

# COMO INICIAR NO MERCADO DE PLR

**Você deve iniciar com, no mínimo, R\$ 3.000.  
Caso não tenha essa quantia, siga os seguintes passos:**

## **Comece com o tráfego de negócios locais**

Ofereça seu trabalho para o dono de qualquer estabelecimento do seu bairro com a seguinte metodologia:

**Encontre a dor dele = pergunte se gostaria de vender mais**

**Explique como faria para ajudá-lo à vender mais =**

Digamos que o dono do estabelecimento esteja disposto a gastar R\$ 10 por dia e que a cada dia conquiste 10 clientes, o Custo Por Aquisição (CPA) seria de R\$ 1. Numa projeção de que o produto do seu cliente custe R\$ 15, o lucro dele seria de R\$ 150 (10 x 15) por dia!

**Cobre um bom preço = o mais correto seria cobrar um preço abaixo do mercado, o mais adequado seria R\$ 300 reais pelo serviço prestado.**

**Conforme sua experiência for aumentando juntamente com sua demanda, aumente seu preço.**

Pegue uma das promoções mais relevantes do estabelecimento e divulgue através do tráfego pago, automatize uma mensagem direta do WhatsApp e pronto! O serviço está completo!

No final de tudo o proprietário teria lucrado R\$ 4.500 (150 x 30) a mais no mês. Contando com que ele gastaria R\$ 300 / mês com anúncios, mais R\$ 300 com seu serviço, o contratante ficaria com R\$ 3.900.

**Algumas pessoas optam por trabalhar apenas com Tráfego Pago pela comodidade que o trabalho proporciona, visto que uma vez automatizado, basta manter os aportes financeiros diários dos anúncios.**



# COMO INICIAR NO MERCADO DE PLR

**Agora que tem condições, hora de investir no  
mercado de PLR  
(Private Label Rights / Direito Privado de Revenda)**

**PLR's são produtos informativos digitais que a partir do momento que se compra, é todo direito privado de revendê-lo.  
Junto à compra do PLR, serão adquiridos os:**

- Direitos de Revenda;
- Direitos de revenda principais;
- Direitos de Marca Própria;
- Direitos de doação;
- Oferecido como bônus;
- Direitos autorais completos do produto;
- Direitos autorais gráficos completos;
- Pode modificar o produto;
- Embalado com outros produtos;
- Adicionado a sites de membros pagos;
- Adicionado a sites de membros gratuitos;
- Pode publicar off-line;
- Pode vender em sites de leilões.

**Após adquirir o produto, deve-se estabelecer uma estratégias de vendas deste produto, as mais comuns e recomendadas são feitas através de **VSL'S (video sales letter / vídeo de vendas letrado)****

**O método funciona através de um passo-a-passo:**

Sempre se inicia com uma história;

Se apresenta um produto como solução;

Vídeos provando que o produto funciona através de depoimentos;

E no final a chamada para compra do produto.

**Pronto! Agora você tem tudo que é necessário para iniciar o  
tráfego do seu produto!**