

MÉTODO
CORRETOR

DE



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES



3.2.OBJETIVOS

Relacionamento

Reputação

Resultados

... por meio de
bons negócios!



PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- DETERMINADO: Decidiu SER corretor e investe na própria carreira;
- PERSISTENTE: Tem visão de longo prazo e não desiste do cliente na primeira venda perdida;
- ESTRATÉGICO: Sabe que crescer sozinho é muito mais difícil, por isso busca parcerias estratégicas;
- FOCADO EM RESULTADO: Está cercado de pessoas de resultado;
- TEM QUALIDADE: Tem consciência de que precisa entregar qualidade no SERVIÇO que presta



OBRIGADO



RICARDO
MARTINS

MÉTODO
CORRETOR



FECHE VENDAS
TODOS OS MESES