

# CONFIANÇA

## FEDE

**1.**

A confiança fede. Não pense você que há uma multidão de gestores de tráfego que estão empregando o mesmo tempo e esforço que você coloca em seu trabalho.

**2.**

Por isso, olhe para a sua trajetória e entenda que você é um setor diferenciado. Um dos motivos para entender esse ponto é: você está na maior comunidade de gestores de tráfego do Brasil.

**3.**

Na hora da reunião tenha na ponta da língua uma lista com os seus entregáveis. Considere que se ainda te falta habilidade, o treino resolve. Você não vai ser um bom comunicador da noite para o dia; por isso, treine.

**4.**

Todo gestor de tráfego fica nervoso na hora de apresentar uma proposta para um cliente, mas não deixe que essa constatação te impeça de treinar incansavelmente o seu discurso.

**5.**

Crie um roteiro para a sua apresentação e lembre-se: o esforço consistente vence a habilidade natural sempre. E uma dica: antes das reuniões prepare sua mente com músicas e vídeos motivacionais.



@pedrosobral



pedrosobral.com.br