

AGÊNCIA 360°



4 PILARES

LANÇAMENTO / ATENDIMENTO / PRODUTO / CONTEÚDO

TIPO DE EXPERT

COM OU SEM AUTORIDADE

VANTAGENS

CONTROLE / FIDELIZAÇÃO / NEGOCIAÇÃO / EXPERTS

DESVANTAGENS

ESTRUTURA / COMPLEXIDADE

MODELO DE NEGÓCIOS

AGÊNCIA DE LANÇAMENTOS

1 PILAR

SÓ FAZ LANÇAMENTOS

TIPO DE EXPERT

COM AUTORIDADE

VANTAGENS

CONTROLE / FIDELIZAÇÃO / NEGOCIAÇÃO / EXPERTS

DESVANTAGENS

MENOS COMPLEXO / ESPECIALISTA EM ESTRATÉGIA

MODELO DE NEGÓCIOS

AGÊNCIA **MISTA**

? PILARES

VOCÊ ESCOLHE QUAIS PILARES

TIPO DE EXPERT

DEPENDE

VANTAGENS

FLEXÍVEL

DESVANTAGENS

FLEXÍVEL

MODELO DE NEGÓCIOS

DIVISÃO DE INVESTIMENTOS

- o
- o
- o

DIVISÃO PROPORCIONAL DE INVESTIMENTO GERAL



DIVISÃO PROPORCIONAL DE INVESTIMENTO TRÁFEGO



SEM DIVISÃO DE INVESTIMENTO



**MODELO
DE NEGÓCIOS**

NEGOCIAÇÃO



DIVISÃO PROPORCIONAL
DE FATURAMENTO

SETUP + DIVISÃO PROPORCIONAL
DE FATURAMENTO

FIXO MENSAL

MODELO
DE NEGÓCIOS

TIPOS DE CONTRATO

-
-
-
-

PRESTAÇÃO DE SERVIÇO



CONTRATO DE PARCERIA



SOCIEDADE DE PROPÓSITO
ESPECÍFICO - SPE (OU SIMILARES)



MODELO JP



MODELO
DE NEGÓCIOS

MODELO DA **AGÊNCIA VÊ**



AGÊNCIA 360°



DIVISÃO PROPORCIONAL DE
INVESTIMENTO TRÁFEGO



DIVISÃO PROPORCIONAL
DE FATURAMENTO



CONTRATO DE PARCERIA



MODELO DE NEGÓCIOS

OUTRAS PERGUNTAS

-
-
-
-

EUGÊNCIA OU AGÊNCIA



HOME OFFICE OU FÍSICO



CONTRATAÇÃO CLT
OU FREELANCER



QUAIS TIPOS DE
ESPECIALISTAS? NICHOS?



MODELO DE NEGÓCIOS