

# BUSINESS IN FOCUS #17

| Outsourcing

## 1. The financial results are in.

*Os resultados financeiros chegaram.*

### **1.1 We have our financial results.**

*Temos nossos resultados financeiros.*

### **1.2 Our market research is ready.**

*Nossa pesquisa de mercado está pronta.*

### **1.3 Let's see the results of our new strategy.**

*Vamos ver os resultados da nossa nova estratégia.*

## 2. We're losing our competitive edge.

*Estamos perdendo nossa vantagem competitiva.*

### 2.1 We're no longer in the lead.

*Não estamos mais na liderança.*

### 2.2 We're losing our advantage.

*Estamos perdendo nossa vantagem.*

### 2.3 We're not the market leaders anymore.

*Não somos mais os líderes de mercado.*

### 3. Our competitors are closing in.

*Nossos concorrentes estão se aproximando.*

#### 3.1 We're losing space to our competitors.

*Estamos perdendo espaço para nossos concorrentes.*

#### 3.2 This market is becoming very competitive.

*Este mercado está se tornando bastante competitivo.*

#### 3.3 Our competitors get stronger every day.

*Nossos concorrentes ficam mais fortes a cada dia.*

## 4. We need to find a way to stay in the leading spot.

*Nós precisamos achar uma maneira de ficar na liderança.*

### 4.1 We need to be on top of our game.

*Nós precisamos usar o máximo de nossa capacidade.*

### 4.2 We have to make sure we're the dominant player in the market.

*Nós precisamos garantir que somos o player dominante no mercado.*

### 4.3 We've got to have the largest market share.

*Precisamos ter a maior fatia de mercado.*

## 5. Do we have the capability to expand our production right now?

*Nós temos a capacidade de expandir nossa produção neste momento?*

### 5.1 Can we expand our operations at this moment?

*Podemos expandir nossas operações neste momento?*

### 5.2 Do we have the resources to promote our services?

*Temos os recursos para promover nossos serviços?*

### 5.3 Is this a good time to invest in foreign markets?

*Esta é uma boa hora para investir em mercados estrangeiros?*

## 6. We should focus on cutting costs, instead.

*Nós deveríamos focar em cortar custos, em vez disso.*

### 6.1 We should be focused on streamlining our operations.

*Nós deveríamos estar focados em agilizar nossas operações.*

### 6.2 We ought to pay close attention to our clients' demands.

*Nós deveríamos prestar muita atenção nas demandas de nossos clientes.*

### 6.3 Focusing on lowering our overhead costs is a better idea.

*Focar em diminuir nossas despesas operacionais é uma ideia melhor.*

## 7. What do you think of shifting part of our operations overseas?

*O que você acha de deslocar parte da nossa operação para fora do país?*

### 7.1 Do you think it's a good idea to outsource this process?

*Você acha que é uma boa ideia terceirizar esse processo?*

### 7.2 What about expanding into neighboring countries?

*E que tal expandir para países vizinhos?*

### 7.3 What's your take on our foreign investment strategy?

*Qual é a sua perspectiva quanto à nossa estratégia de investimento no exterior?*

## 8. That could work.

*Isso poderia funcionar.*

### 8.1 ***That's a sensible idea.***

*Essa é uma ideia sensata.*

### 8.2 ***I like your suggestion.***

*Eu gosto da sua sugestão.*

### 8.3 ***Sounds good, let's work on that.***

*Parece bom, vamos trabalhar nisso.*

## 9. This is not a decision just the two of us can make.

*Essa não é uma decisão que nós dois podemos tomar sozinhos.*

### **9.1 This is not up to us.**

*Isso não depende de nós.*

### **9.2 This decision must be agreed upon by everyone.**

*Essa decisão deve ser de comum acordo.*

### **9.3 We can't make this decision on our own.**

*Nós não podemos tomar essa decisão sozinhos.*

## 10. I think it's worth considering.

*Eu acho que vale a pena levar em consideração.*

### **10.1 I think it's worth a shot.**

*Eu acho que vale a tentativa.*

### **10.2 What's the worst that could happen?**

*O que é o pior que poderia acontecer?*

### **10.3 We might as well give it a try.**

*Não custa nada tentarmos isso.*

## 11. Overseas service providers are very competitive.

*Prestadores de serviços estrangeiros são muito competitivos.*

### 11.1 Overseas manufacturers offer excellent services.

*Fabricantes estrangeiros oferecem excelentes serviços.*

### 11.2 Finding international investors is the key to our success.

*Encontrar investidores internacionais é a chave para o nosso sucesso.*

### 11.3 Expanding into foreign markets will give us an edge.

*Expandir para mercados estrangeiros nos dará uma vantagem.*

## 12. Should we outsource that as well?

*Deveríamos terceirizar isso também?*

### 12.1 Should we keep that process *in-company*?

*Deveríamos manter aquele processo dentro da empresa?*

### 12.2 Is it a good idea to outsource that?

*É uma boa ideia terceirizar aquilo?*

### 12.3 Are we going to outsource our production management?

*Nós vamos terceirizar nossa gestão de produção?*

## 13. We can discuss that with QA management.

*Nós podemos discutir isso com a gestão do CQ.*

### 13.1 We should call a meeting with HR management.

*Nós deveríamos agendar uma reunião com a gestão do RH.*

### 13.2 It's best that we discuss this issue with the finance analyst.

*É melhor discutirmos esse problema com o analista de finanças.*

### 13.3 It'd be a good idea to get in touch with R&D and discuss the issue.

*Seria uma boa ideia entrar em contato com o setor de P&D e discutir o problema.*

## 14. We should definitely consider outsourcing manufacturing.

*Nós certamente deveríamos pensar em terceirizar a manufatura.*

### 14.1 ***It might be in our best interest to outsource manufacturing.***

*Pode ser de nosso interesse terceirizar a manufatura.*

### 14.2 ***Keeping maintenance in-company is something to be considered.***

*Manter a manutenção dentro da empresa é algo a ser considerado.*

### 14.3 ***It's probably best that we outsource this task.***

*É provavelmente melhor que a gente terceirize essa tarefa.*

## 15. I'm going to call a meeting with the other department heads.

*Eu vou marcar uma reunião com os outros chefes de departamento.*

### 15.1 I will get in touch with the shareholders.

*Eu vou entrar em contato com os acionistas.*

### 15.2 I'm going to send a message to the other managers.

*Eu vou mandar uma mensagem para os outros gerentes.*

### 15.3 He will call you later and set up a meeting.

*Ele vai te ligar depois e agendar uma reunião.*



Não esqueça de fazer a prática no  
**MEMORIZATION  
HACK**