

Script de Abordagem WhatsApp

- Referências: Rodrigo Vincenzi e Pedro Sobral
- Invente um método (Se você chegar dizendo que é gestor de tráfego será ignorado, tráfego pago, anúncios online, vendas online)
- PADO (Plano de Autoridade em Odontologia)
- Objetivo: conseguir uma ligação rápida para marcar a call de consultoria.

Roteiro

- Olá, tudo bem?

AGUARDAR RESPOSTA

- Tudo bem também
- Olha só, não quero desperdiçar o seu tempo e tampouco o meu, então vou direto ao ponto
- Meu nome é Matheus, sou o criador do método PADO (Plano de Autoridade em Odontologia)
- Estou entrando em contato com as novas clínicas odontológicas que estou seguindo para entregar um presente
- São dois anúncios que já utilizei para clientes que atendo na minha consultoria, que deram bastante resultado nos últimos meses, para que você aplique e consiga atrair bons leads ainda esta semana
- Na verdade acredito que você seja a secretária, certo?
- Poderia me passar o contato do dono da clínica para eu enviar pra ele? Não tem custo algum

AGUARDAR RESPOSTA

- Bom dia Fulano, tudo bem?

AGUARDAR RESPOSTA

- A secretária me passou o seu contato...
- Conforme eu falei com ela, não quero desperdiçar seu tempo, então vou direto ao ponto
- [ÁUDIO] Meu nome é Matheus, sou o criador do método PADO. Estou entrando em contato com as novas clínicas odontológicas que estou seguindo para entregar um presente. São dois anúncios que já utilizei para clientes que atendo na minha consultoria, que deram bastante resultado nos últimos meses, para que você aplique e consiga atrair bons leads ainda esta semana.
- Posso te enviar?

AGUARDAR RESPOSTA

- Maravilha
- ~ Envia os criativos ~
- A propósito, como a sua clínica faz para usar a internet como motor de vendas hoje?

AGUARDAR RESPOSTA

- Faz sentido para você receber uma consultoria gratuita da minha empresa?
- Funciona assim: fazemos uma call, e em 30 minutos (ou menos) eu vou te apresentar um plano prático do que eu faria, seu eu fosse o gerente de Marketing da sua empresa, para aumentar as suas vendas em até 30%
- Faz sentido pra você?

AGUARDAR RESPOSTA

- Maravilha, então me passa seu telefone para eu te ligar rapidinho para alinhar com você data e horário, pode ser?