

MATERIAL DE APOIO

MÓDULO 01

plano é

AULA 04

QUESTIONÁRIO PARA DEFINIÇÃO
DO MODELO DE NEGÓCIOS

8. Qual das negociações abaixo faz mais sentido para você?

- Divisão proporcional do faturamento dos lançamentos*
- Setup inicial + divisão proporcional dos lançamentos*
- Fixo mensal*

9. Qual dos formatos abaixo para formalizar o seu projeto com o expert faz mais sentido para você?

- Contrato de prestação de serviço*
- Contrato de parceria*
- Sociedade com o meu expert*
- Fixo + Royalties (Modelo JP Hotmart)*

10. Escolha o formato da sua empresa:

- Home Office*
- Empresa física*

11. Quantos experts você gostaria de ter na sua carteira após 1 ano de funcionamento?

12. Quantos expert você gostaria de ter na sua carteira após 3 anos de funcionamento?

13. Qual o objetivo de faturamento anual você espera atingir com a sua agência de lançamentos no próximo ano?

14. Qual o objetivo de faturamento anual você espera atingir com a sua agência de lançamentos no 3º ano da sua agência?

plano vê

PRODUZIDO POR:

AUTORIA:
Ellen Salomão

PRODUÇÃO:
Felipe Botelho e Guilherme Rezende

DIAGRAMAÇÃO E DIREÇÃO DE ARTE:
Gubbio Adson e Pedro Veloso