

# BLUE ENGLISH

## ADVANCED

LEVEL 2

Aprenda inglês com a inovadora  
metodologia Blue English

EBOOK  
+  
AUDIO



Blue English



## O que é o método Blue English?

Durante meus primeiros anos de ensino em escolas de idiomas, percebi que muito do que era visto em sala de aula acabava sendo perdido, por mais intensa que a aula fosse ou mais concentrado que o aluno estivesse.

Grande parte do vocabulário utilizado em aula acabava sendo esquecido pelo aluno posteriormente, e boa parte dos acertos de pronúncia também.

Ao longo da minha experiência de ensino e vivência tanto nos Estados Unidos e na Inglaterra, desenvolvi uma metodologia própria e extremamente eficiente, na qual, os alunos realmente aprendem o idioma e não o esquece.

Este método foi lapidado por mim ao longo dos anos, e hoje, proporciona ao aluno a absorção quase que completa do conteúdo visto em aula, fazendo com que ele agregue rapidamente vocabulário, domínio de pronúncia, domínio de escrita, compreensão oral e poder de articulação verbal.

**Rege Pestana**

## Como utilizar este material.

Este e-book deve ser considerado como complemento das videoaulas.

### Diferentes símbolos

Você encontrará vários símbolos neste livro, eles te ajudarão a lembrar e consolidar o aprendizado. Veja a descrição de cada um deles:

 **Acompanhe a lição com o áudio.**

 **Just listen** - Apenas escute (prestando muita atenção na pronúncia).

 **Ask** - Apenas pergunte (tentando imitar a pronúncia do locutor).

 **Answer** - Apenas responda (tentando imitar a pronúncia do locutor).

 **Repeat** - Repita (imitando de forma precisa a pronúncia).

 **Don't forget:** Não se esqueça: Aspectos chaves que devem ser lembrados e consolidados do aprendizado.

 **Attention!** Atenção: Peço sua atenção sobre conceitos linguísticos de alta importância.

 **Know more:** Saiba mais: Informações adicionais sobre temas gramaticais de interesse, mas não imprescindíveis para aprender a falar o idioma de forma fluente.

 **Shadowing**  Leia o texto simultaneamente com o professor.

 **Your notes:** Seguramente você necessitará um espaço para suas anotações. Algumas vezes disponibilizo um espaço para este fim.

 **Watch the lesson:** Antes de fazer os exercícios, recomendo assistir novamente a aula em questão.

## Advanced 2 - Lesson 25

### Business English

In the lesson fifteen and seventeen from this module, we learned a vocabulary related to the “**marketing department**”.

Nesta aula, aprenderemos um vocabulário bastante útil, para ser utilizado no trato com “**clientes**” ou “**fornecedores internacionais**”.

O domínio deste vocabulário, pode significar a diferença entre “**vender**” ou “**não vender**”, entre conseguir um “**bom preço**” ou um “**preço exorbitante**”.

Our first word is the verb “**to agree**”. Você já viu que, “**to agree**”, significa “**concordar**”, além de “**concordar**”, “**to agree**”, também pode significar “**combinar**”.

Example:

- **We agreed that she was going to launch the product.**
- **Nós combinamos que ela ia lançar o produto.**

“**To keep one’s word**”: A expressão “**To keep one’s word**”, significa “**Alguém manter sua palavra**” ou “**Alguém cumprir sua palavra**”.

Na posição onde está “**one’s**”, vai um adjetivo possessivo (my, your, his, her, our, their.)

- **If you keep your word, I will keep mine.**
- **Se você mantiver sua palavra, eu manterei a minha.**

“**To make a deal with somebody**”: The expression “**To make a deal with somebody**”, means “**Fazer um trato com alguém**”.

Example:

- **I made a deal with them.**
- **Eu fiz um trato com eles.**

“**Supplier**”: The noun “**supplier**”, means “**fornecedor (a)**”.

Example:

- **Who is your supplier?**
- **Quem é o seu fornecedor.**

“To be straight”: A expressão “To be straight”, significa “ser direto (a)”.

Example:

- **Let's be straight with each other.**
- **Vamos ser diretos um com o outro.**

“Deadline”: The word “deadline”, means “prazo”. “Cumprir um prazo” é “to meet a deadline”.

Example:

- **Our supplier didn't meet the deadline.**
- **Nosso fornecedor não cumpriu o prazo.**

Let's practice!



- 1) He never keeps his word.
- 2) My supplier was supposed to call at seven o'clock.
- 3) Are you gonna keep your word?
- 4) We agreed to buy this product.
- 5) Is the salesman being straight?
- 6) Are they going to meet a deadline?



Before doing your homework, please watch the lesson 25.

**1) Listen to the audio and write in front of its respective number:**

- 1) -----
- 2) -----
- 3) -----
- 4) -----
- 5) -----
- 6) -----
- 7) -----
- 8) -----
- 9) -----
- 10) -----

## Answers:

- 1) We can't meet this deadline.
- 2) He told me she wasn't straight with him.
- 3) Was I supposed to be straight?
- 4) I always keep my word.
- 5) You were supposed to keep your word.
- 6) I made a deal with my client.
- 7) We agreed that you were going to launch the product.
- 8) They should meet the deadline.
- 9) Is the saleswoman being straight?
- 10) Will our competitors keep their word?