

OS 10 PASSOS PARA UMA REUNIÃO DE FECHAMENTO

1.

Para fins didáticos é interessante apresentar 10 passos que podem e ajudar na hora de estruturar uma reunião de fechamento. Esses 10 passos são: aparências; confiança fede; seja palestrante e professor;

2.

O seu cartucho de balas; hora da consultoria, porque, porque, porque; usando sua munição; a técnica ESQ de quebrar objeções; CTA final e *follow up*.

3.

Leia os próximos 10 materiais na sequência para aprender todo o conteúdo de forma integral. Faça muitas anotações das aulas para se lembrar na hora de marcar um encontro com o cliente.

4.

Não se esqueça que as reuniões de fechamento precisam ser gravadas. essa forma, você vai melhorar sua performance à medida que mais encontros acontecerem.

