

# AÇÕES DE CARRINHO ABERTO

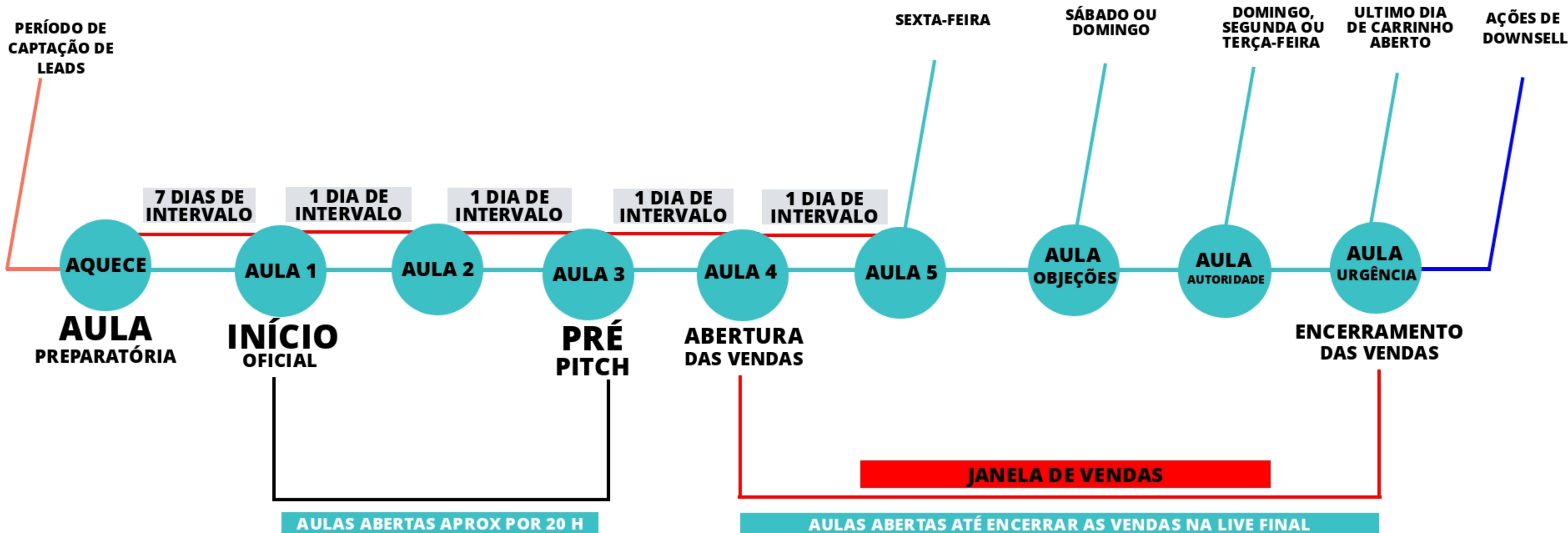
Mentoria Possuído - Encontro 05

**Bruno Gimenes | @brunojgimenes**

**José Vinagre | @josevinagre**



# LINHA DO TEMPO DE UM POSSUÍDO



# AULA 4 ABRE AS VENDAS



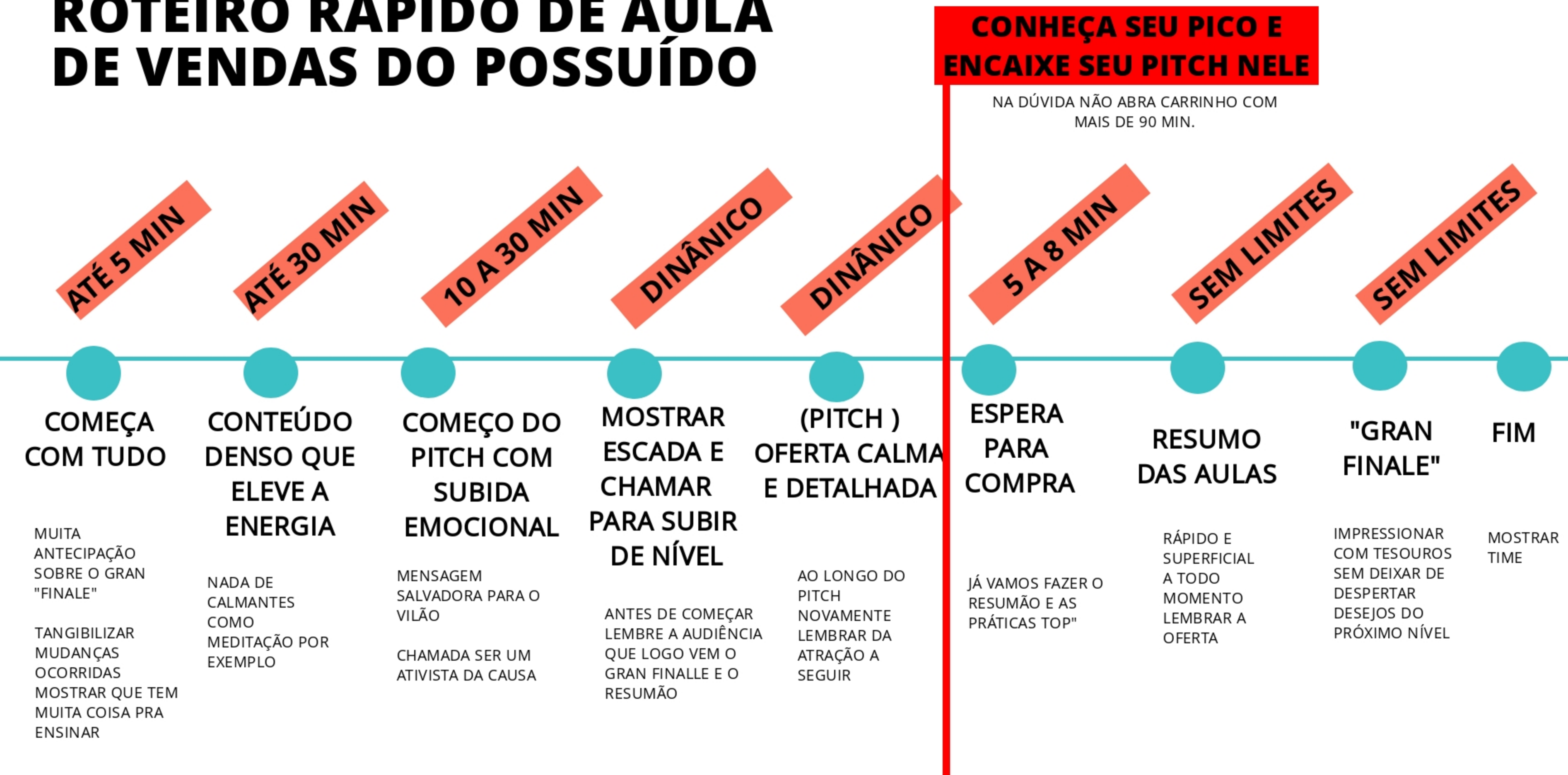
1



2



# ROTEIRO RÁPIDO DE AULA DE VENDAS DO POSSUÍDO



# ABERTURA

- ✓ **Aula 4 ficará pública até fechar o carrinho**  
Ela sai do ar no dia que encerram-se as vendas
- ✓ **Envie emails para lista de ganho prova e dor durante os dias de carrinho aberto**  
Normalmente começam no dia posterior ao carrinho aberto
- ✓ **Você pode decidir ou não por lotes diferentes**  
Se escolher lotes, antecipe muito bem antes para que todos estejam preparados para comprar rápido
- ✓ **Tenha bônus de escassez na manga**  
Bônus ao vivo e primeiros inscritos

# AULA 5

# VENDAS



2

# AULA 5

Pública até o final da estratégia



## Siga o script slide a slide

Ele vai te explicar a hora da venda e o que muda na energia do expert.



## Peça para audiência escrever no chat quem perdeu a aula 4

"Escreva eu perdi, se você perdeu a aula de ontem"



## Ao final da aula dizer que terão aulas extras surpresa

Divulgue dia e hora da próxima aula extra e explique o motivo. Exemplo:

"Pessoal, peço desculpas, tá impossível de responder todas as dúvidas por isso amanhã faremos uma aula especial sobre..... xyz e ainda responderemos mais perguntas, desse jeito poderemos aprofundar mais"

# AULA EXTRA 1

## OBJEÇÕES



3

4



# OBJEÇÕES

## PROVÁVEL AULA 6

Pública até o final da estratégia

### ✓ Responda perguntas para esses objetivos:

- 1-)matar objeções,
- 2-)mostrar o poder do seu produto
- 3-)Despertar desejo de estar no grupo, de pertencer ao movimento
- 4-)Mostrar que a coisa certa a fazer é entrar no seu programa
- 5-)Mostrar que vale muito a pena fazer parte da turma
- 6-)Mostrar que é a pior decisão ficar de fora

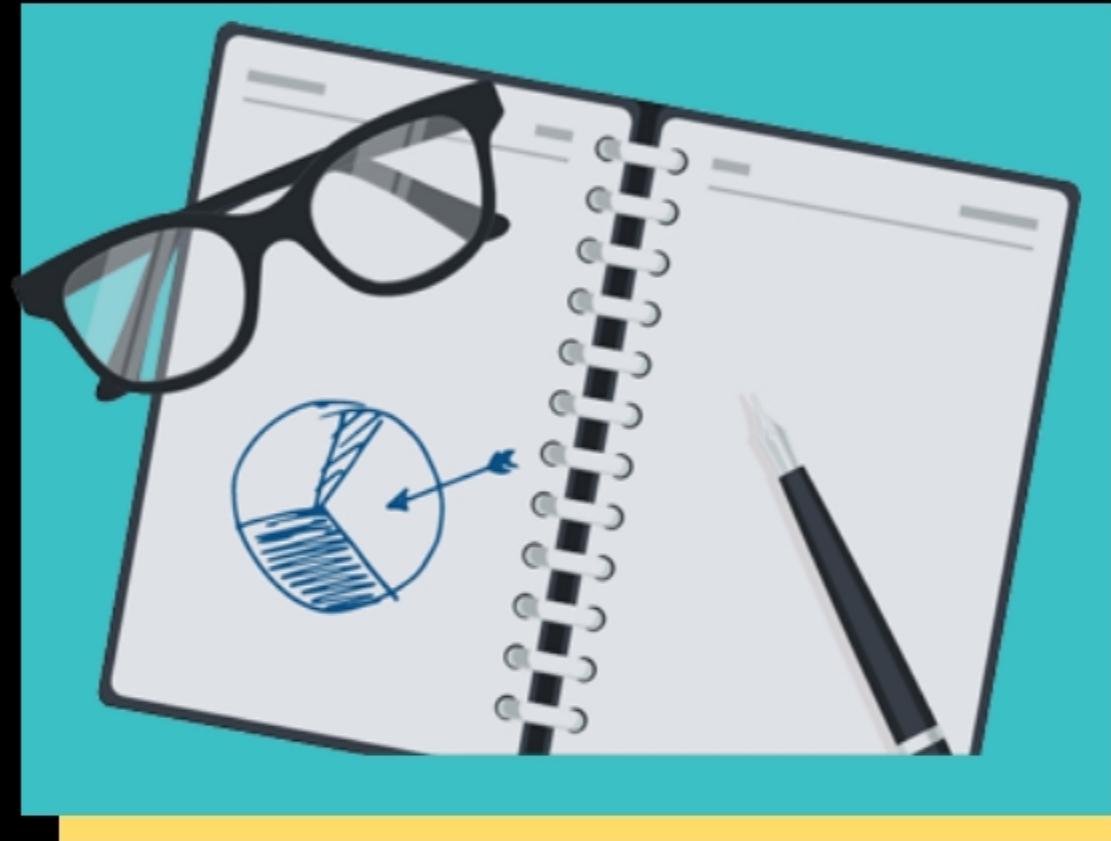
### ✓ Nunca chame essa aula de bate-papo ou perguntas e respostas

Ivante uma dinâmica para aula não parecer chata, exemplo sorteio nos potes, flipchart, post its, roletas, etc

### ✓ Siga religiosamente o script de aula de objeções

# AULA EXTRA 2

## AUTORIDADE



4

# AUTORIDADE

## PROVÁVEL AULA 7

Pública até o final da estratégia

✓ **O objetivo desta live é: O Expert é foda e ele domina o assunto!**

Aula que deve despertar o sentimento de que o melhor a fazer é estar junto do expert, seguir seus passos e seu método.

✓ **Capriche no nome**

Não chame de simples mentoria ou qualquer coisa que já tenha visto antes na internet!

✓ **Siga religiosamente o script de aula de autoridade**

# AULA EXTRA 3

## ESCASSEZ E URGÊNCIA



5



# ESCASSEZ E URGÊNCIA

PROVÁVEL AULA 7

✓ O objetivo desta live é **TANGIBILIZAR** o poder do movimento realizado

✓ **Capriche no nome**  
A idéia é um nome que celebre! O que começa tem que terminar, tudo tem um ciclo! Efeito encerramento de olimpíadas

✓ **Siga religiosamente o script de aula de escassez e urgência**

**NÃO TEM  
OVO DE OURO  
HOJE ?**

# TROCA DE LOTE



6

**Guardião Do Verde**

**LOTE 1**

Dúvidas ou informações: [luzdaserra.net/suporte](http://luzdaserra.net/suporte)

DE R\$ 4.000,00 POR  
**12X R\$ 126,17**  
OU DE R\$ 1.295,00 À VISTA

**CRONÔMETRO VIRADA DE LOTE**  
**00:08:23**

OFERTA POR TEMPO LIMITADO  
DESCONTO DE R\$ 1.705,00

**WWW.FITOENERGETICA.COM.BR**

Reproduzir (k)

1:27:01 / 2:04:10



# COSTELÃO



7

# COSTELÃO

## 12 HORAS



- ✓ Um documentário institucional em looping rodando no mesmo canal do youtube no modo estreia ou falso ao vivo pelo obs

Alguém do time precisa ficar de olho no chat

- ✓ Use nos últimos dias de carrinho aberto

# O QUE COLOCAR NO SEU COSTELÃO ?

- ✓ Abertura e vinheta do mesmo possuído
- ✓ Motivacional. Frases do expert, frases de impacto, etc
- ✓ Mini vídeo de vendas
- ✓ Todo tipo de prova
- ✓ Storytelling sobre o expert e sobre a empresa
- ✓ Tour virtual da plataforma do curso e da empresa
- ✓ Institucional da empresas
- ✓ Link fácil + QR Code

**HAD**