

CÁLCULO DO PONTO DE EQUILÍBRIO E PROJEÇÃO DE VENDA

#5

É uma aula muito importante para quem está iniciando o seu negócio e ainda não tem muita noção de venda.

PONTO DE EQUILÍBRIO

Ponto de equilíbrio é quando os produtos vendidos pagam todos os custos e despesas fixas e variáveis, então você não tem nem lucro, nem prejuízo.

- Existem 3 tipos de ponto de equilíbrio, mas vamos considerar apenas o financeiro, que nele mostra um valor que precisa vender para não ter prejuízo, nem lucro;
- É muito importante ter esse número para nortear como anda sua empresa;

PROJEÇÃO DE VENDAS

Existem varias formas de fazer, com base no histórico, com base no mercado, com base em ações e também com base no ponto de equilíbrio;

- Excelente para quem ainda não tem ideia de por onde começar.