

MATERIAL DE APOIO



nível rubi

VENDENDO AS
MILHAS PRODUZIDAS

VENDAS NO
PARTICULAR



VENDAS NO PARTICULAR

COMO FUNCIONA?

É A **EMISSÃO** DE PASSAGENS **DIRETAMENTE** PARA UMA **PESSOA FÍSICA** (SEM INTERMÉDIO DAS PLATAFORMAS DE VENDA).

COMO CAPTAR CLIENTES?

- OBSERVE AO SEU REDOR QUEM GOSTA DO ASSUNTO VIAGENS, SE DISPONIBILIZE PARA AJUDAR NO QUE PUDE;
- ANUNCIE NAS SUAS REDES SOCIAIS.

1º PASSO

IDENTIFIQUE O TRECHO DESEJADO

2º PASSO

FAÇA A COTAÇÃO DO TRECHO NOS PROGRAMAS DAS COMPANHIAS AÉREAS:

1. PREÇO DA PASSAGEM MAIS BARATA
2. PREÇO DA PASSAGEM MAIS RÁPIDA
3. PREÇO DE MELHOR CUSTO BENEFÍCIO



VENDAS NO PARTICULAR

3º PASSO

PESQUISE O VALOR EM DINHEIRO NO MERCADO

4º PASSO

FAÇA A COTAÇÃO DE VENDA EM MILHAS

CÁLCULO DO MILHEIRO

EXEMPLO:

PASSAGEM NO DINHEIRO: R\$1.080

PASSAGEM EM MILHAS: 20.000

***EXCLUA A TAXA DE EMBARQUE: -R\$80**

CÁLCULO DO MILHEIRO PASSAGEM NO DINHEIRO:

$R\$1.000,00 / 20 = R\$50,00$

R\$50 O MILHEIRO

CÁLCULO DO MILHEIRO PASSAGEM EM MILHAS:

20.000 MILHAS

R\$20 O MILHEIRO

$R\$20 * 20 \text{ MILHEIROS}$

INVESTIMENTO: R\$400

$R\$1.000 - R\$400 =$

R\$600 LUCRO PARA NEGOCIAÇÃO



VENDAS NO PARTICULAR

É O FAMOSO GANHA-GANHA, VOCÊ GANHA NO LUCRO E SEU CLIENTE GANHA NO DESCONTO!

PONTOS POSITIVOS

1. Você **elimina** um intermediário, aumentando seu lucro;
2. Você cria um **relacionamento com o cliente**, o que ajuda no **controle da limitação de CPFs**;
3. Você utiliza as ferramentas de acúmulo de milhas e ainda **incentiva** outra pessoa a entrar no mundo das milhas;
4. Você **fideliza seu cliente**, podendo ser mais indicado;
5. Você pode **montar um pacote** de com estadia em hotéis.

PONTOS DE ATENÇÃO

1. Fique atento à limitação de CPF;
2. A responsabilidade e risco também é seu;
Ex.: Eventuais cancelamentos e remarcações deverá ser acompanhado por você junto a companhia aérea.



VENDAS NO PARTICULAR



ATENÇÃO


Passagens emitidas para mais de 7 dias, aceita o cancelamento gratuito em até 24 horas.

OPÇÕES DE COBRANÇA

- 1) VOCÊ **RECEBE** O VALOR E **APÓS** FAZ A EMISSÃO;
- 2) VOCÊ **FAZ A EMISSÃO** E COBRA O VALOR NO **PRAZO DE ATÉ 24H.**

 @goesrodrigo

 Rodrigo Góes

 suporte@fabricademilha.com

