

# AGÊNCIA 360°

## 4 PILARES

LANÇAMENTO / ATENDIMENTO / PRODUTO / CONTEÚDO

## TIPO DE EXPERT

COM OU SEM AUTORIDADE

## VANTAGENS

CONTROLE / FIDELIZAÇÃO / NEGOCIAÇÃO / EXPERTS

## DESVANTAGENS

ESTRUTURA / COMPLEXIDADE

# MODELO DE NEGÓCIOS

# AGÊNCIA DE LANÇAMENTOS

## 1 PILAR

SÓ FAZ LANÇAMENTOS

## TIPO DE EXPERT

COM AUTORIDADE

## VANTAGENS

CONTROLE / FIDELIZAÇÃO / NEGOCIAÇÃO / EXPERTS

## DESVANTAGENS

MENOS COMPLEXO / ESPECIALISTA EM ESTRATÉGIA

# MODELO DE NEGÓCIOS

# AGÊNCIA MISTA

## ? PILARES

VOCÊ ESCOLHE QUAIS PILARES

## TIPO DE EXPERT

DEPENDE

## VANTAGENS

FLEXÍVEL

## DESVANTAGENS

FLEXÍVEL

## MODELO DE NEGÓCIOS

# DIVISÃO DE INVESTIMENTOS



DIVISÃO PROPORCIONAL  
DE INVESTIMENTO GERAL

DIVISÃO PROPORCIONAL  
DE INVESTIMENTO TRÁFEGO

SEM DIVISÃO DE  
INVESTIMENTO

## MODELO DE NEGÓCIOS

# NEGOCIAÇÃO



DIVISÃO PROPORCIONAL  
DE FATURAMENTO

SETUP + DIVISÃO PROPORCIONAL  
DE FATURAMENTO

FIXO MENSAL

## MODELO DE NEGÓCIOS

## TIPOS DE CONTRATO

PRESTAÇÃO DE SERVIÇO

CONTRATO DE PARCERIA

SOCIEDADE DE PROPÓSITO  
ESPECÍFICO - SPE (OU SIMILARES)

MODELO JP

## MODELO DE NEGÓCIOS

## MODELO DA **AGÊNCIA VÊ**



## MODELO **DE NEGÓCIOS**

## OUTRAS PERGUNTAS

EUGÊNCIA OU AGÊNCIA

HOME OFFICE OU FÍSICO

CONTRATAÇÃO CLT  
OU FREELANCER

QUAIS TIPOS DE  
ESPECIALISTAS? NICHOS?

## MODELO DE NEGÓCIOS