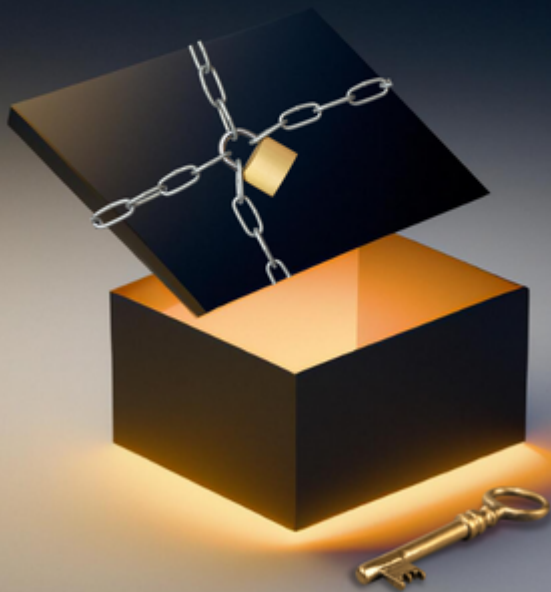


# CAIXA PRETA

**NARRATIVAS 1K no dia**



# INTRODUÇÃO

---

## LEIA ATENTAMENTE PARA ENTENDER COMO FUNCIONA A APLICAÇÃO DAS NARRATIVAS.

### APRENDA A ADAPTAR E EXERCITE SUA CRIATIVIDADE

As narrativas a seguir, vão seguir com fidelidade ao que foi publicado no meu Instagram. é importante que você entenda que ela poderá ser adaptada a qualquer nicho, desde que você consiga compreender a sua estrutura e como replicar. Esse exercício será extremamente importante, pois, quero que você consiga compreender como criar suas próprias COPYS, e dessa forma, ter criatividade infinita para prosseguir com suas vendas. **Volte a aula de “adapte ao seu nicho” caso necessário.**

### COMO ALTERAR PRO SEU NICHOS COM IA

Caso você queira mudar essa mesma estrutura para o seu nicho, você poderá transcrever a narrativa desejada e entregar o COMANDO para o **chat gpt**, pedindo para que ele te entregue a mesma narrativa porém para o nicho que você trabalha.

### Exemplo de comando:

**“Recrie a seguinte narrativa com o NICHOS X”**

Dessa forma, você terá informações mais variadas e formas diferentes de como fazer a criação das suas narrativas ao seu nicho correspondente.

É importante salientar que as narrativas seguintes foram criadas à mão, por mim, LORENA. Sem uso de inteligências artificiais, portanto, o conteúdo que você está consumindo é 100% autoral e “artesanal” visto que nenhuma tecnologia foi utilizada para a criação do conteúdo a seguir.

Faça bom uso, respeitando a propriedade intelectual e termos de uso.

**Com carinho, sua mentora, Lorena Mota.**

# NARRATIVA 1.



Responded to seu story



Qual funil vc usa?

É sério, vou mesmo.

Pense bem, em uma empresa, funcionários são treinados para fazerem vendas todos os dias.

Então eu resolvi que também faria a mesma coisa.

Pense bem, em uma empresa, funcionários são treinados para fazerem vendas todos os dias.

Então eu resolvi que também faria a mesma coisa.

Pensei comigo mesma: A função desse  
instagram é vender mesmo que eu esteja  
completamente off.

A construção desses funis, foram feitos através do padrão de comportamento do meu seguidor portanto, tudo aqui segue o modelo: **CAPTAR PARA CONVERTER.**



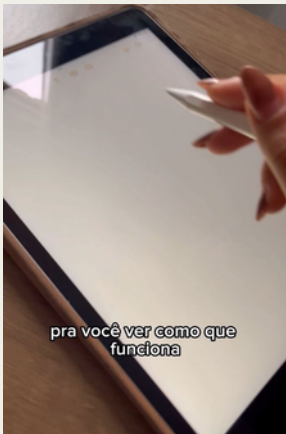
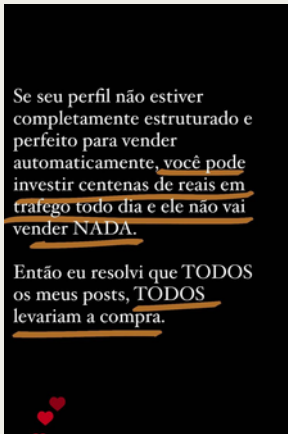
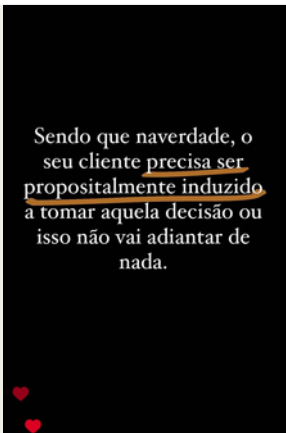
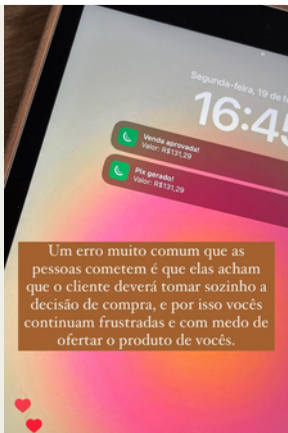
**Simples de entender.**  
*todos os lugares deverão  
levar a compra.*

## ANOTAÇÕES

Ativação de gatilho de curiosidade + fazer seu cliente entender que é simples a compreensão, e mais fácil do que ele imagina.

SUAS ANOTAÇÕES:

[illegible]



## ANOTAÇÕES

Adicione um erro comum + solução. Em seguida aborde o problema, e mostre de forma pratica como resolver através do seu método.

## SUAS ANOTAÇÕES:

This image shows a full page of white paper with horizontal blue or grey ruling lines, typical of notebook paper. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There is no handwriting or other markings on the paper.

E depois... foi isso que mudou pra mim.



Ainda estamos em fevereiro, pós carnaval, acredito que você tenha metas e sonhos para realizar esse ano porque assim como você, **eu também fiz promessas para mim mesma**, e eu estou aqui trabalhando para realizá-las.



Mas o processo de realização não precisa ser sofrido, com vendas pingadas.

Uma semana é suficiente para você implementar tudo que eu te digo, e que funciona pra você ter a sua própria máquina de vendas mesmo que você esteja offline.



# ANOTAÇÕES

---

Em seguida, mostre resultado, e o que mudou na sua vida, ou na vida do seu cliente no momento em que você vive seu método + CTA para compra.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

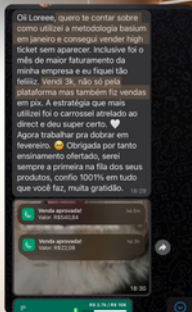
---

---

# NARRATIVA 2.



Minha aluna vendeu **+3 mil em 30 dias** no automático, sem aparecer aplicando **funis automáticos**.

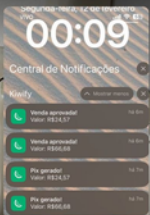


*funis automáticos*

É **exatamente** o que **falta** para que você venda **todos os dias** de forma constante.

**Independente do seu nicho.**

Funis que nunca param, até **mesmo na madrugada**.



Se seu objetivo é vender **enquanto dorme**, independente do **valor do ticket**, você vai aprender como agora...

**Primeiro**, saiba que existem **3 pontos cruciais** que você deve **manter com perfeição**:

**Encantamento, funil e copy.**

# ANOTAÇÕES

---

Demonstre resultado logo no primeiro story com feedback de cliente e em seguida mostre que seu método funciona a longo prazo, e de forma constante.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Se esses itens não estiverem equilibrados, as estratégias **NÃO funcionam.**

- Se você não encanta, não fisa seu cliente.
- Se não tem funil, ele te ignora e segue a vida.
- Se não tem copy, ele não finaliza a compra.

## Percebe?

Se qualquer um desses itens estiverem em desequilíbrio, você perde a janela de oportunidade de venda.

Por isso que quando você constrói um perfil sólido, **não tem como dar errado.**



**O seu perfil é seu funcionário.**

**E ele deve se vender SOZINHO.**

## Sem tempo, irmão

Ficar o dia todo de conversinha **no direct e no whatsapp** explicando repetidas vezes sobre seu produto, **só faz sentido pra quem tem time comercial.**

Meu negócio é **vender no automático.**

# ANOTAÇÕES

---

Mostre pilares de equilíbrio que seu cliente deverá ter, e mostre o que DEVE ser feito de verdade, e não o que dizem, em seguida, fale sobre otimizar o tempo.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Eu moldei o meu perfil  
pra que ele venda como  
**EU QUERO:**

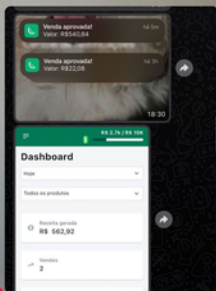
- Eu não quero ficar aparecendo.
- Não quero postar todo dia.

*Você se identifica?*

E se você se identifica,  
tá na hora de parar com  
produções excessivas e  
construir um perfil  
**INTELIGENTE** que **se**  
**vende sozinho.**

Afinal, a tecnologia  
serve pra isso.  
**AUTOMATIZAR TUDO.**

Foi obedecendo esses pontos,  
que a Vanessa vende tickets  
acima de **R\$ 500** em um perfil  
que ela **SEQUER** aparece.



*Encante*

*Capte*

*Converta*

# ANOTAÇÕES

---

Acentue que seu metodo funciona para que você viva da forma que quer, mostre resultado novamente e logo após insira os 3 pilares ditos anteriormente.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



O básico bem feito, é  
suficiente.

Se o **básico bem feito** for  
aplicado, qualquer  
estratégia funciona, a  
venda se **torna mais**  
**simples.**

A jornada de um perfil  
criado para se vender no  
automático começa aqui 📌

🔗 [COMECE HOJE A VENDER NO AUTOMÁTICO](#)



# ANOTAÇÕES

---

Logo após, encerre com conclusão de que seu método é unico + CTA para compra.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

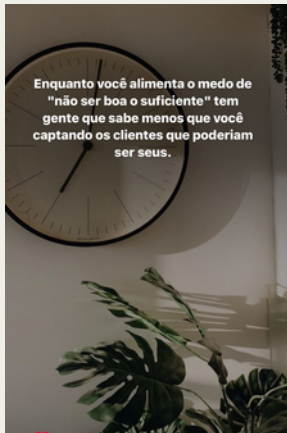
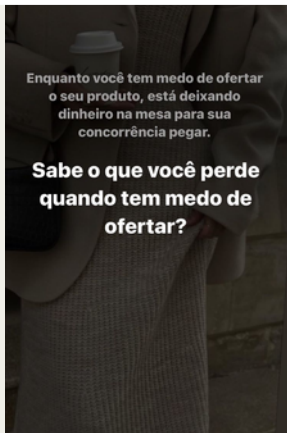
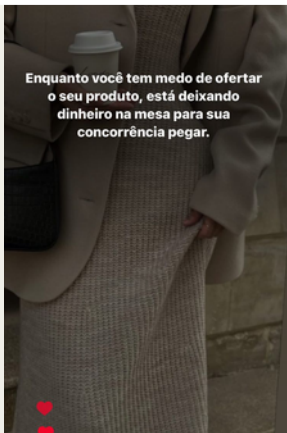
---

---

---

# NARRATIVA 3.





# ANOTAÇÕES

---

Utilize gatilhos de competitividade para ativar movimento e escassez, e em seguida mostre de forma clara o que seu cliente **DEIXA DE GANHAR** sem se mover.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

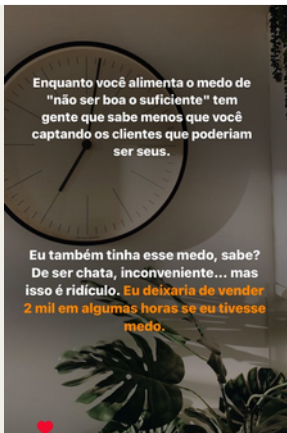
---

---

---

---

---



# ANOTAÇÕES

---

Demonstre que o que ele sente é normal para quebrar objeção + demonstrar resultado com prova social logo em seguida.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Enquanto você tem medo de ofertar o seu trabalho, seus sonhos ficam na prateleira. Esquecidos.

Seu trabalho é o meio para sua realização, ele não é um FARDÃO.



Quando foi que você pensou que precisa de **PERMISSÃO** dos outros para oferecer o seu produto todos os dias?



## REPITA COMIGO:

Esse é o meu trabalho, sim, vou ofertar meu produto todos os dias.

Esse é o meu trabalho, e quem governa aqui, não são os outros, sou eu.

Eu sou uma líder de movimento, e estou aberta a ter todos os dias novas pessoas para guiar.

*Você não é chata,  
só não sabe fazer o básico  
bem feito.*





# ANOTAÇÕES

---

Use em seguida, elementos de realização + independência. Seu cliente precisa sentir que é forte. Doutrine com repetição e em seguida traga uma frase de acolhimento + CTA.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Ou você entra pro game, ou  
continua no mesmo lugar

🔗 QUERO UM PERFIL QUE VENDE NO AUTOMÁTICO 🗑️✨

- 👉 Para infoprodutores
- 👉 Para venda de serviços
- 👉 Torne seu perfil um funil infinito de vendas
- 👉 Atualizado constantemente com minhas estratégias validadas

15:20

🌿 Pix gerado!  
Valor: R\$66,68

agora

🌿 Pix gerado!  
Valor: R\$66,68

há 2m

Central de Notificações

Kiwify

focus on you.

🌿 Venda aprovada!  
Valor: R\$66,68

há 1h

🌿 Venda aprovada!  
Valor: R\$131,29

há 1h

🌿 Pix gerado!  
Valor: R\$66,68

há 1h

🌿 Venda aprovada!  
Valor: R\$131,29

há 1h

Pressione início para abrir

# NARRATIVA 4.



Vender não te impede de  
criar conexões reais.



\_natyy\_santoss\_ comentou

Vc é incrível, e a prova  
disso é que eu tô viciada  
no seu perfil. 🍷



Bora conversar? Eu sei  
porque você tem **medo** de  
vender.

Recentemente, eu vi um  
reels com esse conteúdo



"nem que eu me odiasse  
eu faria sequências de  
venda"

ou

"você deve produzir o  
conteúdo e seu cliente  
deve sentir vontade de  
comprar"

Quando nós acentuamos isso,  
permanecemos com a crença de  
que vender é **RUIM**, e  
**CHATO**.

Olha que loucura! Você tem  
medo de postar no seu  
instagram de **TRABALHO** pra  
oferecer seu **TRABALHO**.

Faz **sentido**?

# ANOTAÇÕES

---

Traga um medo evidente do seu público e o desmistifique trazendo a tona, o quão RIDÍCULO é acreditar nisso, e que não faz sentido.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

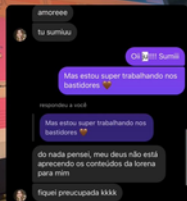
---

---

---

Quando eu "sumi", eu recebi mensagens.

Minhas seguidoras sentiram FALTA do meu conteúdo, mesmo sabendo que a minha função aqui é vender diariamente.



Só acha sequencia de venda ruim, quem não entende de COPY e quer mascarar isso falando que é chato.

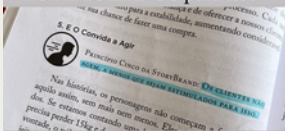
Só acha sequencia de venda ruim, quem não entende de COPY e quer mascarar isso falando que é chato.

E além disso, é burrice achar que seu cliente vai tomar a decisão de compra sozinho sem que você o induza.

Veja o que diz o livro STORYBRAND:



“Os clientes não AGEM, a menos que sejam ESTIMULADOS para isso”



**CONVIDE ELE A AGIR.**

# ANOTAÇÕES

---

Traga provas de que isso não é verdade, inclusive é um momento para trazer também exemplos na literatura.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

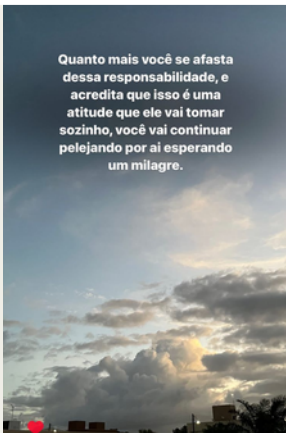
---

---



**É sua FUNÇÃO conduzir a venda.  
A função de levar o seguidor ao  
carrinho e fechar a compra é SUA.**

*focus on you.*

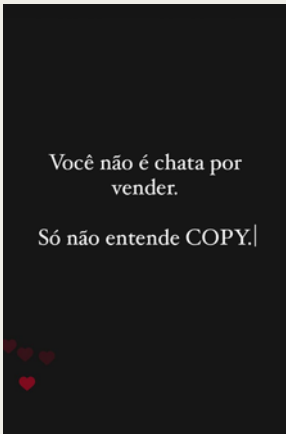


**Quanto mais você se afasta  
dessa responsabilidade, e  
acredita que isso é uma  
atitude que ele vai tomar  
sozinho, você vai continuar  
pelejando por ai esperando  
um milagre.**



**PRODUZIR CONTEÚDO SEM  
INTENÇÃO CLARA DE VENDA É  
PERDA DE TEMPO.**

**Você quer ser uma  
empreendedora bem sucedida  
ou quer ser ONG?**



**Você não é chata por  
vender.**

**Só não entende COPY.|**



# ANOTAÇÕES

---

Acentue o que seu cliente deverá fazer, e como ele é responsável pelas ações dele quando ele toma determinada atitude, dessa forma ele se sentirá no controle.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

Mas dominar a narrativa é algo que  
vai te levar a outro patamar.

As pessoas começarão a enxergar  
seu produto como **NECESSIDADE**  
ou **ITEM DE DESEJO**.

Domine a narrativa, e verá o que vai  
acontecer.



Aqui está o melhor caminho pra você  
conduzir o seu cliente a comprar de você.

 **QUERO AUMENTAR MINHAS CONVERSÕES**

# ANOTAÇÕES

---

Solução + cta.

SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# NARRATIVA 5.

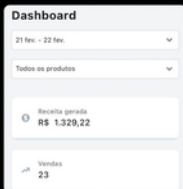


Vocês lembram quando eu digo que a **estratégia não funciona** se a estrutura não tiver bem feita?

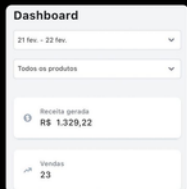
Sim! Sou veterana ❤️ 88%

Não, Lore. 11%

Eu apliquei uma estratégia no meu perfil no meio da semana e esse foi o **resultado em 24h.**



Eu apliquei uma estratégia no meu perfil no meio da semana e esse foi o **resultado em 24h.**



**Detalhe:** foram vendas de produtos de \$20 a \$147, ou seja, tickets baixo-médio.

Eu poderia aplicar a mesma estratégia em um perfil completamente **desestruturado e jamais funcionaria.**

Mas nesse perfil funciona, porque a **BASE** está bem feita.

# ANOTAÇÕES

---

Enquete que leva ao interesse do que você aborda + resultado logo em seguida.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

E é por isso que a **BASE vem primeiro** e **ESTRATÉGIAS depois**.

Não é sobre a estratégia que você aplica, é sobre sua **estrutura**.

## SE IDENTIFICA?

Se você aplica todas as estratégias possíveis no seu perfil e ainda assim não funciona, é porque existe uma deficiência em como você conduz o seu cliente a comprar.

Quando eu falo que eu aplico exatamente o que tem no Basium, tem uma aula que eu explico exatamente como fazer isso.

JORNADA BASIUM -  
ACELERADOR DE  
RESULTADOS (2 A 5 MIL POR  
SEMANA)



BASIUM



Não cometa mais o erro de começar a semana **sem fazer a coisa certa**.

🔗 **PERFIL QUE VENDE NO AUTOMÁTICO** 🎁👉

- 👉 Para infoprodutos & serviços
- 👉 Mais de \$2000 reais em **BÔNUS**.



# ANOTAÇÕES

---

Traga objetividade + identificação, esta narrativa precisa ser para o público quente. Use-a como um remarketing, menos narrativa emocional e mais prática.

## SUAS ANOTAÇÕES:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---