

Vantagens dos Marketplaces

Utilizar marketplaces para vender produtos traz uma série de benefícios, considerando que:

Selecione uma alternativa

- A** Após a venda não é preciso se responsabilizar por nada, evitando desgastes, já que os marketplaces se encarregam dos procedimentos que envolvem clientes.
- B** É possível vender sem a necessidade de gastar em marketing e fluxo de caixa adiantado porque o pagamento normalmente se dá em 15 a 30 dias da venda.
- C** A venda sai a custo zero já que não é necessário pagar por marketing, custos de banco e logística, por exemplo. O investimento é nulo para gerar faturamento.
- D** Adquire-se uma série de clientes novos e seus respectivos dados, sem gastar em marketing, o que poupa uma enorme despesa.