

- 
- 1** Dores, problemas, dificuldades, sofrimentos...
  - 2** Desejos, sonhos, metas, objetivos, realizações
  - 3** Objeções
  - 4** O que ele valoriza, o que acha importante, o que diferencia, o que torna exclusivo, o que torna melhor opção, melhor escolha
  - 5** O que ele odeia, despreza, o que faria ele jamais comprar uma solução, o que faria ele jamais comprar de uma empresa
  - 6** Onde esse potencial cliente está? No Google? No Youtube? Na Display? No Facebook? No Instagram?
  - 7** Em que momento da jornada/nível de consciência ele está?
  - 8** Concorrentes diretos
  - 9** Concorrentes por solução
  - 10** Ofertas Interessantes
  - 11** Observações Gerais
  - 12** Termos de pesquisa interessantes
  - 13** Termos de pesquisa ruins
  - 14** Copy's interessantes



# FOLHA DE RESPOSTAS



# FOLHA DE RESPOSTAS



# FOLHA DE RESPOSTAS



# FOLHA DE RESPOSTAS



# FOLHA DE RESPOSTAS