

MATERIAL EXCLUSIVO PARA ALUNOS

OBJEÇÕES MAIS COMUNS



FÓRMULA
SOU MILIONÁRIA

"Eu não confio"
ou "Não te conheço"

Quebra de Objeção:

- Tenha/construa mais autoridade;
- Mostre depoimentos;
- Ofereça garantia.

"Não tenho dinheiro..." ou
"Não posso comprar no
momento"

Quebra de Objeção:

- Está caro em relação a que?
- Mude a visão do cliente com relação a transformação e valor agregado do seu produto.
- Reforce o parcelamento.

"Por enquanto não preciso"
ou "Depois eu compro"

Quebra de Objeção:

- Use o gatilho da escassez;
- Mostre que o tempo é precioso.

"Nunca ouvi falar" ou
"Ninguém conhece isso"

Quebra de Objeção:

- Isso é novidade (novo);
- Estava em processo de teste e validação antes;
- "Eles" não querem que você saiba disso.

"Não dou conta" ou
"Não consigo aplicar isso"

Quebra de Objeção:

- Mostre que existe um método;
- Mostre que existe um passo a passo.

**"Não posso comprar por..."
ou "algo me impede de
comprar"**

Quebra de Objeção:

- Pergunte porque a pessoa está inseguro;
- Pergunte se tem alguma dúvida;
- Pode ser que nesse momento a pessoa se abra para contar sobre algo de sua vida para você, tenha sensibilidade em ouvir o cliente.

"Esse Produto não
funciona" ou
"Isso não vai dá certo"

Quebra de Objeção:

- Mostre provas sociais;
- Mostre que já deu certo para alguém;
- Depoimentos, Provas, Notícias.

"Isso não da certo pra mim
ou "Não vai dá, eu sou
diferente"

Quebra de Objeção:

- Mostre exemplos extremos;
- Mostre pessoas diferentes que deram certo.

Essa são algumas das objeções que os clientes podem ter, elas variam de nicho para nicho, portanto, estude seu lead e seu nicho de atuação e descreva todas as potenciais objeções que ele possa ter.

Escreva todas as potenciais respostas para quebrá-las. para que quando você precisar já estejam de fácil acesso e você não perca tempo pensando na hora. Porém fique ciente de que as respostas podem ser adaptadas de acordo com cada momento e situação.

Avalie, antecipe e esteja preparado!



Esse material é exclusivo para alunos do **Fórmula Sou Milionária**, não pode ser vendido, distribuído ou copiado sem a autorização prévia dos produtores.