

MÉTODO  
**CORRETOR**

DE



FECHE VENDAS  
**TODOS OS MESES**



## 3.12. PERFORMANCE



# **5 PRINCÍPIOS DOS CORRETORES DE IMÓVEIS QUE ALCANÇAM RESULTADOS**

1. Desejo
2. Fé
3. Decisão
4. Plano
5. Persistência

O ponto de partida  
de todo resultado é o  
**desejo** de alcançá-lo.

- Desejos fracos = resultados fracos

**Se você não tem fé  
de que é possível,  
não será!**

- Só vai ser quem já é!

**”O valor de uma  
decisão depende da  
coragem necessária  
para cumpri-la”.**

- Quem toma a decisão definitiva de procurar emprego, está abrindo mão da sua liberdade financeira.

**Desejo sem ação é  
desperdício! Tenha um  
plano exequível e se  
esforce para realizá-lo!**

- Um plano ruim é melhor que plano nenhum;
- Ajuste sempre que necessário.

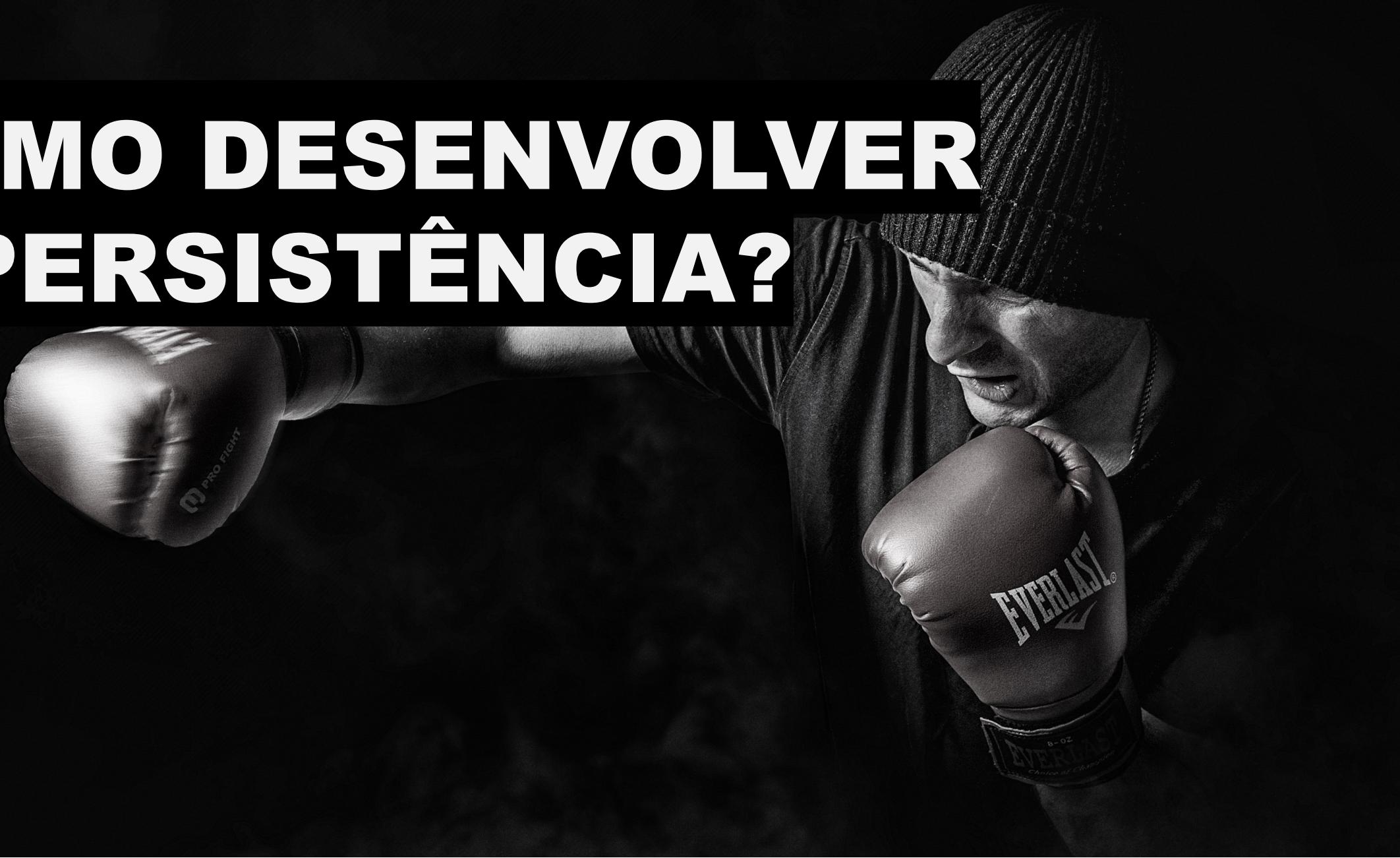
# **NENHUMA QUALIDADE SUBSTITUI A PERSISTÊNCIA!**

- Principalmente no começo, quando as coisas serão difíceis e você VAI QUERER desistir.

# **SEU DESEJO SERÁ COLOCADO À PROVA!**

- Todas as pessoas que alcançaram sucesso, em algum momento foram testadas. Parece até uma prova de fogo, para que o sucesso só esteja ao alcance daqueles que realmente o querem e merecem;
- Muitos se sentem abatidos e decidem não se recuperar (obstáculos são inevitáveis).

# COMO DESENVOLVER A PERSISTÊNCIA?



## **1. Propósito/ objetivo bem definido**

Planejamento de Carreira

## **2. Um plano de ação com ações contínuas**

Método Corretor de Elite

## **3. Mindset blindado para influências negativas**

Prinípios do Personal Broker - destravando seu mindset

## **4. Se aproximar de pessoas com objetivos similares aos seus**

Comunidade



# COMEMORE SEUS RESULTADOS!

- Cuidado com o "EU MEREÇO"
- Continue...



# EXERCÍCIO

- Exercícios na apostila

# OBRIGADO



**RICARDO**  
MARTINS

MÉTODO  
**CORRETOR**



FECHE VENDAS  
**TODOS OS MESES**