

COPIE O LOOK

4

Nessa aula vou falar sobre a campanha “copie o look”, a continuação do nome da aula é “copie o look e ganhe desconto na compra da produção completa. A ideia dessa campanha é aumentar o ticket médio e fazer com que a cliente leve mais peças.

É muito interessante quando a gente consegue trabalhar mais o mesmo cliente, porque se você consegue vender mais para cada cliente que você tem, você não fica naquele esforço incessante de sempre ter que conquistar mais clientes, você trabalha melhor os que você já tem para depois procurar mais clientes.

A minha sugestão é que você selecione uma semana para realizar essa campanha. Durante todos os dias dessa semana você vai fazer provador para mostrar quais peças estão disponíveis, você vai montar produções - e é importante usar o máximo de peças que vocês tiverem para montar essa produção, como por exemplo, um short, uma blusa, um blazer e um colar, para que seu cliente tenha que levar mais produtos - a ideia é que você desperte o desejo do cliente de comprar aquele look completo pelo fato que você vai dar um desconto caso ele leve todas as peças.

COPIE O LOOK

Você vai definir o valor do desconto pela margem que você trabalha na sua loja, para saber se você tem espaço para dar mais ou menos desconto. E não necessariamente essa cliente precisa levar as mesmas cores da produção montada, caso você tenha disponibilidade. É uma ideia simples, que também é trabalhosa, já que precisa fazer provador todos os dias, mas que dá muito resultado.