

Mapa do Tesouro - Low Ticket Latam

- Mercado mais inexplorado e com menor nível de sofisticação (as pessoas viram menos ofertas)
- Pessoas em geral são mais pobres
- E com nível de entendimento menor
- Tentar vender para o Latino médio pode não ser uma boa ideia por causa disso, não vão entender ou não vão ter condição de comprar
- Então é legal vender produtos para profissões específicas que as pessoas tenham um bom poder de compra
 - Ex: se você vende para profissionais da saúde tipo médicos, eles tem dinheiro e inteligencia para comprar o seu produto
 - E aí você soma um nível de sofisticação menor do mercado em um público que tem condição de comprar
- Minha sugestão é sempre validar primeiro aqui no Brasil, para depois jogar latam
- É mais simples do que você imagina, basicamente basta você traduzir para espanhol e subir o produto na Hotmart
- Existem algumas peculiaridades sobre precificação e detalhes na hora de rodar que irei falar aqui pra vocês, mas fora isso é literalmente só traduzir, subir o produto e começar a rodar
- Além do filtro por profissão, você pode fazer um filtro por país
- Hotmart ela só deixa você sacar depois de 15 ou 30 dias