

# **Headline Principal**

O resultado que a pessoa terá + quebra de objeção

VÍDEO DE VENDAS

**APERTE AQUI PARA AUMENTAR SUAS VENDAS**

## **GRANDE PROBLEMA/SONHO**

Lead apresentando problemas

## **PROMESSA FORTE**

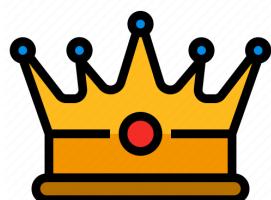
O que você vai aprender + qual resultado terá

**Com o NOME DO PRODUTO, você vai conseguir:**



**Transformação 1**

Explique



### Transformação 2

Explique.



### Transformação 3

Explique



### Transformação 4

Explique

**APERTE AQUI PARA GARANTIR SUA VAGA NO PRODUTO**

## HEADLINE PARA APRESENTAR O AUTOR

**Nome**

**FOTO**

Apresentação falando sobre porque é capaz de ensinar sobre aquele tema específico.  
Esqueça qualquer outra autoridade que não tenha a ver.

# **HEADLINE PARA DEPOIMENTOS**

INTRODUÇÃO

-depoimentos-

**CHAMADA PARA AÇÃO**

# **PROMESSA DO PRODUTO**

Apresente seu produto

Quais os principais benefícios/módulos

- Benefício 1/Módulos
- Benefício 2
- Benefício 3
- Benefício 4
- Benefício 5
- Benefício 6
- Benefício 7

# **BÔNUS**

**Bônus 1**

Explicação

**Preço**

### **Bônus 2**

Explicação

**Preço**

### **Bônus 3**

Explicação

**Preço**

### **BÔnus 4**

Explicação

**Preço**

## **Consolidado dos bônus**

### **Chamada para uma atitude**

Principais motivos para comprar

Tudo o que vai levar

~~De: PREÇO DO CURSO + BÔNUS~~

**Por apenas: 12x de preço real**

ou PREÇO REAL à vista.

*\*Essa promoção vai se encerrar no dia 10/06 às 23:59\**

UMA FRASE QUE FAÇA A PESSOA TER VERGONHA DE NÃO COMPRAR

**APERTE AQUI PARA SE TORNAR A PROMESSA**

## **Garantia**

UM BOM MOTIVO PARA A GARANTIA