

07

## Dicas úteis

- Saiba se expressar de forma clara para garantir que a pessoa esteja recebendo a informação correta;
- Cuide-se para ser uma pessoa interessante. Isso inclui ler regularmente livros e periódicos de temas variados, frequentar eventos culturais, informar-se sobre o que está acontecendo no mundo, etc;
- Estabeleça um link de relacionamento (um assunto em comum) com o outro contato;
- Seja você mesma(o) e pratique seu network diariamente, de maneira natural;
- Compartilhe ideias e convide a pessoa para opinar sobre elas;
- Cuide da história que você está construindo;
- Aproveite os momentos em que as coisas caminham bem para desenvolver relacionamentos sólidos e autênticos e cultivá-los;
- Reserve um horário para rever pessoas que você não encontra há algum tempo (agenda para almoço é uma excelente oportunidade para retomar contatos);
- Não é de bom tom procurar seus contatos apenas quando precisa de um favor;
- Não fale mal dos outros, isto inclui chefia, colegas, a empresa em que você trabalha, vizinhança do bairro, etc;
- No caso de necessitar de um favor, perceba se a pessoa entendeu suas intenções;
- Avalie se o novo contato vai lhe acrescentar algo. Lembre-se de que a relação é de troca;
- Tenha sempre à mão seus cartões pessoais, mesmo que o evento seja o aniversário de um amigo-de-infância;
- Trate seu network como uma irmandade, em que existe lealdade e ajuda mútua;
- Respeite as regras básicas da ética corporativa: não use seu network para roubar outros contatos, clientes e ideias ou espalhar boatos sobre a concorrência;
- Respeite a diversidade humana e compreenda que cada pessoa tem a sua maneira de pensar, agir e falar;
- Tenha em mente quais são os seus valores, habilidades e competências;
- Mantenha sempre abertura a novos contatos e vivências.