

# Áudio e Mensagens de Corte

## Módulo Follow Up - Aula Áudio e Mensagens de Corte

### Mensagens de corte para ressuscitar contatos no final da cadência

Refaça a pergunta com emoji (carinho envergonhada, chorando..)

Tenha uma cadência bem definida com a ordem das mensagens e o ponto final.

Saiba a hora de parar!

1.

- ☹️ Tentei 5 vezes (cite dias e horários) e estou inclinado a finalizar minhas tentativas para não ser chato e inconveniente. É PRIORIDADE resolver XXX questão ou posso concluir minha consultoria/atendimento com a sensação de que perdi a venda mais ganhei um amigo? EMOJI?

2.

- ☹️ Não vou ser inconveniente, insisti até aqui porque desde o primeiro dia que conversamos, ESCOLHI dar 100% da minha energia para esse projeto acontecer. Inclusive nunca falhei em uma reunião ou proposta.

Seja franco:

- ☞ Você desistiu do projeto? Ou tem algo que eu e você precisamos alinhar para resolver definitivamente XXX problema?
- 

3.

- ☞ João, já teve uma situação com um cliente que parou de me responder como uma forma educada de dizer que não está interessado em resolver xxx problema e na minha solução?
  - ☞ É o seu caso? Devo ainda lutar para que essa negociação aconteça e para ter você como um caso de sucesso?
- 

4.

- ☞ Me perdoe João, pode falar a real... faltou algo no meu atendimento para que você educadamente pare de me responder?
- 

5.

- ☞ Oi João
- ☞ To tentando contato contigo de todas as maneiras possíveis nos dias dias, mas não tive sucesso e nem seu retorno.
- ☞ Sendo bem realista pelo respeito que temos um pelo outro, posso entender que sua indiferença é um sinal de falta de interesse e devo tomar nossa negociação como encerrada?

---

6.

 Você desistiu do projeto?

Deixe o silêncio ensurdecedor constranger ele a responder você...

---

7.

 João? A empresa XXX concorre com você? (use a sequência)