

RECEBIMENTO POR CARTÃO - ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

#10

Quando contratamos uma maquininha de cartão ou um gateway de pagamento, temos a possibilidade de antecipar ou não os nossos recebíveis.

ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

Quando você faz uma venda parcelada para o seu cliente, ao invés de receber as parcelas mensais, você receberá de uma vez só.

NÃO ANTECIPAÇÃO DOS RECEBÍVEIS

É quando na venda parcelada se seu cliente parcelou de 5x, você vai receber as parcelas referentes a cada mês, no caso em 5 meses.

EMPRESAS

Algumas empresas só trabalham com antecipação, como a PagSeguro, só que existe uma taxa para essa antecipação.

- Eles ficam querendo te vender antecipação, mesmo porque eles ganham muito dinheiro com isso;
- Mas quem está no início a opção é mesmo a antecipação, se você não tiver um bom capital de giro;

MEU CASO

Como no meu início eu não tinha muito capital de giro, eu precisava antecipar e pagar essa taxa, depois que fui consolidando, troquei de empresa e não antecipo mais, no caso não pago mais taxa, aconselho vocês a fazerem o mesmo.

RECEBIMENTO POR CARTÃO - ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

PONTOS IMPORTANTES

- Arque com os custos das taxas do parcelamento;
- Existe um mercado muito competitivo entre essas empresas, e elas disputam as taxas;
- Avalie a reputação da empresa e não só a taxa;
- As taxas mudam de segmento para segmento;
- Existem empresas que a taxa muda conforme a bandeira do cartão;
- Existem empresas que negociam taxas;

QUANDO FOREM CONTRATAR AVALIEM:

- Taxas normais e de antecipação
- Prazo de recebimento
- Reputação da empresa
- Como funciona o saque? vai direto da conta ou você tem que solicitar?
- É possível negociar as taxas?
- Tem taxa para saque?
- Tem opção do cliente pagar o parcelamento?
- Qual maquininha atende suas necessidades?
- Qual bandeiras aceitam?
- Vale alimentação?
- Tem link de pagamento?
- Como são os relatórios?
- Como faço para cancelar uma venda na maquininha?