

Áudio para oferta de Downsell pós Select Meteórico

Olá todos do Grupo Select. Bom dia, bom dia!

Olha só, você que permaneceu aqui no grupo e não conseguiu aproveitar a chance de se inscrever no [NOME DO HIGHTICKET] fica ligado o que eu vou dizer aqui nesse áudio.

Aqui na empresa nós consideramos demais as pessoas que se aproximam da gente. E esses dias aqui no grupo, essa foi a nossa sensação, que estamos mais próximos.

Não foi dessa vez que você entrou no [NOME DO HIGHTICKET] mas tudo bem, eu entendo, entendo de verdade que cada um tem seu momento suas próprias limitações.

Mas, olha só... o nosso desejo é não deixar ninguém para trás.

Para você que não conseguiu ingressar por questões financeiras, eu quero te dizer que existe uma outra solução bem mais em conta que vai te ajudar com [AQUI VOCÊ DESCREVE O PROBLEMA].

Deixa eu te falar do [NOME DO PRODUTO DOWNSELL]

[DESCREVA AQUI O PRODUTO DOWNSELL]



Nota: Ao final da descrição, destaque o preço e apresente o contraste entre os preços.

Olha só, ontem a inscrição do [NOME DO HIGHTICKET] foi de R\$ XXX. Mas você que não dispõe desse recurso pode se juntar ao time adquirindo o [NOME DO DOWSELL] por R\$ XXXX.

É uma diferença bem grande, de XXX por menos de XXXX.

É claro, não é o mesmo produto, mas eu te garanto que esse passo que você vai dar hoje adquirindo o [NOME DO DOWSELL] vai mudar a sua realidade muito rapidamente também.

Eu vou deixar o link de inscrição aqui abaixo para você e eu espero fortemente que você ingresse no time de (Alunos, clientes, como você queira chamar) dessa vez.

Vem! Vem pro time. É hora de unir-se aqueles que tem a solução. Vejo você no [NOME DO PRODUTO]

"O mundo é liderado por quem cria os padrões"
Talles Quinderé