



O QUE É DROPSHIPPING?

MÉTODO
SHOPEE
LUCRATIVO



By
Prisciane Pereira

O que é Dropshipping?

Dropshipping é "vender sem estoque". Mas como assim Pri?

Vamos lá. Você (vendedor) tem uma loja na Shopee por exemplo, porém você não tem estoque dos produtos que deseja vender e nem tem interesse em investir nesse estoque, logo, você precisará procurar um fornecedor que tenha o estoque desse produto e que faça dropshipping com você.

O Drop é nada mais do que é a tercerização da entrega do produto. Você (vendedor) é responsável pelo marketing da loja. Cadastrar produtos, fazer promoções, cupons, divulgar a loja como achar melhor. Quando você vende (depois de um acordo feito entre você e seu fornecedor) você envia a etiqueta ao seu fornecedor e é ele que é responsável pelo embalo e envio desse produto para o seu cliente.

ATENÇÃO: Você precisa deixar muito claro para o seu fornecedor sobre o prazo de envio dessa mercadoria, (4 dias após a data da confirmação do pagamento, você também precisa alinhar com ele que as vendas na Shopee são escaláveis. Em um mês você vai vender 50 pedidos, no outro 200, no outro 1.000 e assim por diante. Observe se esse fornecedor possui alto estoque do produto que você vai anunciar.



Parecer grande antes de ser.

O ideal é que não só com fornecedores de dropshipping mas com qualquer fornecedor você marque uma reunião. Se possível pessoalmente, se não, online mesmo.

Sempre pareça maior do que realmente é. Nesse início você não tem uma empresa com 20 ou 50 funcionários, mas ele não precisa saber disso. Sempre mostre ao seu fornecedor sua seriedade, sempre fale que sua empresa possui protocolos, setores e que há pessoas responsáveis por esses setores. Só assim você vai passar credibilidade para que ele te leve a sério e não atrase seus pedidos.