

GUIA DA ABORDAGEM

SEDUÇÃO AVANÇADA - AULA 18



@Sedutornatooficial



Fe Alves SN

Guia da abordagem – Aula 18 – Sedução avançada

Pela ordem, Jogador!

Duas coisas que vou falar com você hoje: Abordagem direta e indireta.

Esse conteúdo serve para abordagem com pessoas desconhecidas! Não só mulheres...

Existe uma diferença gritante

Entre quem vai com a intenção e objetivo de ter uma conversa massa e quem só quer sugar.

Quem só quer sugar vai direto, pulando etapas e entregando demais as suas intenções. Normalmente tem só beijo, sexo e número/insta na cabeça.

A mentalidade certa

É aquela que você vai com a intenção de gerar valor! De ter uma conversa leve, divertida, uma conversa que soma na vida da pessoa.

Sem pensar em segundas intenções. Gerar valor primeiro e receber na forma de reciprocidade mais valor da outra pessoa. Fazendo tudo fluir de forma muito leve e natural.

Você pode se sabotar se pensar na intenção primeiro

Quanto mais você alimenta a sua voz sabotadora, mais forte ela fica. Quanto mais você faz o oposto do que ela quer ou não escuta ela, mais fraca ela fica.

É como alguém que supera a obesidade. Ele chega em um momento em que não suporta mais viver aquela vida e muda completamente.

“Precisamos de momentos ruins para sermos fortes.” Precisamos de erros para aprendermos a melhorar! Faz parte do Jogo.

O processo é simples

Entender se uma pessoa está receptiva ou não e criar um processo de se conhecer e se conectar.

A porcentagem é minúscula

A maioria dos caras não tem mentalidade de Jogador. Não tem a proatividade e a coragem de abordar pessoas desconhecidas e criar conexões.

Conexões = Oportunidades = Muito sucesso na vida

Quanto mais pessoas você conhece, mais conhecimento você absorve delas – como uma esponja humana – e mais você cresce e amadurece, principalmente quando você se conecta com pessoas que já chegou onde você quer chegar.

Qual pessoa está receptiva e qual não está?

Tem dois modos que observei com esse tempo todo de prática, se liga:

Mas antes, entenda uma coisa: Não importa se ela deu sinal ou não, se você se interessar, ver que é uma pessoa que está receptiva e pode dar bom, você vai! Não espere nada para abordar.

Se ver, ótimo! Se não, foda-se! Vai igual...

Automático: A pessoa que está no automático normalmente é a pessoa que está focada em um ponto específico do ambiente. Você vê no olhar dela que ela está pensando em outra coisa e não está presente.

A pessoa que está disposta a sair do automático: São as pessoas que em poucos segundos de interação com você, ao te olhar, vão decidir se sai ou não desse estado.

Por isso a importância de ter um frame forte! Quanto mais frame, maior a porcentagem de conseguir tirar as pessoas do automático você vai ter.

A pessoa que não está disposta a sair do automático: Nesses poucos segundos não vai demonstrar que quer sair do automático e tudo bem, é uma pessoa que não está com uma vibe de trocar ideia agora.

Manual: A pessoa que está presente no momento normalmente está olhando pra cima, olhando a paisagem, está com a região do tronco mais aberto, respirando de uma forma mais lenta e mais leve... Andando devagar como se estivesse curtindo o caminho!

Não tenha medo de incomodar

Se você não da valor pra sua vida, pra o que você faz, pras suas ideias e pra quem tu é... Sim, você vai incomodar.

Vai ser desconfortável e as pessoas vão se incomodar se você acreditar que você não é interessante.

O oposto é válido! Se você crê que sua conversa soma, que você é interessante e que pode agregar... Qual o sentido em pensar que vai incomodar?

Qual a sua maior dificuldade na abordagem?

Tenho certeza que os seus medos estão ligados as outras pessoas...

Imagina se eu não tivesse postado aquele meu primeiro vídeo... Se eu tivesse parado no primeiro pensamento de: “As pessoas vão me zuar pra caralho”... Eu tive esse medo 5 vezes.

Uma atitude molda o futuro! Foi o momento do efeito borboleta da minha vida. Onde tudo começou e foi virando uma bola de neve de evolução e realizações.

Se eu tivesse ouvido o julgamento e os pensamentos dos outros eu jamais teria realizado isso tudo. Quem fala um A agora?

Foi a decisão de continuar e não ligar pra isso que me trouxe aqui. Olha como uma decisão impacta na vida de milhões de pessoas!

O problema é delas, não meu

A maioria das pessoas vão querer que você fique no mesmo nível que elas. Não ligue para comentários e julgamento alheio, faça o que você quer fazer!

Se preocupar com isso não faz diferença nenhuma, só faz se você permitir

Inteligência emocional é estar ciente de cada sentimento que você está sentindo, entender que ele pode te levar pra cima se você permitir ou pra baixo, se você também permitir.

Quando se trata de abordagem

Seja de forma direta ou indireta:

Você precisa gerar valor primeiro! De forma amigável e calibrada. A abordagem é uma dança, você entrega conforme a pessoa te entrega para poder se conectar na mesma vibe. Respeitando o tempo e vibe dela.

Entenda quem a pessoa é, qual a intenção dela e se adapte a isso. Não gastando energia se não precisar ou gastando se precisar.

Leia uma pessoa: Se ela te entregar sinais, essa é a sua deixa para ser levemente mais direto. Se não, aborde mesmo assim e prefira a forma indireta.

Conforme ela vai aceitando a sua comunicação e os seus sinais, você vai avançando e soltando mais a sua intenção caso tenha.

Conforto e leveza

As duas palavras chaves que você deve ter em mente em toda a abordagem.

Quando você mostra uma comunicação de um amigo ela automaticamente te linka como um amigo, como se já te conhecesse.

Tenha um objetivo

Qual o seu objetivo antes de sair de casa? Dar risada, criar conforto, criar conexão... Qual?

Ter um objetivo em mente te da um norte na sua interação!

Atração é atitude, é poder de conseguir criar uma vibe magnética.

Quando você está desesperado pela presença de alguém você se mostra um cara extremamente carente.

E isso está totalmente ligado com carência... Precisar de alguém para se sentir bem... Jogador Caro não é assim, certo? Quem vem, vem pra somar! Não criamos dependência.

Vamos dominar o jogo, ou melhor, vamos zerar o jogo e... é isso.