



COMUNIDADE SOBRAL DE TRÁFEGO

MATERIAL EXTRA

Curso Subido de Prospecção



@pedrosobral

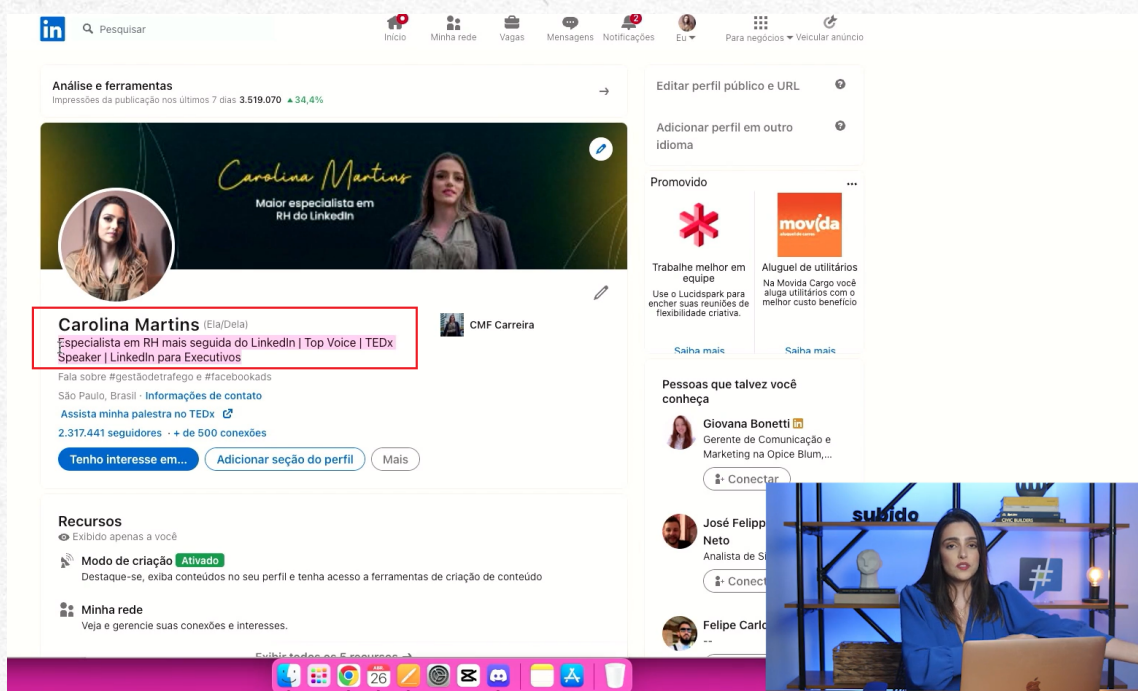


pedrosobral.com.br

Este é um tutorial para encontrar vagas de emprego dentro do LinkedIn. Considerando que 93% dos processos seletivos usam a plataforma, não há dúvida de que você precisa entender como tornar o seu perfil mais atraente para recrutadores e clientes.

Então, acompanhe o passo a passo a seguir.

01 Dentro do LinkedIn, dê atenção ao seu perfil. Preencha corretamente seus dados e coloque as palavras-chave que melhor definem o seu trabalho. Dessa forma, você tem mais chances de ser encontrado por recrutadores e clientes:




02 Em seguida, clique no botão “tenho interesse”:

04 Feito isso, clique na seta que acompanha a última caixa de texto desta seção e selecione **“apenas recrutadores”**. Ao terminar as edições, clique em **“adicionar ao perfil”**:

05 Em **“sobre”** apresente os resultados dos seu trabalho e fale um pouco sobre a sua experiência e suas habilidades comportamentais:

06 Em “**experiência**” cite os seus cargos e as atividades que você desempenhou em cada um deles:


Experiência


**Especialista em RH & Carreira**
CMF Carreira · Tempo integral
dez de 2016 - o momento · 6 anos 5 meses
São Paulo e Região, Brasil


Para empresas:
Outplacement ...


...ver mais


Competências: Avaliação de desempenho










**Consultora de RH**
Fênix RH
ago de 2015 - dez de 2016 · 1 ano 5 meses

Responsável pelos consultores de R&S.
Prospecção de clientes....

...ver mais

Competências: Avaliação de desempenho

**Assistente de RH**
Grupo Trigo
mar de 2015 - ago de 2015 · 6 meses
São Paulo e Região, Brasil

Alinhamento de Perfil;
Recrutamento e Seleção (divulgação de vagas, triagem de currículos, entrevistas);...


...ver mais


07 Continue preenchendo de acordo com o que é solicitado pela plataforma e em “**competências**” coloque todas as suas habilidades técnicas e comportamentais, caso queira:

Competências


Fazer teste de competência

Avaliação de desempenho


 3 experiências na CMF Carreira e em mais 1 empresa

 6 recomendações de competências

Recrutamento e Seleção

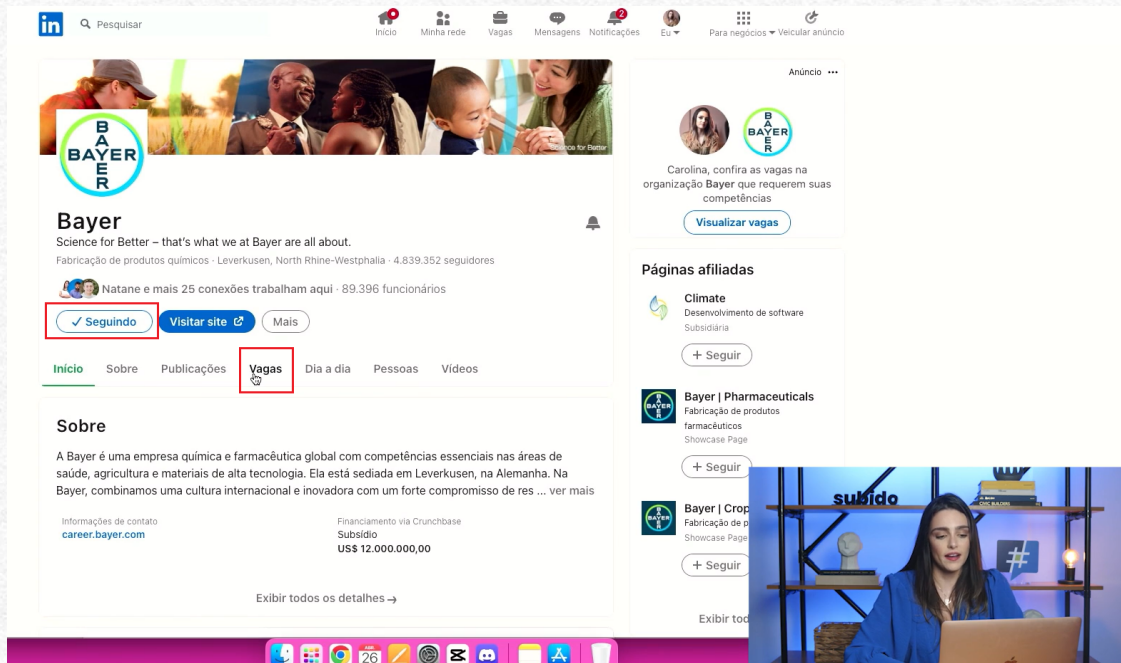
 + de 99 recomendações de competências

Análise de Currículos

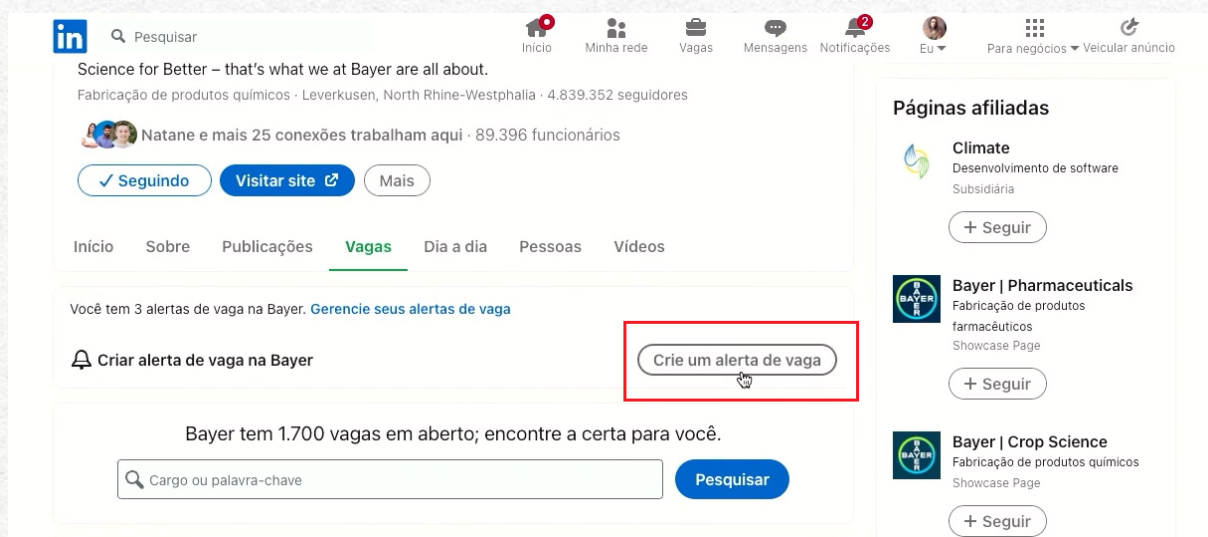
 98 recomendações de competências

Exibir todas as 48 competências →

08 Para encontrar vagas pesquise por empresas, comece a segui-las e clique em **“vagas”**:



09 Caso aquela empresa já esteja com vagas abertas, basta candidatar-se para elas. Caso contrário, clique em **“criar alerta de vagas”**:

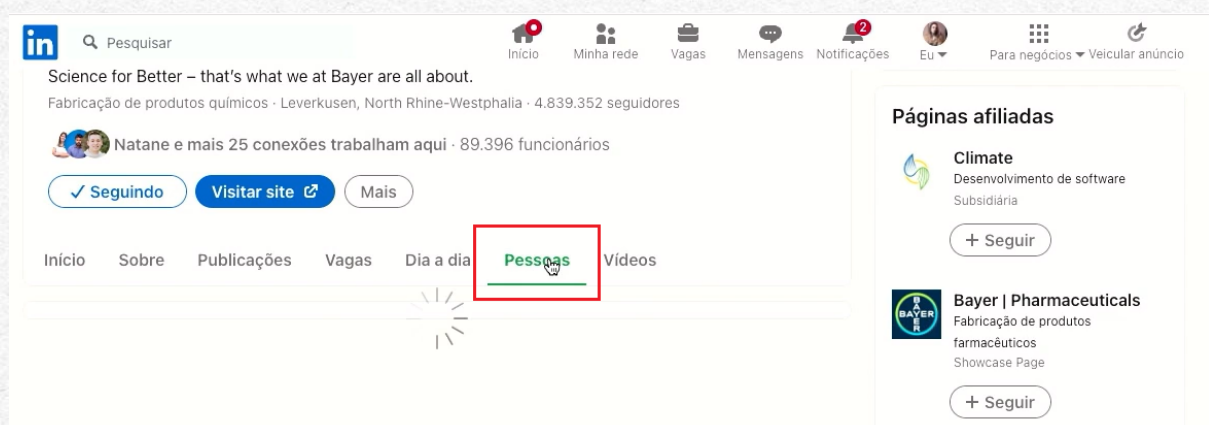


10 Feito isso, preencha as características dessa vaga desejada para que, caso a empresa abra oferte uma oportunidade similar, você seja avisado pelo LinkedIn:

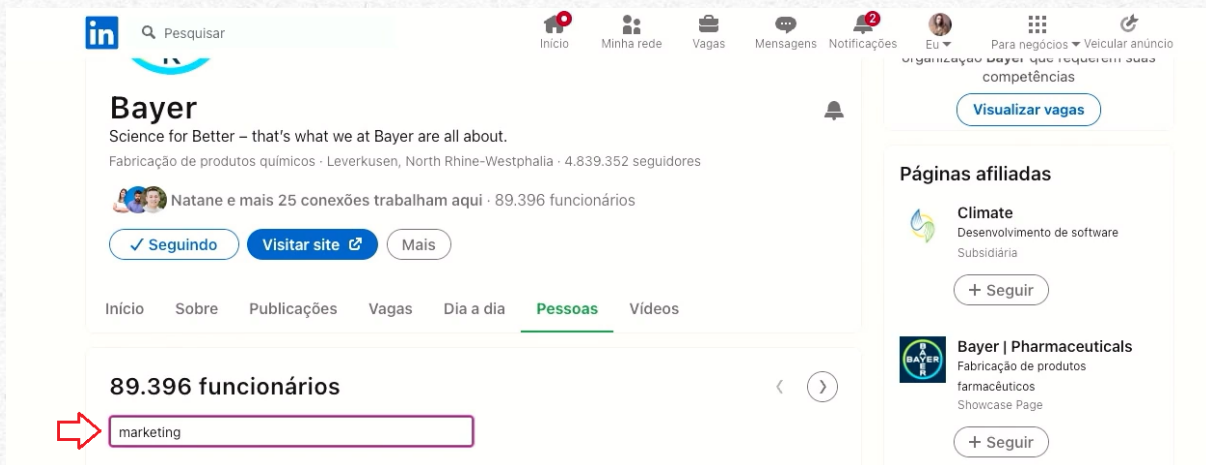
The screenshot shows the LinkedIn 'Criar alerta de vaga' (Create job alert) form. The title is 'Receber notificações sobre novas vagas na Bayer' (Receive notifications about new jobs at Bayer). The form includes the following fields and options:

- Cargo*** (Job title): A text input field containing 'Cargo (ex.: Gerente de Vendas)' (Job (ex.: Sales Manager)).
- Localidade da vaga*** (Job location): A text input field containing 'Localidade da vaga: (ex.: cidade, estado, código postal ou país)' (Job location: (ex.: city, state, zip code or country)).
- Enviamos vagas** (We send jobs): A section with a location pin icon and the text 'trabalhar a partir desta localidade.' (work from this location). Below this, the location 'São Caetano do Sul' is selected.
- Local de trabalho** (Work location): A section with a location pin icon and the text 'Gerenciar endereços...' (Manage addresses...). Below this, the option 'Presencial' (On-site) is selected, indicated by a green button with a checkmark.
- Crie um alerta de vaga** (Create a job alert): A blue button at the bottom right of the form.

11 Agora, clique em “**peessoas**” para conhecer aqueles que trabalham naquela empresa:



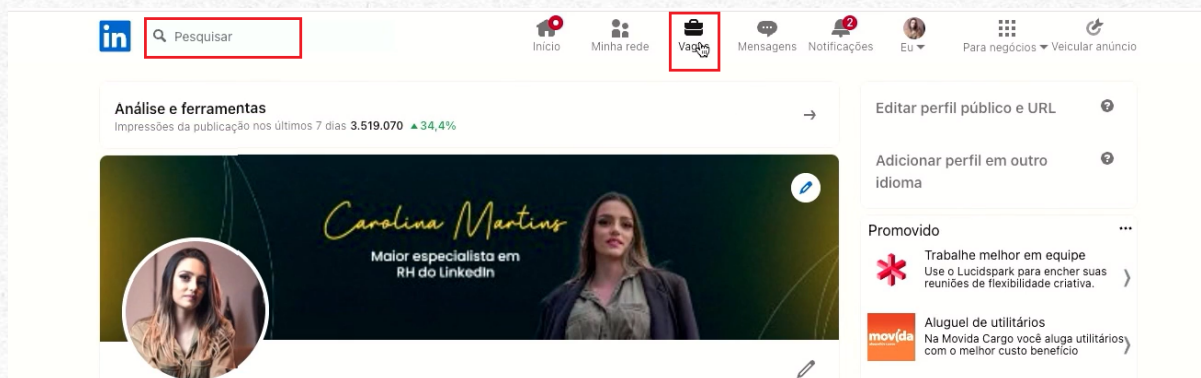
12 Filtre essa lista de pessoas através do seu nicho de mercado ou nicho similar. Neste exemplo, usamos o termo “**marketing**”:



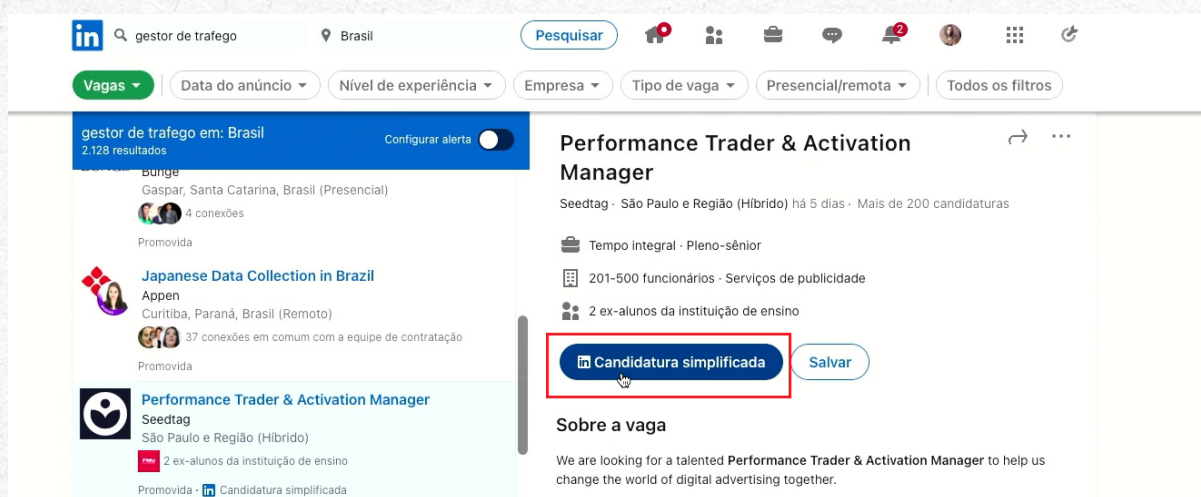
13 Agora é a hora de se conectar com o maior número de pessoas que você conseguir. Desta forma, é possível que essa pessoa possa te indicar em caso de vagas internas naquela empresa. Você também pode procurar por outros gestores de tráfego para se conectar com eles. Além disso, se você pesquisar por “gestão de tráfego”, você vai encontrar pessoas que falam sobre esse assunto:



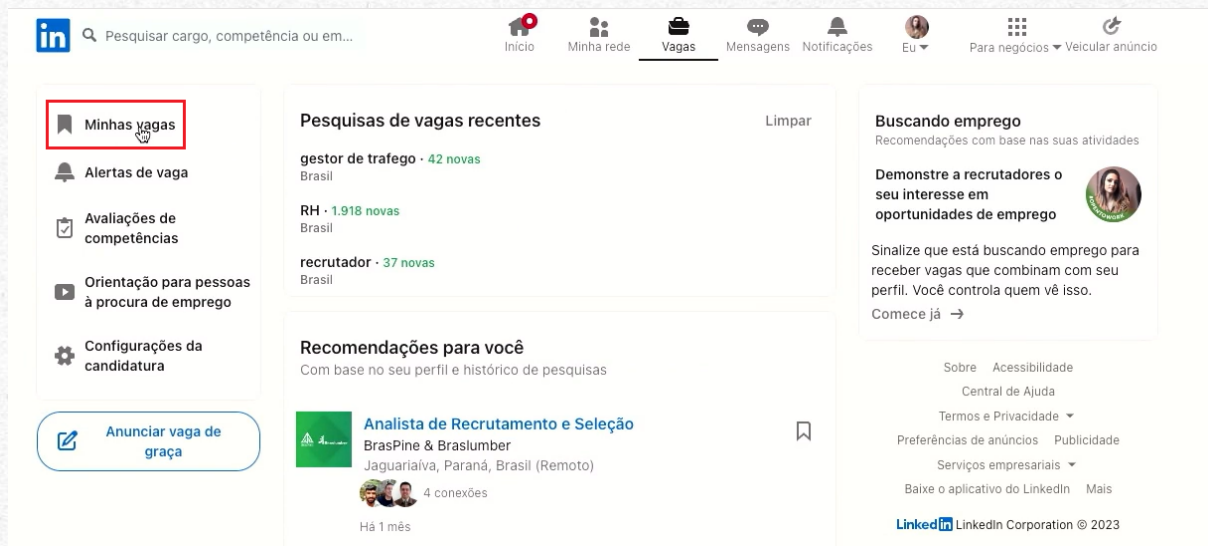
14 Caso você queira ir atrás da vaga, basta clicar no ícone “vagas” e clicar em “pesquisar” pelo nicho a vaga que você procura (ex: “gestor de tráfego”):



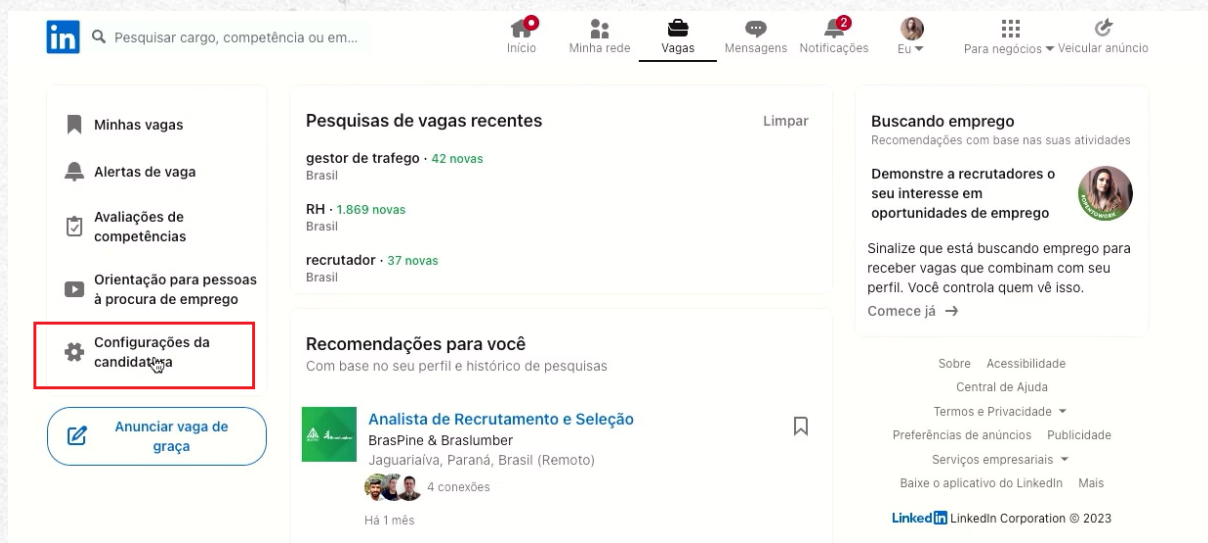
15 Analise as vagas e leia a descrição de cada uma delas. Nem sempre o cargo será o mesmo nome que você procurou, mas as atividades podem ser similares às que você sabe executar. Para se candidatar a vaga, clique em **“candidatura simplificada”**:



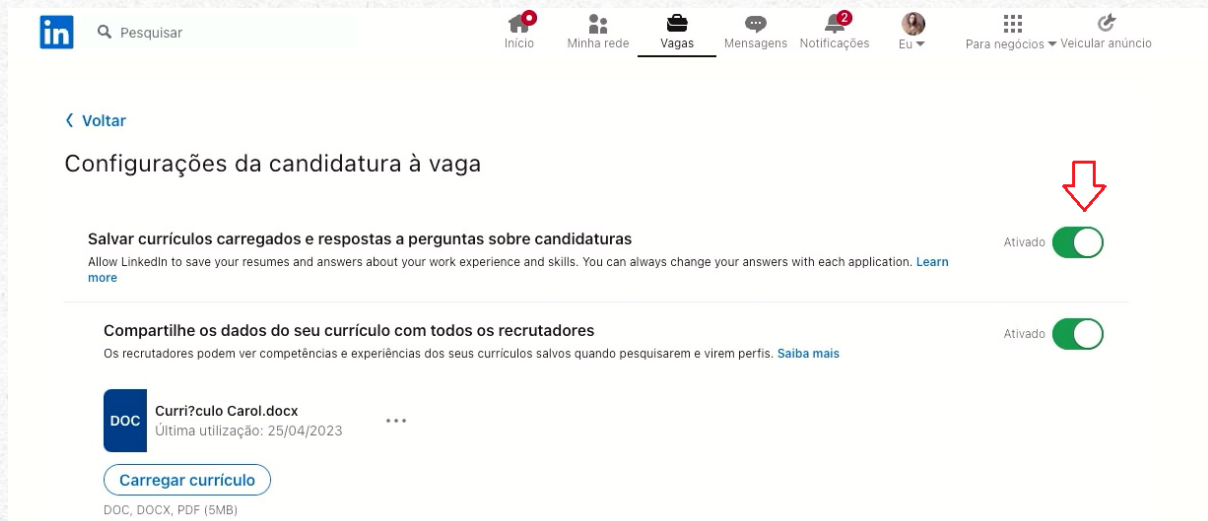
16 Preencha seus dados corretamente e envie clicando em **“revisar”**:



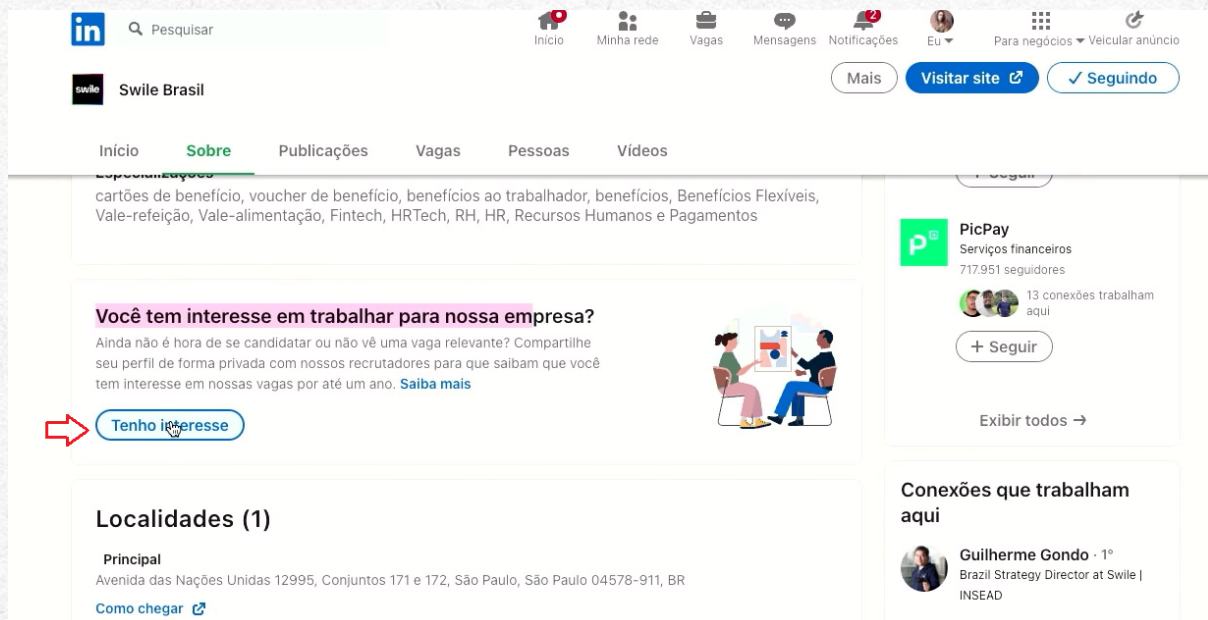
19 Em “**configurações da candidatura**”, você pode fazer o upload do seu currículo para enviá-lo sempre que necessário:



20 Para isso, ative as opções abaixo para que toda vez que você se candidatar a uma vaga o seu currículo seja enviado automaticamente:



21 Outra maneira de ir atrás de vagas é: entre no perfil da empresa que você deseja trabalhar e clique em **“tenho interesse em trabalhar para essa empresa”**. Dessa forma, o seu currículo será compartilhado com os recrutadores dessa empresa e durante um ano eles terão acesso às suas informações:



Tranquilo até aqui?

Leia este material quantas vezes precisar e aplique este conteúdo o mais rápido possível.