

AÇÕES DE CARRINHO ABERTO

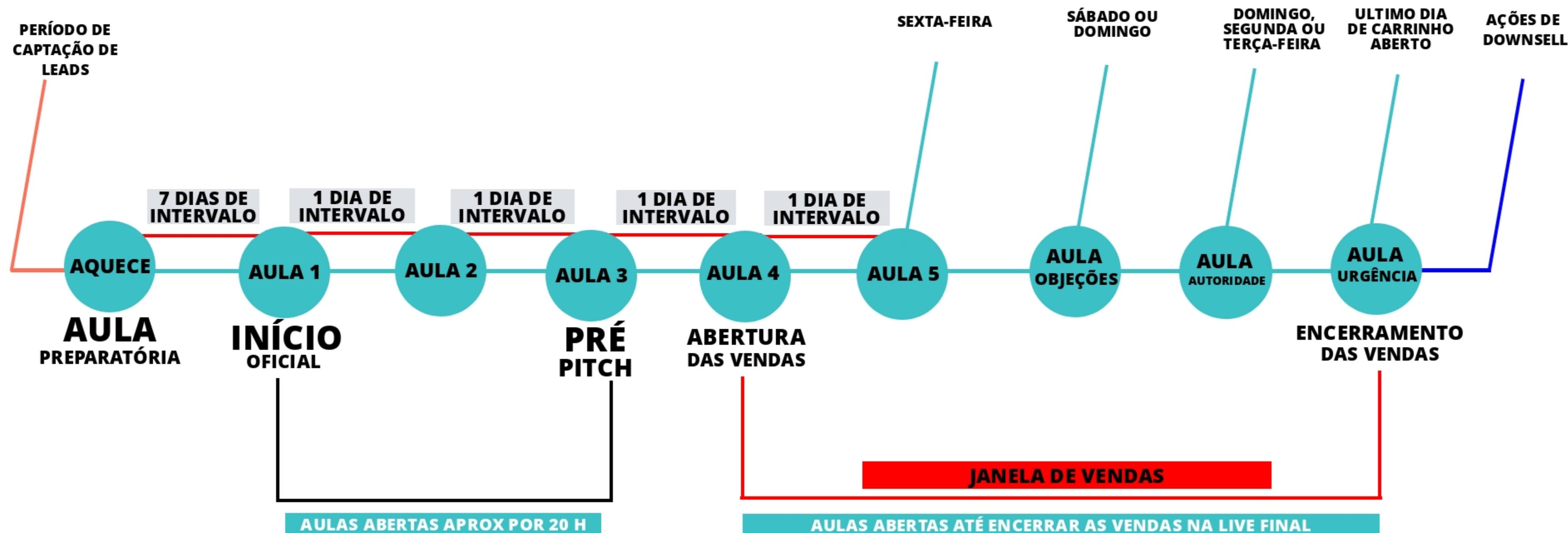
Mentoria Possuído - Encontro 05

Bruno Gimenes | @brunojgimenes

José Vinagre | @josevinagre



LINHA DO TEMPO DE UM POSSUÍDO

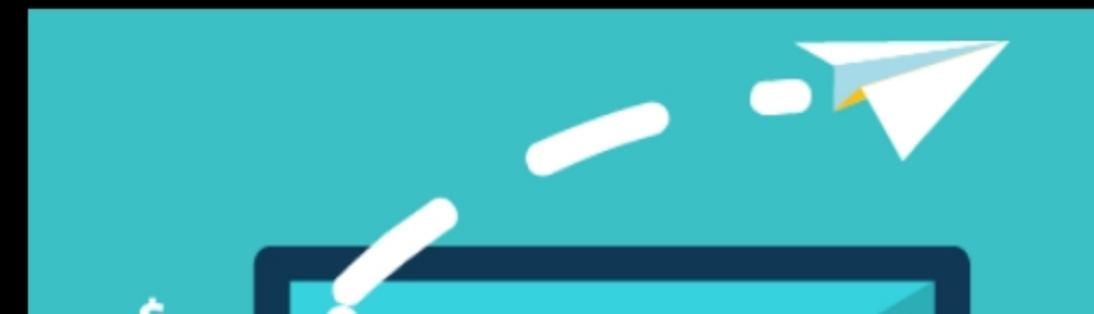


AULA 4

ABRE AS VENDAS

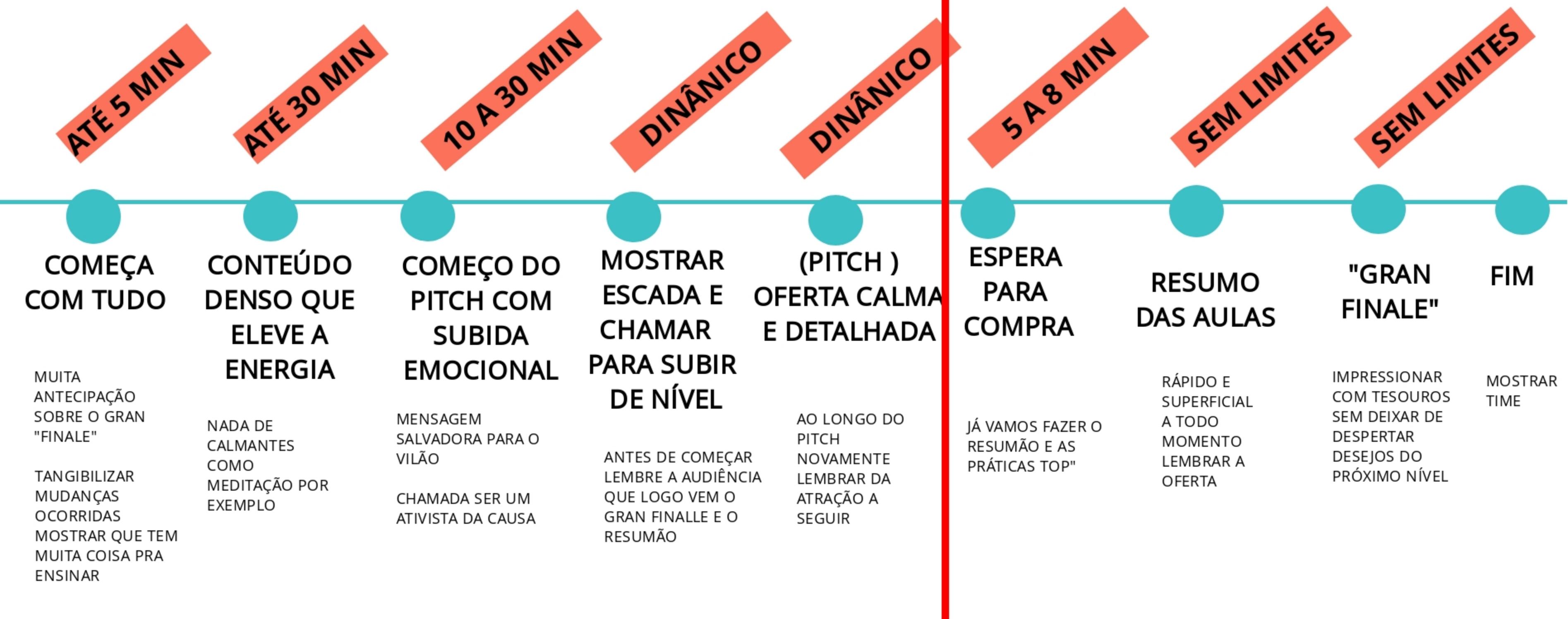


1



2

ROTEIRO RÁPIDO DE AULA DE VENDAS DO POSSUÍDO



ABERTURA

-  **Aula 4 ficará pública até fechar o carrinho**
Ela sai do ar no dia que encerram-se as vendas
-  **Envie emails para lista de ganho prova e dor durante os dias de carrinho aberto**
Normalmente começam no dia posterios ao carrinho aberto
-  **Você pode decidir ou não por lotes diferentes**
Se escolher lotes, antecipe muito bem antes para que todos estejam preparados para comprar rápido
-  **Tenha bônus de escassez na manga**
Bônus ao vivo e primeiros inscritos

AULA 5 VENDAS



2

AULA 5

Pública até o final da estratégia

- ✓ **Siga o script slide a slide**

Ele vai te explicar a hora da venda e o que muda na energia do expert.

- ✓ **Peça para audiência escrever no chat quem perdeu a aula 4**

"Escreva eu perdi, se você perdeu a aula de ontem"

- ✓ **Ao final da aula dizer que terão aulas extras surpresa**

Divulgue dia e hora da próxima aula extra e explique o motivo. Exemplo:
"Pessoal, peço desculpas, tá impossível de responder todas as dúvidas por isso amanhã faremos uma aula especial sobre..... xyz e ainda responderemos mais perguntas, desse jeito poderemos aprofundar mais"

AULA EXTRA 1

OBJEÇÕES



3

4

OBJEÇÕES

PROVÁVEL AULA 6

Pública até o final da estratégia

✓ **Responda perguntas para esses objetivos:**

- 1-)matar objeções,
- 2-)mostrar o poder do seu produto
- 3-)Despertar desejo de estar no grupo, de pertencer ao movimento
- 4-)Mostrar que a coisa certa a fazer é entrar no seu programa
- 5-)Mostrar que vale muito a pena fazer parte da turma
- 6-)Mostrar que é a pior decisão ficar de fora

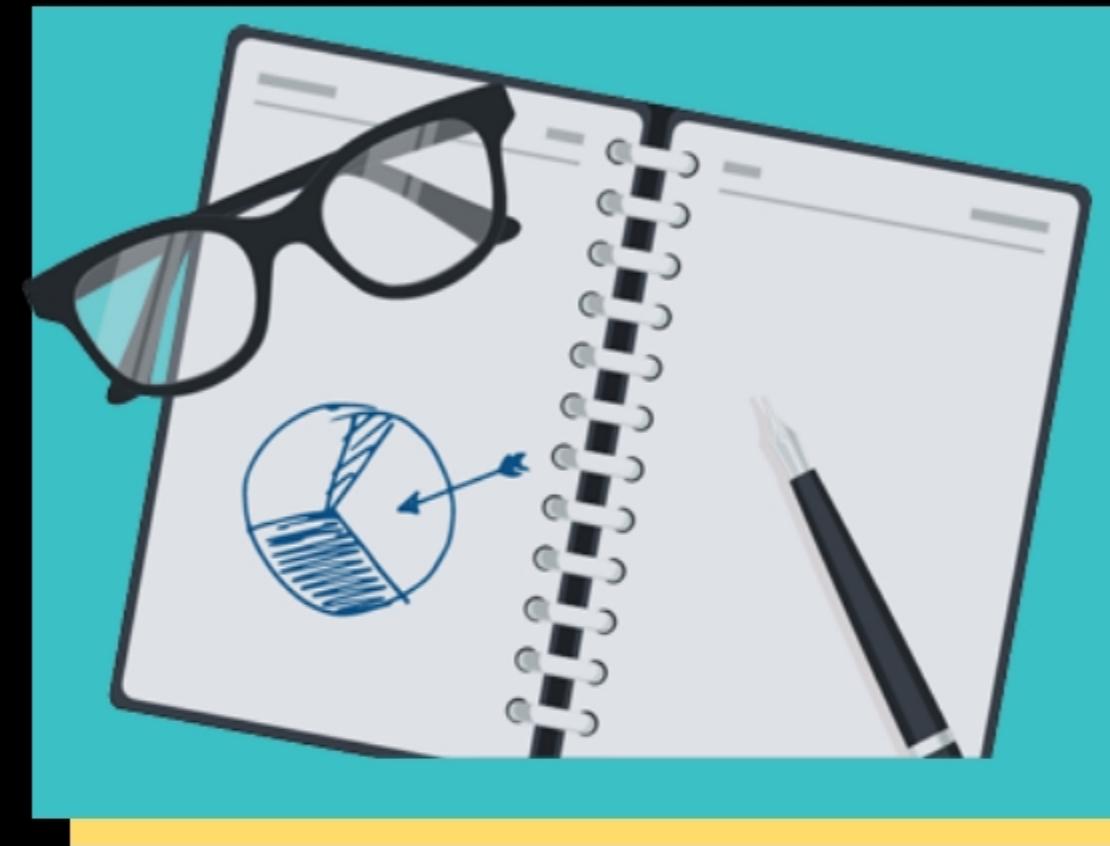
✓ **Nunca chame essa aula de bate-papo ou perguntas e respostas**

Invente uma dinâmica para aula não parecer chata, exemplo sorteio nos potes, flipchart, post its, roletas, etc

✓ **Siga religiosamente o script de aula de objeções**

AULA EXTRA 2

AUTORIDADE



4

AUTORIDADE

PROVÁVEL AULA 7

Pública até o final da estratégia

✓ **O objetivo desta live é: O Expert é foda e ele domina o assunto!**

Aula que deve despertar o sentimento de que o melhor a fazer é estar junto do expert, seguir seus passos e seu método.

✓ **Capriche no nome**

Não chame de simples mentoria ou qualquer coisa que já tenha visto antes na internet!

✓ **Siga religiosamente o script de aula de autoridade**

AULA EXTRA 3

ESCASSEZ E URGÊNCIA



5

ESCASSEZ E URGÊNCIA

PROVÁVEL AULA 7

✓ **O objetivo desta live é
TANGIBILIZAR o poder
do movimento realizado**

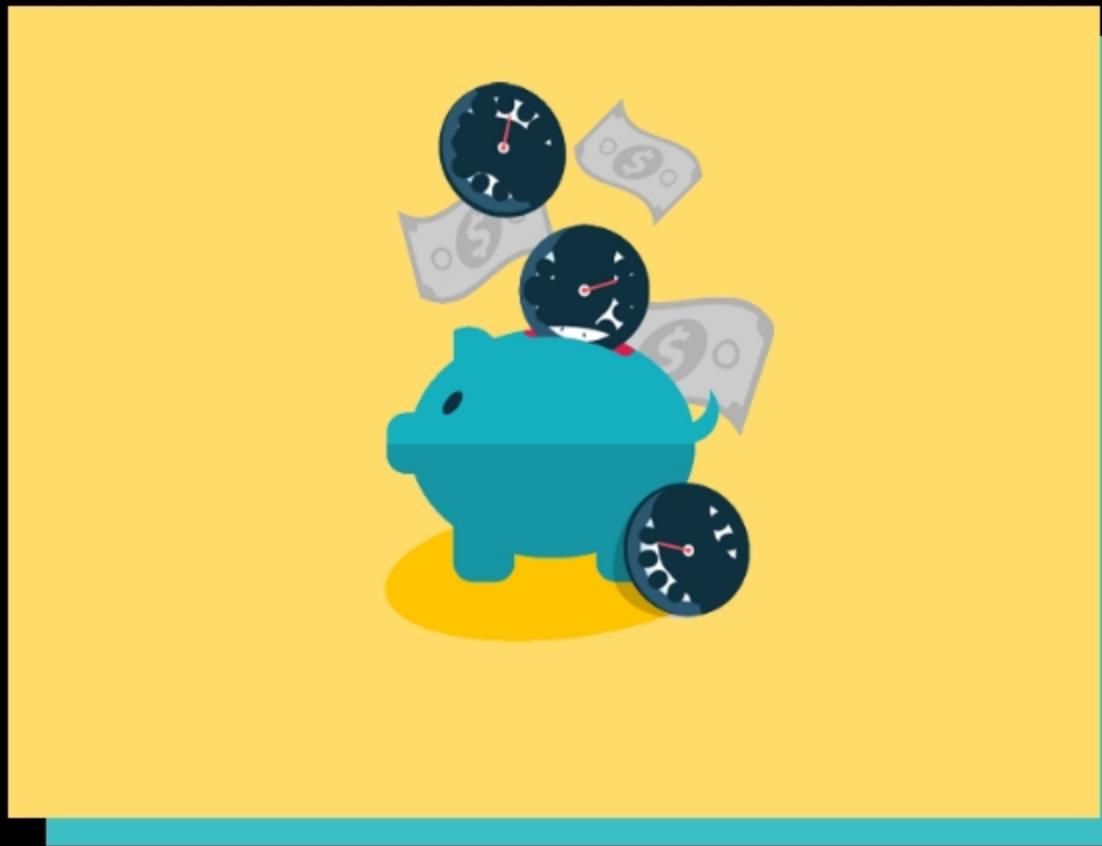
✓ **Capriche no nome**

A idéia é um nome que celebre! O que começa tem que terminar, tudo tem um ciclo! Efeito encerramento de olímpiadas

✓ **Siga religiosamente o
script de aula de
escassez e urgência**

NÃO TEM
OVO DE OURO
HOJE?

TROCA DE LOTE



6



COSTELÃO



7

COSTELÃO 12 HORAS



✓ Um documentário institucional em looping rodando no mesmo canal do youtube no modo estreia ou falso ao vivo pelo obs

Alguém do time precisa ficar de olho no chat

✓ Use nos últimos dias de carrinho aberto

O QUE COLOCAR NO SEU COSTELÃO ?

- ✓ Abertura e vinheta do mesmo possuído
- ✓ Motivacional. Frases do expert, frases de impacto, etc
- ✓ Mini vídeo de vendas
- ✓ Todo tipo de prova
- ✓ Storytelling sobre o expert e sobre a empresa
- ✓ Tour virtual da plataforma do curso e da empresa
- ✓ Institucional da empresas
- ✓ Link fácil + QR Code

HAD