

Estratégia 01 - Captando e Jogando

O Pró dessa estratégia ele é bem evidente, quanto mais você fala com as pessoas, cria conexões, passa confiança e gera autoridades maiores são as suas chances de vender. Não esqueça de elogiar esse possível cliente, passe o seu número a ele ou peça você mesmo e entre em contato. NUNCA, repito, NUNCA esqueça de salvar o contato dele e enfatizar o quanto importante é ele salvar o seu também.

O Contra desta estratégia está presente no número de pessoas que você vai conseguir capturar e contatar por dia. Claro, essa estratégia ela é para ser utilizada somente no curto prazo a não ser que você tenha todo tempo disponível para jogar e ficar contatando novas pessoas sempre que quiser. Mas caso contrário apenas inicie com essa estratégia, levante uma grana e foque em outras também. Pois, quanto mais você jogar, mais clientes você vai captar e com essa estratégia você realmente poderá ficar enriquecendo enquanto joga.

Estratégia 02 - Grupos de Facebook

O Pró desta estratégia está na ideia que com apenas uma publicação bem-feita em um único grupo você tem total possibilidade de conseguir uns 50/60 números caso você consiga burlar o algoritmo do Facebook.

Aqui nesta estratégia existem 2 contras...

O primeiro é que você se limita solicitar apenas 05 pedidos de entrada em grupos no Facebook. O segundo contra é que nem todos os administradores de grupos irão aceitar a sua publicação e permitir que ela seja vinculada no grupo, mas aqueles que aceitam meu amigo... A tendência é de você explodir!

Estratégia 03 - Grupos de WhatsApp

O Pró desta estratégia é que você pode entrar em um único grupo e nele ter mais de 70, 100, 200 ou até mesmo o limite máximo que é 256 pessoas. O melhor de tudo é que todas essas pessoas poderão um dia se tornar clientes seus, mas esse trabalho é a médio prazo, será preciso interação neste grupo, conexão individual com as pessoas e tempo para jogar com todas...

O Contra desta estratégia também pode ser apresentado em 2 formas...

A primeira é que dependendo se esse grupo for muito ativo e o seu celular for simples, isso poderá travar o seu celular, superaquece-lo e até mesmo lotar a sua memória. O segundo é que você terá uma dificuldade maior em conseguir dialogar com alguém no privado sem antes chamar no grupo para jogar com você.

Estratégia 04 - Tráfego para Mensagens

O Pró com os anúncios é que as pessoas começam a cair literalmente do nada no seu WhatsApp, você somente fez o anúncio é a mágica em algumas poucas horas já começa a acontecer... você não precisa jogar, não precisa entrar em grupo de Facebook ou WhatsApp, apenas ficará aguardando as pessoas interessadas aparecerem. Basta você salvar o contato desta pessoa, solicitar que ela faça o mesmo e começar a utilizar o passo a passo do roteiro magnético. Essa é uma das estratégias que mais trazem resultados para os nossos alunos. O resultado realmente é satisfatório.

O Contra é que você tem que investir entre 10 a 20 reais por dia no início. Mas pense comigo, será que realmente é tão contra? Pois, vão chegar várias pessoas e muitas delas realmente bem interessadas. Ou seja, se você fizer uma venda do produto por dia investindo apenas 10 reais você tem a chance de ganhar no mínimo 4x mais do que investiu... outro contra é que você terá que fazer o seu próprio anúncio, mas calma fique tranquilo eu darei mensalmente algumas ideias de vídeos que você poderá fazer. E se você não quiser fazer, fique tranquilo, pois também disponibilizarei vídeos para todos os alunos.

Estratégia 05 - Tráfego com Influenciadores

O Pró é que geralmente quando se investe em influenciadores ele que faz toda a persuasão da venda para você. Ué, como assim? É exatamente isso. Pensa comigo, você tem uma bola de futebol e quer vender ela. Mas você não tem autoridade nenhuma e ninguém te conhece na internet, qual seria a melhor forma de você vender essa bola? Eu venderia ela pagando para um influenciador. E quem poderia ser o meu influenciador? Poderia ser o Neymar.... Todo mundo conhece ele, sabe que ele craque no futebol e ele é exatamente a autoridade que eu preciso para vender minha bola de futebol. Todo mundo quer aquilo que o Neymar tem, aquilo que o Neymar usa, até mesmo ouvir as músicas que ele ouve. Por tanto o tráfego com influenciador é uma ótima alternativa por conta disso, a autoridade naquele jogo está indicando para quem o acompanha em seus stories que você é a melhor pessoa no assunto, por tanto, os seguidores deste influenciador vão te chamar, porque o influenciador foi lá e falou de você, ou seja, ele te tornou confiável e autoridade naquele assunto que ele divulgou. Consequentemente este contato que chegará até você já chegará confiando em você.

O contra é que geralmente esses influenciadores são meio carinhos, alguns cobram 50, 100, 150 reais...

Outros já cobram 300, 500, mil reais..., mas, porque essa grande diferença de valor? Isso tudo é porque ele reconhece que ele tem poder de influência sobre o público que acompanha ele, por tanto, se você contratar uma Divulgação do Fallen, Nobru, BrTT, eles provavelmente te deixaram milionário. Mas você precisa ter a consciência também que eles não te cobram pouco né.... Esses aí acho até que já cobram o valor de um carro 0/km. Por tanto outro contra desse tipo de negociação é a dificuldade de achar pessoas que cobrem baixo e te tragam um retorno alto. Mas não é nada impossível, temos alunos que já contrataram influenciadores com 800 mil seguidores que cobraram apenas 200 reais e trouxeram mais de 12,5 mil de lucro.