

ENCONTRANDO FORNECEDORES E COMPRA DE MERCADORIA

#7

Esse assunto gera muitas dúvidas, e eu sempre sugiro vocês irem até os polos atacadistas para conhecer fornecedores. Não tem forma melhor do que ver os produtos pessoalmente, tocar nos tecidos, analisar os acabamentos e etc.

Irei dar algumas dicas de como encontrar bons fornecedores:

- Uma ótima forma de buscar fornecedores pelas redes sociais é através de digitais influencers da região deles;
- Outra ideia é seguir perfis especializados no assunto;
- Seguir shopping atacadistas;
- Regra 121 - não sugiro comprar 1 peça de cada modelo, compra 1-P/2-M/1-G;
- Compre mais quantidade de produtos que possuem maior margem de lucro e que tenha mais chance de venda - só assim você entenderá se ele vende mais do que os outros;
- Invista em peças básicas- muitas pessoas compram peças estampadas e quando vão montar looks nada combina com nada;
- Compre a grade dos jeans- se você está começando é melhor que você tenha 2 grades de jeans do que varias peças diferentes em cada tamanho. - escolha modelos chave;
- Se você possui um orçamento apertado, não tente aumentar muito seu mix de produtos, pois irá acabar tendo 5 blusas, 3 calças, 4 sapatos, 3 cintos...

ENCONTRANDO FORNECEDORES E COMPRA DE MERCADORIA

- Tamanho único (pense na sua estratégia) - é muito mais fácil começar vendendo peças tamanho único, porque teria menos variações das peças, mas aí teríamos que pensar se isso combina com seu público alvo. A maioria dos tamanhos únicos vestem 36/38, são tamanhos pequenos, se seu público alvo for esse perfeito!
- Sugestão: comece com algo específico (loja especializada em tshirt - funciona muito para lojas online, físicas deve-se ter um cuidado maior);
- Quanto investir? O que você tem (com sabedoria - nunca invista tudo que você tem). Não sugiro para uma primeira ida a Sp ou outro polo comprar mais de R\$3000,00 para uma loja online;
- Loja física já é bem diferente, pois depende do espaço que você tem, da metragem das araras para saber quanto precisa para encher a loja, como é algo muito particular não consigo orientar vocês sobre isso;
- Eu sempre digo para vocês que para vender online é melhor quantidade do que variedade!