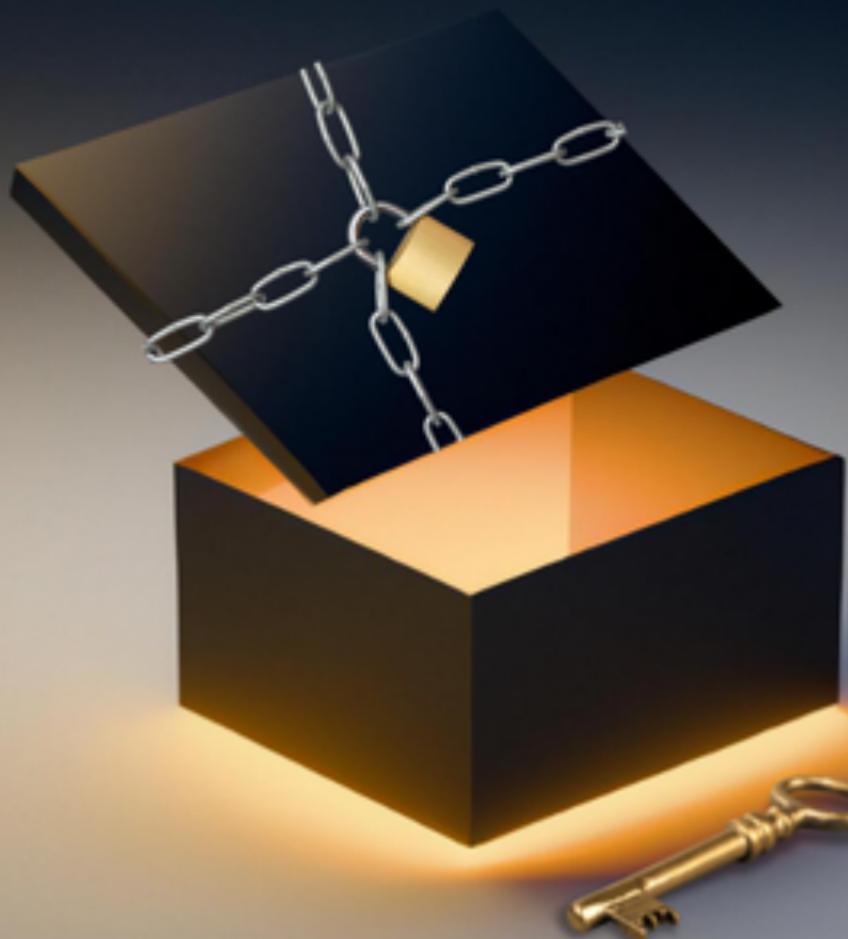


CAIXA PRETA

NARRATIVAS 1K no dia



INTRODUÇÃO

LEIA ATENTAMENTE PARA ENTENDER COMO FUNCIONA A APLICAÇÃO DAS NARRATIVAS.

APRENDA A ADAPTAR E EXERCITE SUA CRIATIVIDADE

As narrativas a seguir, vão seguir com fidelidade ao que foi publicado no meu Instagram. é importante que você entenda que ela poderá ser adaptada a qualquer nicho, desde que você consiga compreender a sua estrutura e como replicar. Esse exercício será extremamente importante, pois, quero que você consiga compreender como criar suas próprias COPYS, e dessa forma, ter criatividade infinita para prosseguir com suas vendas. [Volte a aula de “adapte ao seu nicho” caso necessário.](#)

COMO ALTERAR PRO SEU NICHO COM IA

Caso você queira mudar essa mesma estrutura para o seu nicho, você poderá transcrever a narrativa desejada e entregar o COMANDO para o [chat gpt](#), pedindo para que ele te entregue a mesma narrativa porém para o nicho que você trabalha.

Exemplo de comando:

“Recrie a seguinte narrativa com o NICHO X”

Dessa forma, você terá informações mais variadas e formas diferentes de como fazer a criação das suas narrativas ao seu nicho correspondente.

É importante salientar que as narrativas seguintes foram criadas à mão, por mim, LORENA. Sem uso de inteligências artificiais, portanto, o conteúdo que você está consumindo é 100% autoral e “artesanal” visto que nenhuma tecnologia foi utilizada para a criação do conteúdo a seguir.

Faça bom uso, respeitando a propriedade intelectual e termos de uso.

Com carinho, sua mentora, Lorena Mota.

NARRATIVA 1.



Vou abrir o jogo com você
sobre os meus funis.

Respondeu ao seu story



Qual funil vc usa?

É serio, vou mesmo.



Na verdade, eu resolvi que meu
instagram seria meu funcionário.

Pense bem, em uma empresa,
funcionários são treinados para
fazerem vendas todos os dias.

Então eu resolvi que também faria
a mesma coisa.

Pensei comigo mesma: A função desse
instagram é vender mesmo que eu esteja
completamente off.

A construção desses funis, foram feitos
através do padrão de comportamento
do meu seguidor portanto, tudo aqui
segue o modelo: **CAPTAR PARA
CONVERTER**.



Na verdade, eu resolvi que meu
instagram seria meu funcionário.

Pense bem, em uma empresa,
funcionários são treinados para
fazerem vendas todos os dias.

Então eu resolvi que também faria
a mesma coisa.



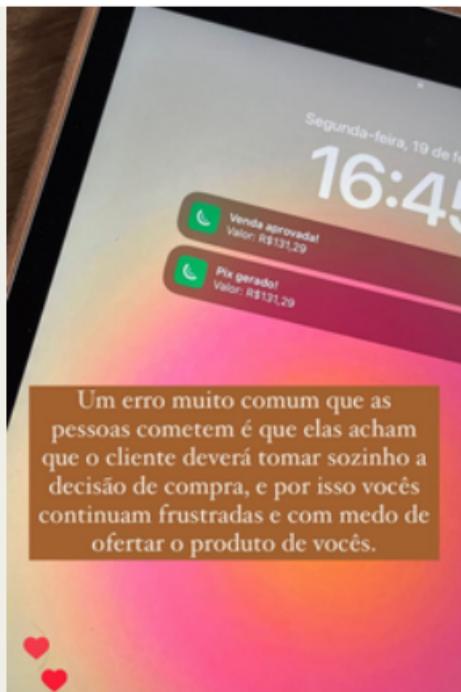
Simples de entender.
*todos os lugares deverão
levar a compra.*



ANOTAÇÕES

Ativação de gatilho de curiosidade + fazer seu cliente entender que é simples a compreensão, e mais fácil do que ele imagina.

SUAS ANOTAÇÕES:



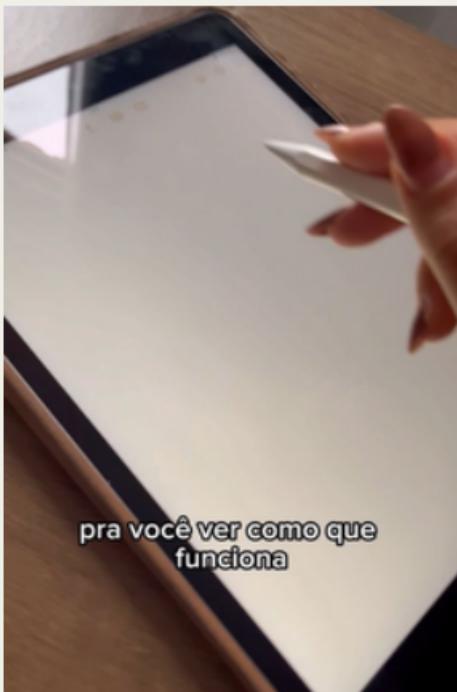
Um erro muito comum que as pessoas cometem é que elas acham que o cliente deverá tomar sozinho a decisão de compra, e por isso vocês continuam frustradas e com medo de ofertar o produto de vocês.

Sendo que na verdade, o seu cliente precisa ser propositadamente induzido a tomar aquela decisão ou isso não vai adiantar de nada.

Se seu perfil não estiver completamente estruturado e perfeito para vender automaticamente, você pode investir centenas de reais em trafego todo dia e ele não vai vender NADA.

Então eu resolvi que TODOS os meus posts, TODOS levariam a compra.

pra você ver como que funciona



ANOTAÇÕES

Adicione um erro comum + solução. Em seguida aborde o problema, e mostre de forma prática como resolver através do seu método.

SUAS ANOTAÇÕES:

E depois... foi isso que mudou pra mim.



Ainda estamos em fevereiro, pós carnaval, acredito que você tenha metas e sonhos para realizar esse ano porque assim como você, eu também fiz promessas para mim mesma, e eu estou aqui trabalhando para realizá-las.



Tempo de SOBRA
Conheci lugares incríveis
Realizei inúmeros sonhos
Diminui a quantidade de tempo de trabalho
Vendi mentorias na maior facilidade e sem divulgar



Mas o processo de realização não precisa ser sofrido, com vendas pingadas.

Uma semana é suficiente para você implementar tudo que eu te digo, e que funciona pra você ter a sua própria máquina de vendas mesmo que você esteja offline.



ANOTAÇÕES

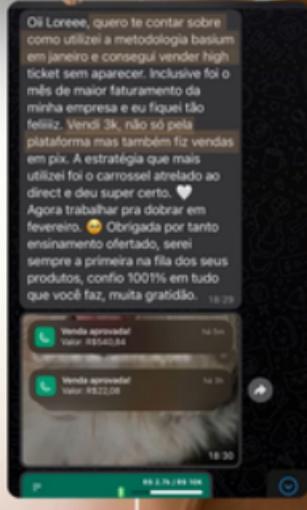
Em seguida, mostre resultado, e o que mudou na sua vida, ou na vida do seu cliente no momento em que você vive seu método + CTA para compra.

SUAS ANOTAÇÕES:

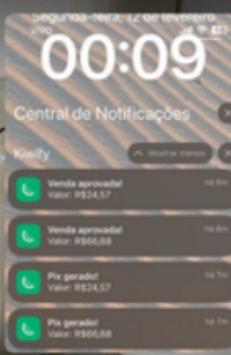
NARRATIVA 2.



Minha aluna vendeu **+3 mil em 30 dias** no automático, sem aparecer aplicando **funis automáticos**.



Funis que nunca param, até mesmo na madrugada.



Se seu objetivo é vender enquanto dorme, independente do valor do ticket, você vai aprender como agora...

funis automáticos

É **exatamente** o que **falta** para que você venda **todos os dias** de forma constante.

Independente do seu nicho.

Primeiro, saiba que existem **3 pontos cruciais** que você deve **manter com perfeição**:



ANOTAÇÕES

Demonstre resultado logo no primeiro story com feedback de cliente e em seguida mostre que seu método funciona a longo prazo, e de forma constante.

SUAS ANOTAÇÕES:

Se esses itens não estiverem equilibrados, as estratégias **NÃO funcionam.**

- Se você não encanta, não fisga seu cliente.
- Se não tem funil, ele te ignora e segue a vida.
- Se não tem copy, ele não finaliza a compra.



**O seu perfil é seu funcionário.
E ele deve se vender SOZINHO.**

Percebe?

Se qualquer um desses itens estiverem em desequilíbrio, você perde a janela de oportunidade de venda.

Por isso que quando você constrói um perfil sólido, **não tem como dar errado.**

Sem tempo, irmão

Ficar o dia todo de conversinha **no direct e no whatsapp** explicando repetidas vezes sobre seu produto, **só faz sentido pra quem tem time comercial.**

Meu negócio é **vender no automático.**

ANOTAÇÕES

Mostre pilares de equilíbrio que seu cliente deverá ter, e mostre o que DEVE ser feito de verdade, e não o que dizem, em seguida, fale sobre otimizar o tempo.

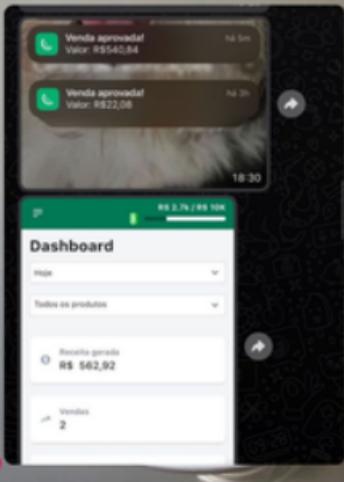
SUAS ANOTAÇÕES:

**Eu moldei o meu perfil
pra que ele venda como
EU QUERO:**

- Eu não quero ficar aparecendo.
- Não quero postar todo dia.

Você se identifica?

Foi obedecendo esses pontos, que a Vanessa vende tickets acima de **R\$ 500** em um perfil que ela **SEQUER** aparece.



E se você se identifica, tá na hora de parar com produções excessivas e construir um perfil **INTELIGENTE** que **se vende sozinho**.

Afinal, a tecnologia serve pra isso.
AUTOMATIZAR TUDO.



Encante

Capte

Converta

ANOTAÇÕES

Acentue que seu método funciona para que você viva da forma que quer, mostre resultado novamente e logo após insira os 3 pilares ditos anteriormente.

SUAS ANOTAÇÕES:

O básico bem feito, é suficiente..

Se o **básico bem feito** for aplicado, qualquer estratégia funciona, a venda se **torna mais simples.**

A jornada de um perfil criado para se vender no automático **começa aqui** 

[COMECE HOJE A VENDER NO AUTOMÁTICO](#)



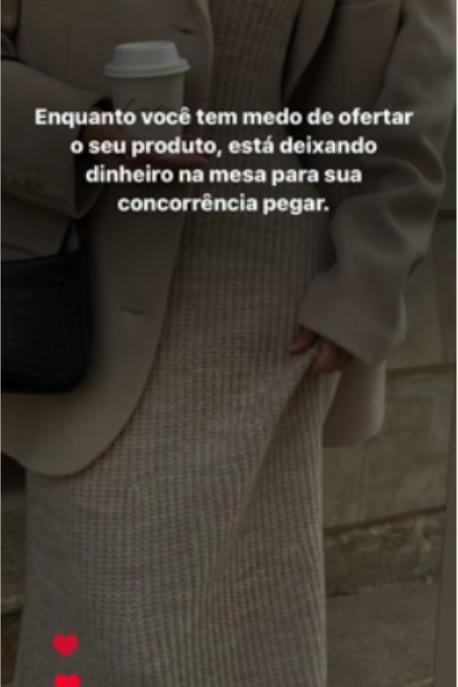
ANOTAÇÕES

Logo após, encerre com conclusão de que seu método é único + CTA para compra.

SUAS ANOTAÇÕES:

NARRATIVA 3.



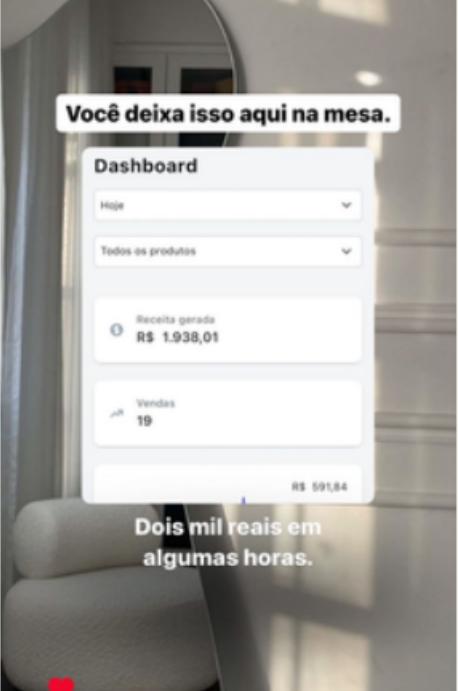


Enquanto você tem medo de ofertar o seu produto, está deixando dinheiro na mesa para sua concorrência pegar.



Enquanto você tem medo de ofertar o seu produto, está deixando dinheiro na mesa para sua concorrência pegar.

Sabe o que você perde quando tem medo de ofertar?



Você deixa isso aqui na mesa.

Dashboard

Hoje

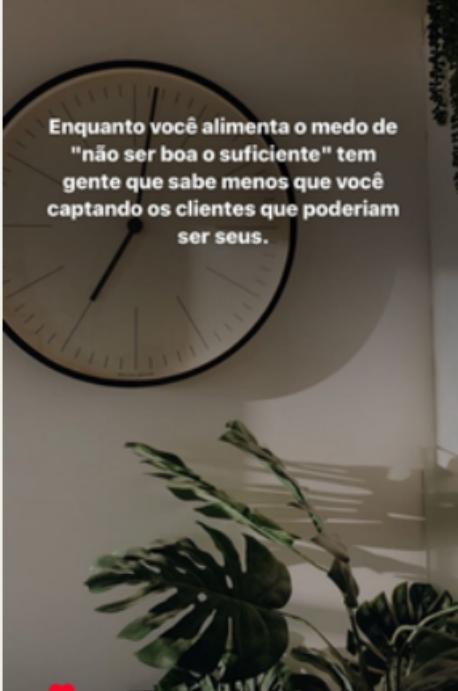
Todos os produtos

Receita gerada
R\$ 1.938,01

Vendas
19

R\$ 591,84

Dois mil reais em algumas horas.

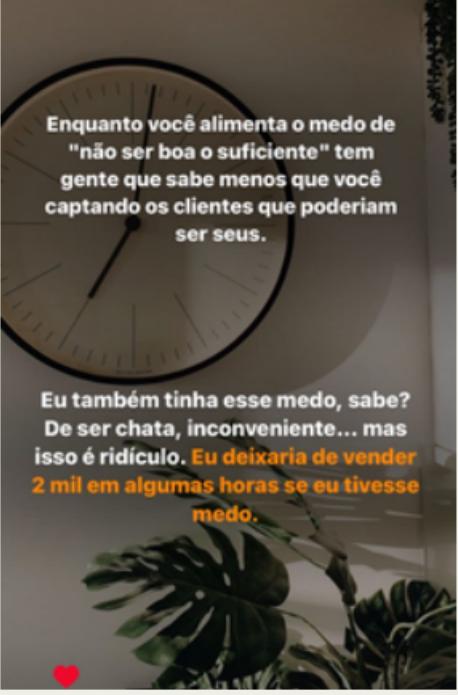


Enquanto você alimenta o medo de "não ser boa o suficiente" tem gente que sabe menos que você captando os clientes que poderiam ser seus.

ANOTAÇÕES

Utilize gatilhos de competitividade para ativar movimento e escassez, e em seguida mostre de forma clara o que seu cliente **DEIXA DE GANHAR** sem se mover.

SUAS ANOTAÇÕES:



Enquanto você alimenta o medo de "não ser boa o suficiente" tem gente que sabe menos que você captando os clientes que poderiam ser seus.

Eu também tinha esse medo, sabe? De ser chata, inconveniente... mas isso é ridículo. Eu deixaria de vender 2 mil em algumas horas se eu tivesse medo.

ESSA semana

Eu publiquei uma nova estratégia validada, subi na area de membros



LEMBRANÇAS
26 DE FEV. DE 2024

COMO?

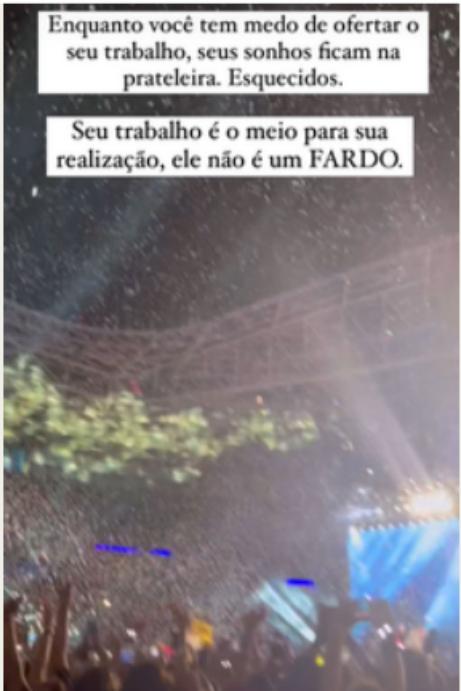
Usando as palavras certas, o gancho certo e estratégia, mas antes de tudo... perfil ESTRUTURADO para isso.



ANOTAÇÕES

Demonstre que o que ele sente é normal para quebrar objeção + demonstrar resultado com prova social logo em seguida.

SUAS ANOTAÇÕES:



Enquanto você tem medo de ofertar o seu trabalho, seus sonhos ficam na prateleira. Esquecidos.

Seu trabalho é o meio para sua realização, ele não é um FARDO.

Quando foi que você pensou que precisa de **PERMISSÃO** dos outros para oferecer o seu produto todos os dias?



REPITA COMIGO:

Esse é o meu trabalho, sim, vou **ofertar** meu produto todos os dias.

Esse é o meu trabalho, e quem governa aqui, não são os outros, sou eu.

Eu sou uma líder de movimento, e **estou** aberta a ter todos os dias novas pessoas para guiar.

Você não é chata, só não sabe fazer o básico bem feito.



ANOTAÇÕES

Use em seguida, elementos de realização + independência. Seu cliente precisa sentir que é forte. Doutrine com repetição e em seguida traga uma frase de acolhimento + CTA.

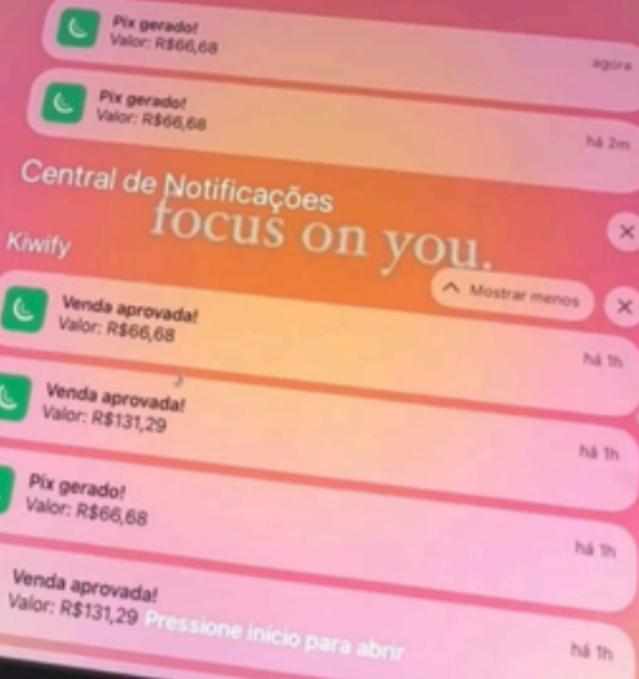
SUAS ANOTAÇÕES:

Ou você entra pro game, ou continua no mesmo lugar

✉ QUERO UM PERFIL QUE VENDE NO AUTOMÁTICO 

- 👉 Para infoprodutores
- 👉 Para venda de serviços
- 👉 Torne seu perfil um funil infinito de vendas
- 👉 Atualizado constantemente com minhas estratégias validadas

15:20



NARRATIVA 4.



Vender não te impede de
criar conexões reais.



natyy_santess_ comentou
Vc é incrível, e a prova
disso é que eu tô viciada
no seu perfil.



Recentemente, eu vi um
reels com esse conteúdo



"nem que eu me odiasse
eu faria sequências de
venda"

ou

"você deve produzir o
conteúdo e seu cliente
deve sentir vontade de
comprar"



Bora conversar? Eu sei
porque você tem **medo** de
vender.

Quando nós acentuamos isso,
permanecemos com a crença de
que vender é **RUIM**, e
CHATOS.

Olha que loucura! Você tem
medo de postar no seu
instagram de **TRABALHO** pra
oferecer seu **TRABALHO**.

Faz sentido?



ANOTAÇÕES

Traga um medo evidente do seu público e o desmistifique trazendo a tona, o quanto RIDÍCULO é acreditar nisso, e que não faz sentido.

SUAS ANOTAÇÕES:

Quando eu “sumi”, eu recebi mensagens.

Minhas seguidoras sentiram FALTA do meu conteúdo, mesmo sabendo que a minha função aqui é vender diariamente.



Só acha sequencia de venda ruim, quem não entende de COPY e quer mascarar isso falando que é chato.

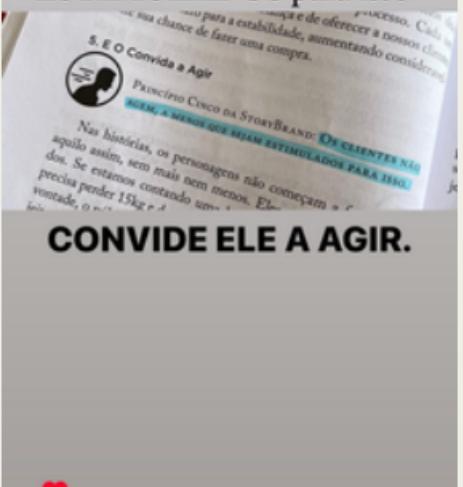
Só acha sequencia de venda ruim, quem não entende de COPY e quer mascarar isso falando que é chato.

E além disso, é burrice achar que seu cliente vai tomar a decisão de compra sozinho sem que você o induza.

Veja o que diz o livro STORYBRAND:



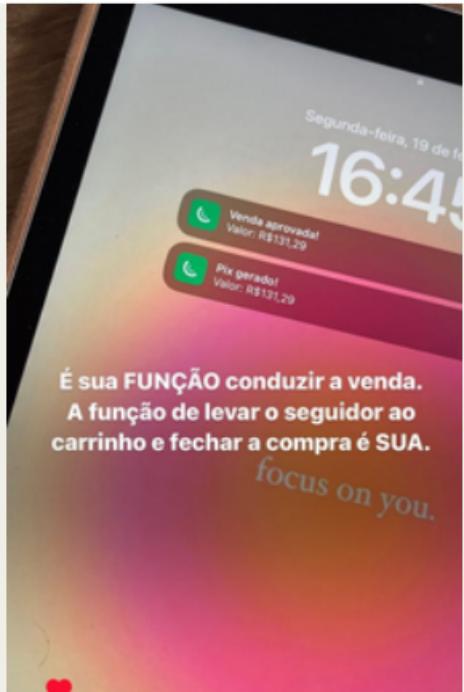
“Os clientes não AGEM, a menos que sejam ESTIMULADOS para isso”



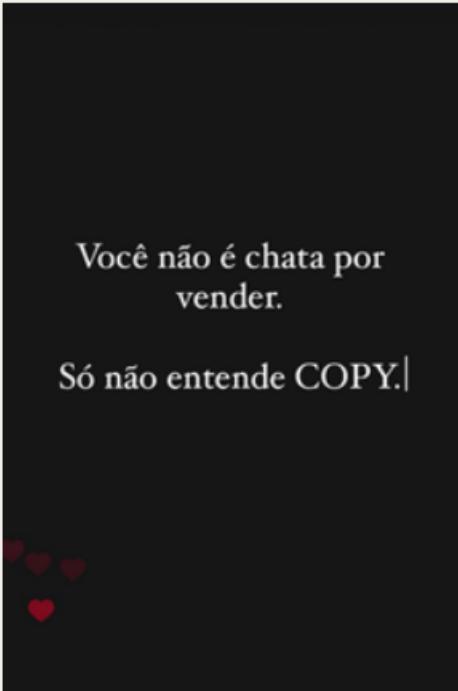
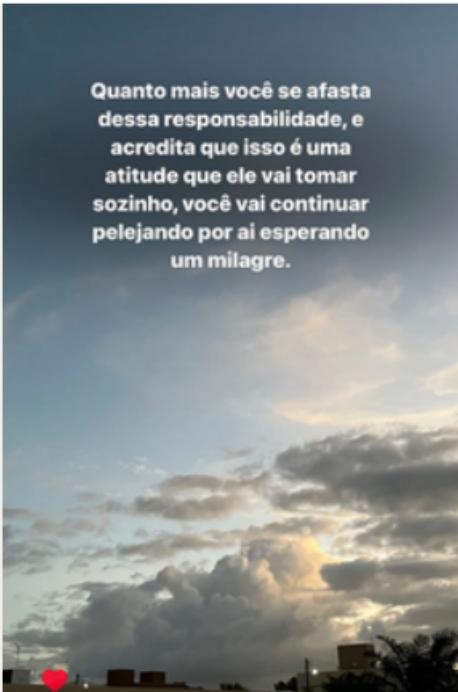
ANOTAÇÕES

Traga provas de que isso não é verdade, inclusive é um momento para trazer também exemplos na literatura.

SUAS ANOTAÇÕES:



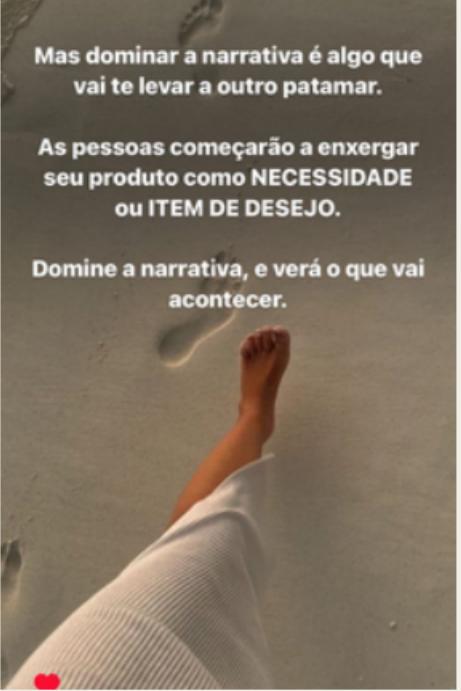
Quanto mais você se afasta dessa responsabilidade, e acredita que isso é uma atitude que ele vai tomar sozinho, você vai continuar pelejando por ai esperando um milagre.



ANOTAÇÕES

Acentue o que seu cliente deverá fazer, e como ele é responsável pelas ações dele quando ele toma determinada atitude, dessa forma ele se sentirá no controle.

SUAS ANOTAÇÕES:



**Mas dominar a narrativa é algo que
vai te levar a outro patamar.**

**As pessoas começarão a enxergar
seu produto como NECESSIDADE
ou ITEM DE DESEJO.**

**Domine a narrativa, e verá o que vai
acontecer.**



Aqui está o melhor caminho pra você
conduzir o seu cliente a comprar de você.

↗ **QUERO AUMENTAR MINHAS CONVERSÕES**

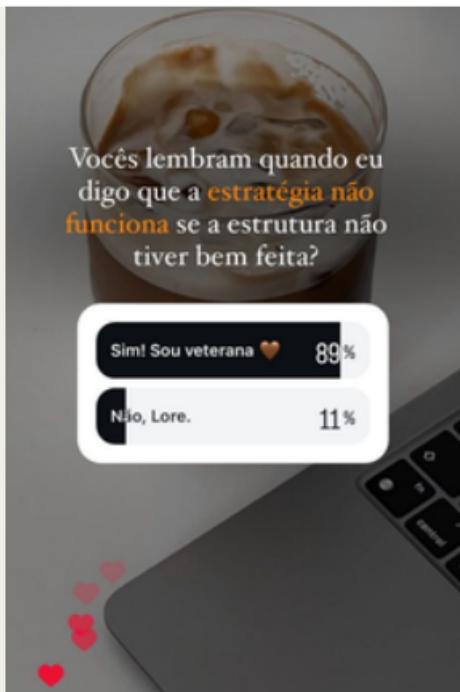
ANOTAÇÕES

Solução + cta.

SUAS ANOTAÇÕES:

NARRATIVA 5.





Vocês lembram quando eu digo que a **estratégia não funciona** se a estrutura não tiver bem feita?

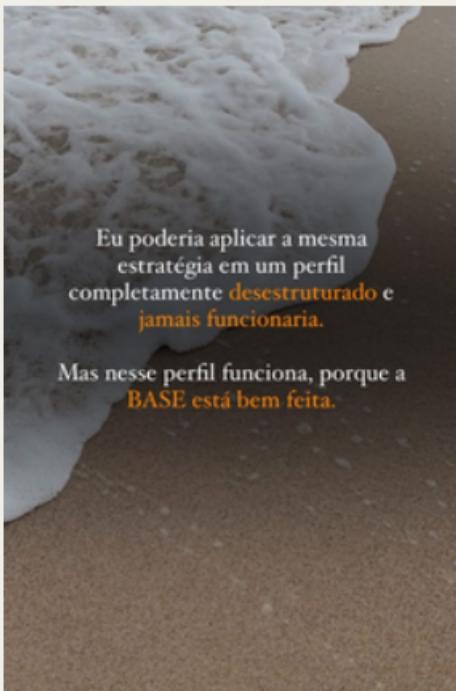
Eu apliquei uma estratégia no meu perfil no meio da semana e esse foi o **resultado em 24h**.



Eu apliquei uma estratégia no meu perfil no meio da semana e esse foi o resultado em 24h.



Detalhe: foram vendas de produtos de **\$20** a **\$147**, ou seja, tickets baixo-médio.



Eu poderia aplicar a mesma estratégia em um perfil completamente **desestruturado** e jamais funcionaria.

Mas nesse perfil funciona, porque a **BASE** está bem feita.

ANOTAÇÕES

Enquete que leva ao interesse do que você aborda + resultado logo em seguida.

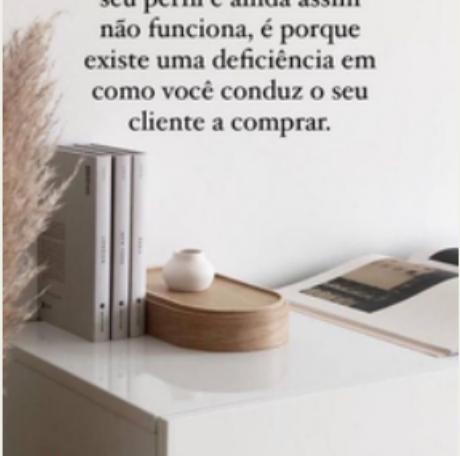
SUAS ANOTAÇÕES:

SE IDENTIFICA?

E é por isso que a **BASE** vem primeiro e **ESTRATÉGIAS** depois.

Não é sobre a estratégia que você aplica, é sobre sua **estrutura**.

Se você aplica todas as estratégias possíveis no seu perfil e ainda assim não funciona, é porque existe uma deficiência em como você conduz o seu cliente a comprar.



Quando eu falo que eu aplico exatamente o que tem no Basium, tem uma aula que eu explico exatamente como fazer isso.

JORNADA BASIUM - ACELERADOR DE RESULTADOS (2 A 5 MIL POR SEMANA)



1
Não cometa mais o erro de começar a semana sem fazer a coisa certa.

✓ **PERFIL QUE VENDE NO AUTOMÁTICO**

- 👉 Para infoprodutos & serviços
- 👉 Mais de **\$2000** reais em **BÔNUS**.



BASIUM

ANOTAÇÕES

Traga objetividade + identificação, esta narrativa precisa ser para o público quente. Use-a como um remarketing, menos narrativa emocional e mais prática.

SUAS ANOTAÇÕES: