

SCRIPT DE VENDAS 2.0 - (Primeira Venda)

Paulo Garcia

Primeiro de tudo, você precisa:

- **Transmitir confiança:** Você fala como um bom vendedor?
Você domina o assunto e conhece bem o seu produto? Você sabe do que está falando?
- **Conhecer o seu LEAD:** Se você não conhecer o seu Lead, você não vai saber mostrar para ele a transformação que o seu produto pode causar na vida dele, e se você não fizer isso, por que ele vai querer comprar?
- **Saber quais são e como quebrar as principais objeções:** Pode ter certeza que todos os seus Lead's sempre terão alguma dúvida ou objeção sobre o seu produto. Saiba como quebrar essas objeções de forma direta.

PRIMEIRA ETAPA: CHAMANDO O CONTATO/LEAD

Nessa etapa, você puxa uma conversa com o seu contato

01 - E aí Fulano, tudo bem? Você ainda está procurando emprego?

02 - Oi, Fulano, tudo bem? Ainda está trabalhando com [Tal coisa]?

03 - Oi, Fulano, tudo bem? Lembro que uma vez você estava reclamando do seu trabalho, como está agora?

04 - Oi, Fulano, tudo bem? Ainda naquela situação?

05 - Oi, Fulano, tudo bem? E aí, ainda está estudando naquela faculdade?

SEGUNDA ETAPA: FAZENDO O LEAD REFLETIR

Nessa etapa, você vai fazer ele refletir sobre a vida dele

01 - Você realmente gosta deste trabalho?

02 - Como você se vê daqui 5 anos?

03 - Mas porque trabalhar tanto pra construir um negócio pra outra pessoa?

04 - Você não pensa em ter seu próprio negócio?

05 - Qual o salário médio de um profissional nessa área?

06 - Porque você escolheu esse emprego/curso?

07 - Você vai conseguir realizar seus sonhos com esse salário?

08 - Porque você continua nesta faculdade/emprego mesmo sem gostar?

09 - Você acha que esse emprego vai te fazer chegar aonde você quer?

TERCEIRA ETAPA: TRAZENDO O MERCADO DIGITAL PARA A CONVERSA

Agora o objetivo é começar a despertar o interesse e curiosidade do seu Lead a respeito do seu produto ou método

01 - Eu estava nessa também, mas agora eu resolvi começar no mercado digital, conhece?

02 - Você já ouviu falar no mercado de Vendas online?

03 - Eu tô começando a vender infoprodutos pela internet, já ouviu falar?

04 - Sabia que você poderia montar um negócio online pelo seu celular, mesmo trabalhando nesse emprego ou fazendo essa faculdade?

05 - Sabia que na internet você poderia fazer mais de R\$1.000 por mês sem ter que trabalhar para os outros?

06 - Sabia que você pode criar um negócio com seu celular, trabalhando poucas horas por dia?

07 - Eu estou estudando Marketing Digital, já ouviu falar?

Esse tipo de pergunta normalmente vai deixar ele curioso, e independente se ele conhece ou não, você vai apresentar o mercado digital para ele, da sua maneira.

Caso ele fale que já tentou e não deu certo, tente entender porque não deu certo.

QUARTA ETAPA: EXPLIQUE PARA SEU LEAD O QUE É O MERCADO DIGITAL

O objetivo dessa etapa é explicar como funciona o mercado digital, de uma forma que desperte desejo e mostre que essa pode ser a solução dos problemas dele.

Antes de mais nada, quero te dizer que marketing digital não é pirâmide, marketing multinível nem nada que seja ilegal, ok?!
É um trabalho normal e honesto, totalmente de acordo com a lei.

E no meu ponto de vista, é um trabalho perfeito porque me dá a liberdade de poder trabalhar de casa ou de qualquer lugar, usando apenas meu celular, e assim também consigo passar mais tempo com minha família.

Mas vamos lá. Basicamente, marketing digital é como o marketing que você vê nas ruas, em placas, outdoors, vitrines de lojas e panfletos, porém, através da internet.

Tem alguns sites que usamos, e dentro desses sites, após fazer o cadastro, que é gratuito, você vai encontrar milhares de produtos de todos os tipos, tanto produtos digitais como E-book, cursos online, treinamentos, ferramentas e aplicativos, quanto produtos físicos como câmeras, airpods, produtos encapsulados e muito mais. O que você imagina, você encontra dentro dessas plataformas.

Após escolher os produtos que você deseja trabalhar, você pode fazer divulgações desses produtos em redes sociais, como Youtube, Facebook, Instagram, Pinterest, Tiktok, onde você quiser, e com as estratégias certas, você consegue fazer vendas todos os dias.

O melhor de tudo é que você não precisa comprar os produtos que quer vender, nem ter estoque, loja física e nem mesmo se preocupar com a entrega, até mesmo porque quando os produtos são digitais, o cliente recebe o acesso a compra pelo e-mail. No caso de produtos físicos, é o dono do produto quem fica responsável pela entrega.

E como você ganha com isso?

Bom, por cada venda que você fizer, você ganha uma comissão, que costuma variar entre 50 e 80% do valor do produto, e o seu resultado depende apenas de você, pois você não trabalha pra ninguém além de você mesmo, quanto mais você se dedicar e vender, mais você ganha.

Agora imagina comigo, você escolhe vender um curso de maquiagem que te dá 50 reais de comissão por cada venda, aplica uma estratégia e consegue fazer 1 venda por dia. Isso dá 50 reais em um mês. Isso que estamos falando de apenas 1 venda por dia né, mas você pode fazer muito mais.

Agora me diga, uma renda extra de 1,500 reais por mês iria mudar em alguma coisa na sua vida?

OBS: Provavelmente ele vai falar sobre algum desejo dele, que ele usaria essa renda extra para conquistar, memoriza isso.

QUINTA ETAPA: BREVE JORNADA DO HERÓI

Muito provavelmente agora ele vai te perguntar como faz para começar. Você vai contar uma breve história para antecipar as principais objeções do seu Lead.

O Primeiro passo para você começar é fazer suas primeiras vendas, com as primeiras vendas você vai entender o mercado, entender como funciona e vai ganhar seu primeiro dinheiro.

Você pode começar suas primeiras vendas pelo seu celular mesmo e nem precisa de computador.

E como eu te falei, o cadastro nas plataformas é gratuito e você nem precisa comprar os produtos para vender. Mas para você conseguir vender, não é só você sair jogando o link aí nas redes sociais, você precisa ter estratégias que realmente funcionam.

Vou te falar, quando eu estava começando, eu devo ter assistido uns 50 videos no Youtube ou mais que falavam como começar, como fazer a primeira venda e tudo mais, mas acontece que eu tentei tudo aquilo que tinha lá no Youtube e nada estava dando certo, eu fiquei quase um mês tentando de tudo e mesmo assim não fazia vendas. Eu cheguei até a acreditar que era furada, que esse negócio não funcionava sabe, até porque eu já tinha essa desconfiança.

Mas quando eu estava prestes a desistir, me apareceu um anúncio de um treinamento, e até achei barato demais em comparação a todos os outros treinamentos que eu já havia visto.

Era um treinamento ensinando a fazer as primeiras vendas por apenas R\$19,90. Mesmo com receio de jogar dinheiro fora, e eu nem estava podendo jogar dinheiro fora, eu resolvi comprar esse treinamento e tentar uma última vez.

E tenho que falar que eu fiquei surpreso. O treinamento é todo um passo a passo completo, sabe, diferente dos vídeos do Youtube que não mostram uma ordem certa. O treinamento é bem organizado, fica muito mais fácil de colocar os métodos em prática e ter resultados.

Passaram 3 dias e eu fiz a minha primeira venda, foi aí que eu realmente comecei a acreditar que esse negócio funcionava. Depois disso, fui apenas replicando a estratégia, e hoje eu já consigo viver exclusivamente do mercado digital.

Em outro áudio:

Então tem duas formas de você começar, Fulano.

A primeira é você começar por conta própria, pesquisando vídeos no Youtube e em sites e blogs, mas eu falo por experiência própria, é bem mais difícil de ter resultados, porque ninguém entrega o ouro de verdade de graça. No final eles só querem te vender algum treinamento bem mais caro.

A segunda opção é você adquirir um treinamento que realmente vai te ajudar a quebrar a barreira da primeira venda e fazer você alavancar no mercado digital.

E eu poderia te indicar outros treinamentos bem caros que eu fiz, mas eu sei que eu não estaria te ajudando de verdade.

Então, se você quiser, eu posso te indicar o treinamento que eu fiz quando eu comecei, pois é super em conta e é o mais completo hoje em dia para quem está começando e eu sei que vai te ensinar o passo a passo para você ganhar mais de mil reais por mês.

SEXTA ETAPA: OFERTA COM ESCASSEZ

O cliente vai ter alguma dúvida sobre o treinamento, valor e tudo mais, responda as dúvidas dele antes de entrar nessa etapa. Agora você vai falar sobre o treinamento e adicionar o gatilho da urgência e escassez na sua oferta.

Eu vou encontrar o site do treinamento e ver quanto ele está hoje.

Até a última vez que eu vi, ainda estava apenas R\$19,90, mas como eles atualizaram todas as aulas, eles falaram que iriam aumentar o valor.

Já já te envio o link aqui.

Espera uns 2 ou 3 minutos e retorna para enviar o seu link de afiliado

Aqui Fulano, encontrei o site, inclusive, está em um valor promocional ainda, você tem mais sorte que eu, ele está apenas R\$19,90 hoje. Da um olhada lá e se quiser, aproveite a oportunidade para entrar na nossa equipe o quanto antes, pois eles estavam falando que esse valor iria aumentar essa semana, então pode ser que amanhã já esteja com um valor maior.

E assim, se você comprar agora e seguir o passo a passo que vai aprender dentro desse treinamento, em até 7 dias você vai estar fazendo as suas primeiras vendas para começar a ter uma renda extra, ou talvez até mesmo criando sua renda principal.

Da uma olhada nos resultados desses alunos;

PRINT DE RESULTADOS EM ATÉ 7 DIAS (drive)

Essa é a sua oportunidade de começar um negócio novo e muito lucrativo que vai te permitir trabalhar de qualquer lugar e fazer o seu próprio horário.

SÉTIMA ETAPA: VALORIZANDO A SUA OFERTA

Assim que você fizer o pagamento, se for por cartão ou PIX, você receberá na mesma hora o acesso ao treinamento e já poderá começar hoje mesmo.

Se optar pela opção de boleto, após fazer o pagamento, ainda pode levar até 3 dias úteis para o sistema reconhecer o pagamento, e então você receberá o acesso no seu email para iniciar.

O pagamento é 100% seguro, pois utilizamos uma das maiores plataformas de pagamento do Brasil. Se por qualquer motivo em até 7 dias você quiser o seu dinheiro de volta, é só solicitar.

E se você estiver indeciso ou com medo de esse negócio não ser para você, vou te falar que eu te entendo, eu também pensava isso, tinha medo de ser um golpe ou algo assim.

Mas peço de coração que assista ao vídeo, e lá você vai entender melhor como funciona o mercado digital e como você pode dar seus primeiros passos.

OBS: Seus clientes, sendo seus amigos, conhecidos ou pessoas que você nunca viu na vida, sempre terão objeções e dúvidas. Responda tranquilamente, converse numa boa e tenha jogo de cintura.

LEMBRE-SE: A VENDA É UMA CONSEQUÊNCIA!

Não esqueça de me seguir no Instagram: @paulogarcia.