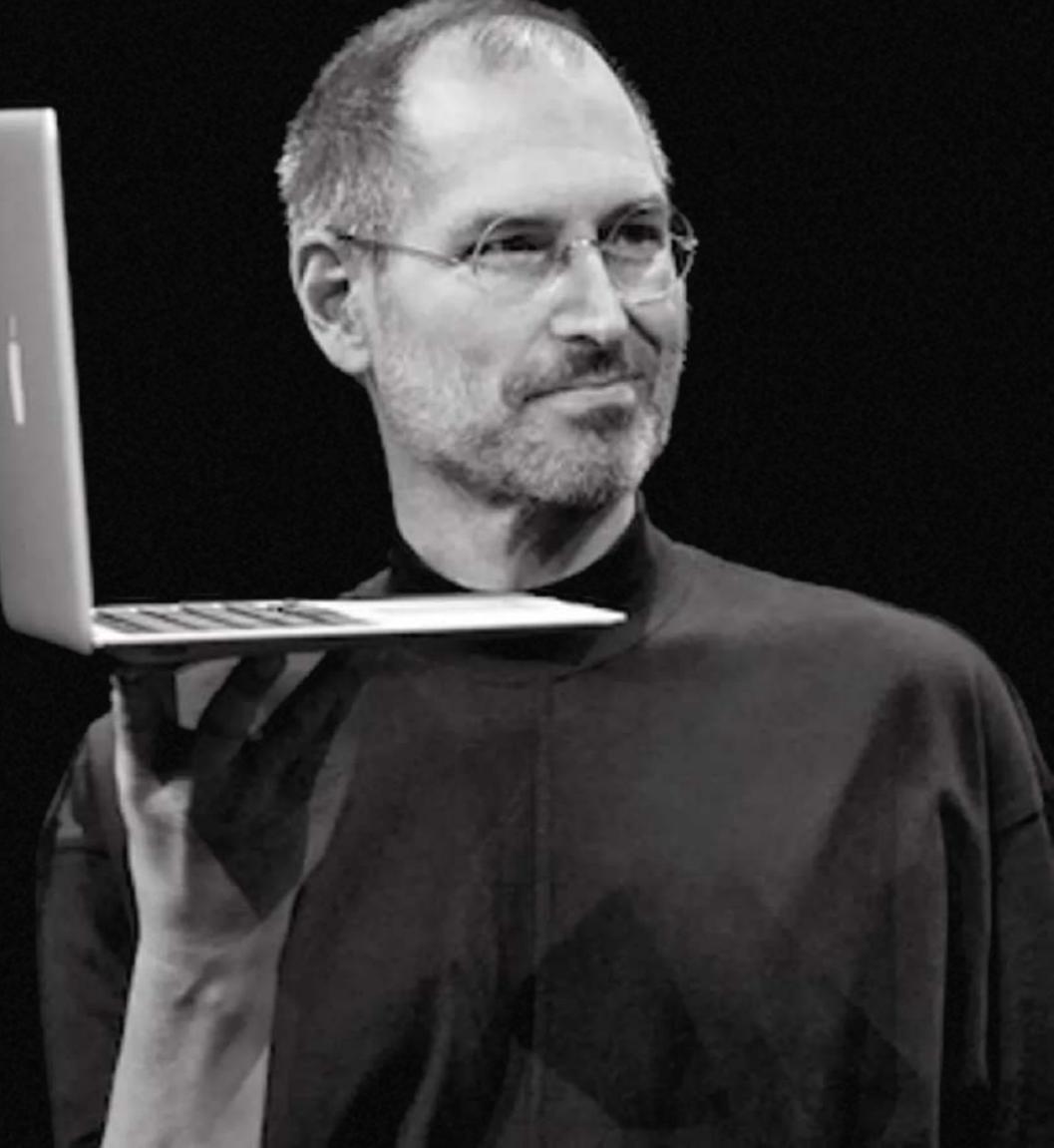
*Todo ser humano quer
e precisa pertencer a
algum lugar.*

Criar uma tribo de clientes apaixonados pelo seu produto fará você vender ele facilmente, sem precisar ficar convencendo o tempo inteiro.



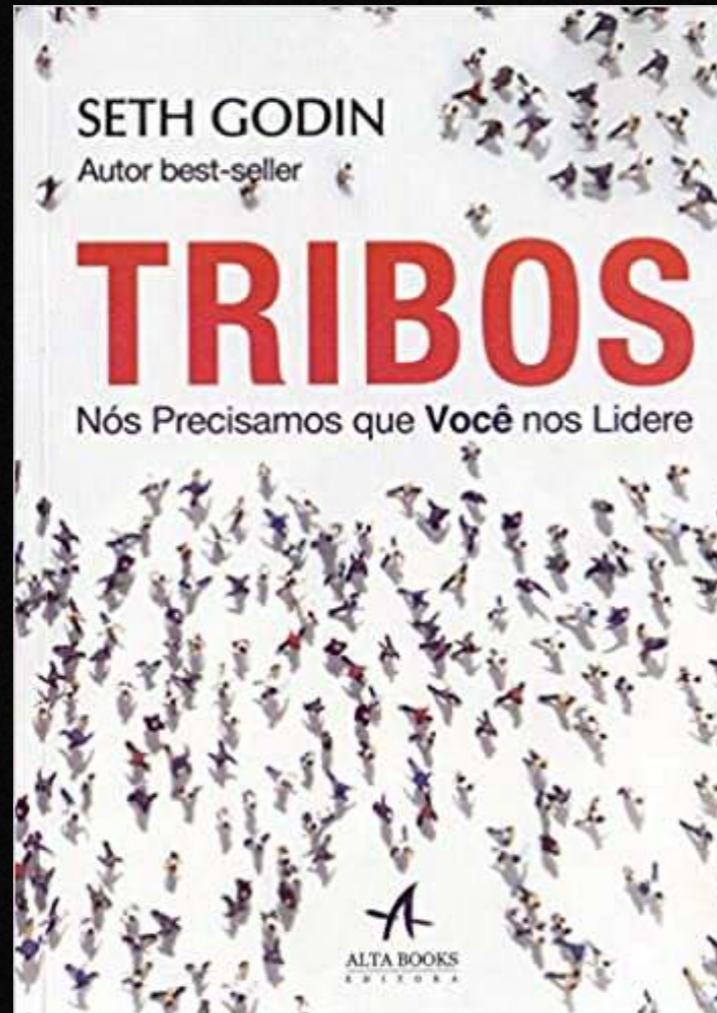
Não compramos
Apple, compramos o
"THINK DIFFERENT".

"Isto é para os loucos. Os desajustados. Os rebeldes. Os criadores de caso. Os que são peças redondas nos buracos quadrados. Os que vêem as coisas de forma diferente. Eles não gostam de regras. E eles não têm nenhum respeito pelo status quo. Você pode citá-los, discordá-los, glorificá-los ou difamá-los. A única coisa que você não pode fazer é ignorá-los. Porque eles mudam as coisas. Eles inventam. Eles imaginam. Eles curam. Eles exploram. Eles criam. Eles inspiram. Eles empurram a raça humana para frente. Talvez eles tenham que ser loucos. Como você pode olhar para uma tela em branco e ver uma obra de arte? Ou sentar em silêncio e ouvir uma música jamais composta? Ou olhar para um planeta vermelho e ver um laboratório sobre rodas? Enquanto alguns os vêem como loucos, nós vemos gênios. Porque as pessoas que são loucos o suficiente para achar que podem mudar o mundo, são as que de fato, mudam."



Venda algo impossível
de ser *explicado ou segurado.*

*A exclusividade atrai, mas é
o pertencimento que transforma.*



"Uma tribo é um grupo de pessoas **conectadas uma à outra, conectadas a um líder, e conectadas a uma ideia.**

Por milhões de anos, os seres humanos têm feito parte de uma tribo ou outra."

Sua tribo pode estar no
digital, mas ela não é feita dele.
Ela é feita de PESSOAS.

O que você precisa para começar sua tribo:

Um movimento

Uma liderança

Anatomia de um Movimento

- ✓ Uma **narrativa** que conta uma história sobre **quem somos e o futuro** que estamos tentando construir;
- ✓ Uma **conexão** entre o líder e a tribo;
- ✓ Um **objetivo a se alcançar.**

Não vendo apenas para mulheres.
Vendo para **mulheres ambiciosas.**

Não mentoro qualquer mulher.
Apenas aquelas que querem ser **mentoras caras.**

Você não chegou até aqui só pra aprender técnica.
Você veio porque busca **pertencimento, ambição,
mudança, valorização e respeito.**

Uma líder *jamais é medíocre*
na sua entrega e muito menos
na sua vida.

Ações para você ser vista como líder através do conteúdo:

- Deixe claro quais são os seus **valores e propósito de marca**
- Bata **contra** o que você não acredita dentro do seu **mercado**
- Não abaixe sua cabeça perante as **críticas**
- Saiba qual é o **inimigo em comum**
- Imponha **limites** e exponha eles
- Diga **não**

Exemplos de posts que *reforçam minha liderança*:

Mulheres transformadas,
transformam

•

MAIA SANTOS

MAIA SANTOS

Uma vez que você reconhece o seu valor, você se torna *imparável*.

Exemplos de posts que *reforçam minha liderança*:

Venda sem precisar fingir que não está vendendo.

MAIA SANTOS



Diferenças entre uma MULHER COMUM e uma WONDER

EFEITOWONDER



MAIA SANTOS

Você quer que seus
CLIENTES TE PROCUREM
por ser a MELHOR ou
por ser a MAIS BARATA?

♣ ♦ ♥ ♣

maia
@maiasnts

se ache mesmo.
se ache inteligente.
se ache competente.
se ache a mulher poderosa que você é.
se ache tudo o que pode e depois sobre
a conta! e é assim que você evita atrair
quem não sabe reconhecer o seu valor.

“Diquinha”
é o meu pix.

"A liderança está escassa porque poucas pessoas estão dispostas a passar pelo desconforto exigido ao liderar."