

MÉTODO
CORRETOR

DE



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES



3.9. Auto- desenvol- vimento



- Tenha fome de conhecimento!
- Mas cuidado, seja específico. Os generalistas raramente são excepcionais em algo (síndrome do pato);
- Seja curioso e saia sempre da zona de conforto – não tenha preguiça de aprender;
- Leia sempre!

OBRIGADO



RICARDO
MARTINS

MÉTODO
CORRETOR
DE



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES