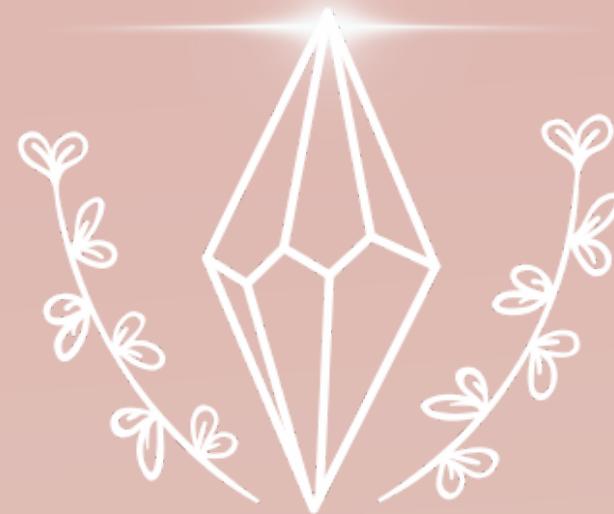


# Aula 16/03

# Boas-vindas!

Carolina Lucchetti



# Seja bem-vinda!

---

Obrigada por confiar no meu trabalho e parabéns por investir na sua carreira! Você está um passo mais próxima de se tornar uma social media de sucesso.

Quem aqui já é social media, já atende clientes, e quem ainda está começando?

# Seja bem-vinda!

---

Eu quero te ajudar a fazer parte da profissão que mudou a minha vida: a profissão de social media.

Por isso, faço questão de tirar todas as suas dúvidas. Não fique com vergonha de perguntar: não existe pergunta boba!

Deixe a sua questão nos comentários da aula, ou entre em contato comigo no direct, e-mail ou WhatsApp. Todos os meus contatos estão no módulo de boas-vindas!

# Como eu cheguei até aqui?

---

- Ouvi falar sobre copywriting e decidi que seguiria essa profissao.
- Em Janeiro/2021, percebi que tinha uma demanda pra legenda de Instagram e decidi me especializar nisso.
- Passei meses estudando sobre os conceitos de social media. Tudo parecia muito difícil! Achei que jamais entenderia o que era um funil de vendas. Por isso, tento ser o mais clara possível em cada aula que eu dou. De novo: não existe pergunta boba!!

# Como eu cheguei até aqui?

---

- Em Abril/2021, meu faturamento foi por volta de R\$750 e eu quase desisti.
- Em Maio/2021, a minha 1ª pesca em balde viralizou e eu fui de 7 clientes para 20! Surtei, tinha certeza que não ia dar conta da demanda. Por isso, coloquei prazos de entrega super longos. Depois, vi que eu conseguia fazer, sim. Sabe aquela frase "Vai com medo mesmo"? Amo! Imagina se eu tivesse desistido??
- 1 mês depois, em Junho/2021, fui contratada pelo Favelado Investidor.
- Em Julho, contratei meu 1º funcionário!

# Como eu cheguei até aqui?

---

- Em Agosto/2021, fiz quase R\$10 mil. Em Setembro/2021, finalmente bati os 5 dígitos: R\$12 mil em 30 dias!! Jamais imaginei que isso era possível.
- Ou seja, não desista, mas não tenha pressa! É um processo, um método. E como eu sei que ele funciona? Porque eu apliquei comigo e com mais de 160 clientes. Foram 120 antes de lançar a 1ª turma. Não importa o nicho que você vai atender, nem o seu nível de conhecimento: o passo a passo funciona.

# Passo a passo do sucesso

---

- Não sou mais especial do que nenhuma de vocês. Todas vocês têm a mesma capacidade do que eu, mesmo que ainda não acreditem nisso!
- Eu também comecei sem saber pra onde ir. Mas eu aprendi e você também vai. Mas você precisa seguir o passo a passo que eu ensino aqui e colocar em prática, ok? Toda aula tem exercícios no final justamente pra que você veja os resultados e pratique até saber fazer sozinha.
- Não pule para as aulas mais avançadas, veja desde o começo pra você entender o porquê atrás de cada conceito.

# Recados importantes

---

- Plantão de dúvidas toda quarta-feira a partir do dia 30/03. Sempre às 17h, no fuso horário de Brasília. O link da aula ao vivo fica dentro do curso.
- Módulo "Aulas ao vivo".
- Todas as aulas ficam gravadas dentro do módulo "Plantão de dúvidas".
- Vamos ver como é o curso por dentro?

# Aula bônus de gerenciamento

---

- Semana que vem, dia 24/03, temos uma aula bônus sobre gerenciamento com a Bruna Souza. A Bruna é social media e especialista em gerenciamento. Ela atende poucos clientes pois tem o ticket mais alto. É um modelo de negócio diferente do meu, então essa aula vai ser muito interessante pra você aprender outra opção de serviço.
- Perfil da Bruna: [@brunasouzasm](#)

# Masterclass Bônus sobre Organização e Rotina

---

- Dia 21/04: das 9h às 12h!
- TODAS as alunas ganharam, independente do dia da compra e se entraram na 1<sup>a</sup> ou na 2<sup>a</sup> turma.
- A aula vai ficar gravada.
- Vamos bater um papo sobre como organizar melhor a nossa rotina pra conseguirmos equilibrar os diversos pratinhos da nossa vida!
- Conto com a participação de vocês pra me ajudarem com exemplos de outras rotinas: com filhos, morando sozinha...

# Checklist de hoje

---

- Abrir o perfil!
- Se apresentar no grupo do Facebook ou no Instagram das alunas.
- Confirmar que recebeu o e-mail sobre o texto brinde de pesca em balde.

# Checklist da próxima semana

---

- Enviar a sua história para o texto de pesca em balde por e-mail.
- Assistir ao Módulo 2 – Planejamento.
- Fazer as atividades do módulo 2:
  - Organizar as finanças.
  - Cadastrar os clientes na planilha (salva no seu computador e pode editar! Não muda pras outras pessoas. Vamos fazer o passo a passo juntas.)
  - Planejar 1 semana de posts pro seu perfil no Trello.