



Hora da verdade

Ficou mais claro o que considerar antes de definir o preço para um projeto? Você deve ter percebido que não existe fórmula mágica, é preciso entender sobre o seu mercado de atuação, sobre o serviço que presta e, principalmente, sobre as dores de seus potenciais clientes.

Você irá perder algum tempinho fazendo as contas a cada orçamento que enviar, mas com certeza terá muito mais confiança na hora de negociar valores ou, até mesmo, de negar aquelas propostas malucas de clientes que querem pagar muito abaixo do que você deseja.

E não caia no erro de aceitar valores muito baixos pelos seus serviços: pode até ser que no início você consiga vencer a ansiedade por ganhar dinheiro, mas no fim vai ter que atender um monte de clientes que não pagam nem o suficiente para você viver.

Foque em prospecção, venda ativamente seu serviço e capriche nas propostas – com o tempo, você encontrará os clientes dispostos a pagar o valor que seu trabalho merece!

Fonte: <http://tutano.trampos.co/13156-quanto-vale-preco-hora-como-freelancer/> (<http://tutano.trampos.co/13156-quanto-vale-preco-hora-como-freelancer/>)