

CONFERÊNCIA DE RECEBIMENTOS POR CARTÃO DE CRÉDITO

#11

Você precisa ter muito cuidado e atenção com essas empresas de cartão de crédito, porque muitas vezes eles combinam uma taxa e do nada estão te cobrando outra, ou não estão te passando o dinheiro correto.

Todos os lojistas que eu conheço já tiveram problemas com máquinas de cartão.

- Então é muito importante que vocês confirmem tudo!

CONSIDERE AS TAXAS DO CARTÃO

- Uma porcentagem das suas vendas vão ficar para as maquininhas de cartão, se no mês você vendeu 100 mil reais, não terá todo esse valor na sua conta, por exemplo;
- Na hora de calcular seu lucro, não se esqueça de considerar as taxas;

SOFTWARE

Se você tiver um software de gestão comercial, alguns tem a possibilidade de você fazer uma conciliação bancária.

O que seria isso: ele pega o valor bruto de vendas que você fez e confere com seu extrato quando você recebeu e confere se as informações estão corretas.

- Se você não tiver o software, você precisa fazer manual mesmo, mas não deixe de conferir.

CONFERÊNCIA DE RECEBIMENTOS POR CARTÃO DE CRÉDITO

PLANILHA

Na mesma planilha que utilizamos nas outras aulas, na aba detalhamento de vendas, o campo valor descontado, vocês precisam colocar no caso de pagamento de cartão de crédito, no cartão de débito e no boleto, para vocês saberem quanto estão ganhando líquido em cada compra.

- Como fazer isso: Vocês vão entrar no site da empresa que trabalham com a maquininha, fazer o login, entrar em informações e conferir venda por venda, para saber quanto eles estão descontando, aí você preenche na planilha;
- Geralmente boleto é uma taxa fixa, o ideal é conferir com a empresa que trabalha;
- Na planilha depois de colocar o valor descontado, você terá a taxa exata que eles estão te cobrando, se estiver a mais que o combinado, você precisa ligar para a central e relatar o problema;

MEU CONSELHO

É necessário colocar todos os valores, se você esquecer de colocar alguma informação, irá atrapalhar o seu resultado do fluxo de caixa e dre.

É algo muito simples, só dá o trabalho de conferir venda por venda, mas isso é essencial para as finanças da sua empresa.